



axtel

**Tecnología
que conecta
tu vida**

alestra*

axnet | AXTEL
NETWORKS

RESULTADOS **CUARTO TRIMESTRE** **2025**

Monterrey, México, 5 de febrero de 2026. - Axtel, S.A.B. de C.V. (BMV: AXTELCPO) ("Axtel", "la Compañía"), empresa Mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación, anunció hoy sus resultados no auditados del cuarto trimestre de 2025 ("4T25").

Relación con Inversionistas

ir@axtel.com.mx
axtelcorp.mx
+52 (81) 8114-1128

Axtel reporta Flujo de Ps. \$833 millones en 4T25

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA

(EN MILLONES)

	4T25	3T25	4T24	(%) 4T25 vs.		Acum'25	Acum'24	Acum. Δ (%)
Ingresos (Ps.)	3,270	3,064	3,298	7%	-1%	12,367	11,556	7%
US \$	179	164	164	9%	9%	645	631	2%
Flujo (Ps.) ¹	833	906	1,183	-8%	-30%	3,775	3,652	3%
US \$	46	49	59	-6%	-23%	196	198	-1%
Flujo Comparable (Ps.) ²	833	906	1,200	-8%	-31%	3,775	3,669	3%
US \$	46	49	60	-6%	-24%	196	199	-1%
Utilidad (pérdida) neta (Ps.)	100	(79)	88	--	13%	636	(691)	--
US \$	6	(4)	4	--	32%	32	(39)	--
Inversiones (Ps.) ³	415	561	290	-26%	43%	1,643	1,302	26%
US \$	23	30	14	-25%	57%	86	72	20%
Deuda neta (en US \$)	456	488	497	-7%	-8%			
Deuda Neta / Flujo Comparable ⁴	2.3	2.3	2.5					
Cobertura Intereses ⁴	4.2	4.2	3.1					

1) Flujo = Utilidad de operación + depreciación y amortización + deterioro de activos fijos.

2) El Flujo Comparable excluye pérdidas (ganancias) extraordinarias, tal como el gasto relacionado a eficiencias organizacionales.

3) Cifra bruta, no incluye desinversiones.

4) Veces. Ver página 7 para detalles de cálculo.

INFORMACIÓN RELEVANTE 4T25 | 2025

RESULTADOS FINANCIEROS

- En el año, los ingresos se incrementaron 7% y el EBITDA creció 3%, respaldados por un sólido desempeño en los tres segmentos de negocio.
 - La Compañía generó ~US \$80 millones de flujo de caja durante 2025.
- En el 4T25, los ingresos cayeron 1%, mientras que el EBITDA disminuyó 31%, primordialmente reflejando el impacto de una liberación extraordinaria de una provisión en el mismo trimestre del año anterior.
 - El flujo de caja para el trimestre fue de ~US \$40 millones.

ESTRUCTURA DE CAPITAL

- Axtel prepagó US \$55 millones del crédito bancario sindicado en 2025, utilizando recursos provenientes de la operación.
 - Desde diciembre 2024, el monto total prepagado asciende a ~US \$90 millones, representando una reducción del 15% en la deuda total y un ahorro anual de US \$7 millones en el gasto por interés.
- En diciembre, la Compañía ejecutó un préstamo a 10 años por Ps. 1,600 millones para el refinanciamiento de deuda existente.
 - Como resultado, la vida promedio de la deuda se extendió de 3 a 4 años, y la deuda denominada en pesos se incrementó a ~60%, reduciendo así la exposición cambiaria y fortaleciendo la estructura de capital.

CALIFICACIÓN CREDITICIA

- Fitch Ratings mejoró la calificación crediticia de Axtel a 'BB' desde 'BB-', con perspectiva estable; acción respaldada por expectativas de un mayor desapalancamiento en 2026, condiciones favorables de refinanciamiento y una fuerte generación de flujo de caja.

GUÍA 2026

- Axtel estima ingresos de Ps. 12,850 millones y EBITDA por Ps. 3,800 millones para 2026.
- La Compañía anticipa inversiones de capital por US \$83 millones, equivalentes a un 12% de los ingresos.
 - La guía se basa en un crecimiento de 1.8% para el PIB de México y un tipo de cambio promedio de 18.65 Ps/USD.

ALIANZAS / IA

- Axtel anunció una colaboración estratégica con McAllen Data Centers para mejorar la interconexión digital en la frontera entre México y Estados Unidos.
 - Esta alianza refuerza el desarrollo de un ecosistema digital más abierto, neutral y escalable, para operadores, empresas y plataformas digitales.
- Axtel también formó una alianza estratégica con SimplyAsk.ai, una empresa canadiense especializada en automatización a través de IA, incorporando al portafolio de iAlestra Asistentes Virtuales y soluciones de Agentes Inteligentes, caracterizados por una implementación rápida y flexible, y de impacto inmediato.

MENSAJE DEL DIRECTOR GENERAL DE AXTEL

“El último trimestre de 2025 reflejó un fuerte crecimiento de 14% en los ingresos del segmento Gobierno, pero no suficiente para compensar la disminución de ingresos de los segmentos Empresarial y Mayorista. En el periodo generamos US \$40 millones de flujo, contribuyendo para alcanzar un flujo récord anual de US \$80 millones, a pesar de la reducción en el EBITDA del trimestre explicada en parte por la liberación extraordinaria de una provisión en 2024.

En 2025 alcanzamos un crecimiento de 7% y 3% en ingresos y EBITDA, respectivamente. Estas cifras reflejan un entorno complejo en el que la incertidumbre global provocó retrasos y redireccionamientos en las decisiones de inversión de nuestros clientes empresariales.

El segmento Empresarial continúa siendo el pilar de nuestro negocio y debemos crecer más allá del 2% alcanzado en 2025 para sostener la generación de EBITDA y flujo operativo que buscamos a largo plazo.

Ante este contexto económico complejo, en 2025 nos mantuvimos enfocados en una ejecución disciplinada, fortaleciendo nuestra infraestructura y expandiendo la generación de flujo de operaciones.

La ampliación de nuestra red de fibra y el despliegue de rutas internacionales, incluyendo el enlace Querétaro-McAllen, nos posicionan en el centro de la creciente demanda de transporte de datos impulsado por tendencias como la Inteligencia Artificial, el nearshoring y digitalización acelerada.

Paralelamente, fortalecimos nuestra posición financiera mediante la reducción de deuda, la extensión de plazos y una mayor proporción de financiamiento en moneda local. Estos avances, junto con la estabilidad operativa del año, contribuyeron a mejorar nuestro perfil de riesgo.

Iniciamos 2026 con un enfoque claro en rentabilidad, eficiencia operativa apoyada en nuevos usos de inteligencia artificial y generación de flujo. Continuaremos profundizando nuestra oferta integral para empresas y gobierno, al tiempo que ampliamos nuestra infraestructura transfronteriza y fortalecemos nuestra posición como operador de red neutral. Nuestro compromiso es seguir construyendo una Compañía rentable, ágil y estratégicamente posicionada para capturar las oportunidades de un mercado en rápida evolución.”

Armando de la Peña

INGRESOS

(EN MILLONES)

	4T25	3T25	4T24	Δ (%) 4T25 vs.		Acum'25	Acum'24	Acum. Δ (%)
				3T25	4T24			
Empresarial (Ps.)	2,192	2,178	2,271	1%	-3%	8,669	8,483	2%
Gobierno (Ps.)	611	334	536	83%	14%	1,602	1,310	22%
Mayorista (Ps.)	468	552	491	-15%	-5%	2,096	1,763	19%
INGRESOS TOTALES (Ps.)	3,270	3,064	3,298	7%	-1%	12,367	11,556	7%
US \$	179	164	164	9%	9%	645	631	2%

Los ingresos totales del 4T25 alcanzaron Ps. 3,270 millones, representando una caída del 1% año con año. Esta disminución se debió principalmente a contracciones del 3% y 5% en los segmentos Empresarial y Mayorista, respectivamente, parcialmente compensadas por un fuerte incremento del 14% en el segmento Gobierno. Los ingresos de 2025 alcanzaron Ps. 12,367 millones, un incremento de 7%, respaldado por crecimiento en los tres segmentos de negocio: Empresarial (+2%), Gobierno (+22%) y Mayorista (+19%).

SEGMENTO EMPRESARIAL (70% de ingresos 2025)

Los ingresos del segmento Empresarial totalizaron Ps. 2,192 millones en el 4T25; reflejando una disminución de 3% año con año, principalmente por a una contracción del 10% en servicios de *TI y ciberseguridad*. Los ingresos de 2025 crecieron 2%, resultado de un incremento de 2% en servicios de *telecom* y de 6% en soluciones de *TI y ciberseguridad*. (Tabla 1).

TELECOM Los ingresos alcanzaron Ps. 1,436 millones, manteniéndose sin cambios año con año. El sólido desempeño en *redes administradas* y *movilidad* fue mitigado por menores servicios de *colaboración*. Los ingresos de 2025 aumentaron 2%, impulsados por un fuerte crecimiento en *conectividad* y *redes administradas* asociados a contratos multianuales con nuevos clientes y servicios adicionales con clientes existentes, así como un crecimiento significativo en soluciones *móviles* asociadas a la adquisición de nuevos clientes. Estos avances fueron parcialmente mitigados por una caída en soluciones de *colaboración*. En comparación con el crecimiento del sector en servicios *telecom*, Axtel superó significativamente el promedio de la industria.

TI Y CIBERSEGURIDAD Los ingresos totalizaron Ps. 612 millones, una disminución de 10% año con año, principalmente debido a menores ingresos en *ciberseguridad* tras ventas extraordinarias de licencias y equipos registradas el año anterior. Para 2025, los ingresos aumentaron 6%, impulsados por la expansión de doble dígito en soluciones de *TI*, particularmente *nube* e *integración de sistemas*, derivada tanto de nuevos contratos y servicios incrementales para clientes actuales, así como de ingresos extraordinarios.

VOZ Los ingresos cayeron 8% año contra año en 4T25. Los ingresos de 2025 disminuyeron 6%, representando el 7% de los ingresos totales del segmento Empresarial.

SEGMENTO GOBIERNO (13% de ingresos 2025)

Los ingresos del segmento Gobierno ascendieron a Ps. 611 millones en 4T25, un incremento de 14% año contra año, principalmente impulsados por un sólido desempeño en soluciones de *telecom*. Los ingresos de 2025 crecieron 22%, apoyados por un aumento del 32% en *telecom* y del 18% en *TI y ciberseguridad*. Los resultados del año también se fortalecieron por un crecimiento de 22% en ingresos recurrentes, reflejando la efectividad en la estrategia de la Compañía para renovar 99% de los contratos que terminaban en el año, así como la exitosa adjudicación de nuevos contratos con clientes federales existentes. La mezcla de ingresos 2025 consistió en 70% provenientes de dependencias federales y 30% de gobiernos estatales y municipales (Tabla 2).

SEGMENTO GOBIERNO (cont.)

TELECOM Los ingresos alcanzaron Ps. 311 millones, un incremento de 44% año contra año, impulsado por una expansión significativa en soluciones de *conectividad* atribuible a servicios incrementales con entidades federales. Para 2025, los ingresos aumentaron 32%, reflejando un desempeño consistentemente sólido en soluciones de *conectividad* a lo largo del año.

TI Y CIBERSEGURIDAD Los ingresos totalizaron Ps. 289 millones en el 4T25, una caída de 7% año con año, debido principalmente a menores ingresos de *integración de sistemas* producto de proyectos no recurrentes ejecutados el año anterior. Los ingresos de 2025 aumentaron 18%, impulsado por un crecimiento significativo en los ingresos de *integración de sistemas*, respaldado por nuevos proyectos con agencias federales, así como ingresos no recurrentes asociados a la iniciativa de la plataforma digital de comercio internacional de México.

VOZ Los ingresos se mantuvieron estables año con año. Los ingresos de 2025 disminuyeron 20%, representando el 2% de los ingresos totales del segmento Gobierno.

SEGMENTO MAYORISTA (INFRAESTRUCTURA) (17% de ingresos 2025)

Los ingresos del segmento Mayorista alcanzaron Ps. 468 millones en el 4T25, una disminución del 5% año con año, impulsada principalmente por menor volumen de contratos de alta capacidad, en comparación con el año anterior. Los ingresos de 2025 alcanzaron Ps. 2,096 millones, un incremento de 19% en comparación con 2024. El crecimiento estuvo respaldado por una fuerte demanda de contratos de alta capacidad, principalmente vinculados a requerimientos de transporte de datos para IA y a una mayor conectividad de centros de datos. Aun excluyendo el reconocimiento de ingresos extraordinarios provenientes de un importante operador móvil durante el 1T25, los ingresos habrían registrado un crecimiento de doble dígito. Los servicios de conectividad a operadores internacionales y centros de datos también aumentaron 4% año con año, contribuyendo al fuerte desempeño del segmento.

UTILIDAD BRUTA

La utilidad bruta definida como los ingresos menos el costo de ventas, alcanzó Ps. 2,159 millones en 4T25, un incremento marginal del 1% respecto al 4T24. Este resultado refleja una mayor contribución del segmento Gobierno, parcialmente mitigada por menores resultados en los segmentos Empresarial y Mayorista. La utilidad bruta de 2025 se incrementó 8% año con año, con incrementos en todos los segmentos. El margen de contribución permaneció en 71% año con año.

EMPRESARIAL La utilidad bruta ascendió a Ps. 1,552 millones, una contracción de 1% año contra año. La disminución fue menos pronunciada que la contracción en ingresos, gracias a mejores márgenes de *TI y ciberseguridad*. La utilidad bruta de 2025 aumentó 4%, impulsada por el crecimiento en ingresos y mejores márgenes dentro del segmento.

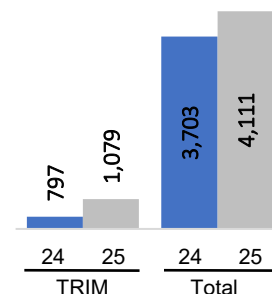
GOBIERNO La utilidad bruta alcanzó Ps. 232 millones, un aumento de 39% año contra año, debido a mayores ingresos recurrentes, los cuales generalmente tienen mejores márgenes. Para 2025, la utilidad bruta creció 21% año con año, alineada con la expansión de ingresos en el año.

MAYORISTA La utilidad bruta totalizó en Ps. 374 millones en el 4T25, una disminución del 7% año con año. La utilidad bruta de 2025 incrementó 20% año con año, reflejando la sólida tendencia de crecimiento en los ingresos del año.

(en millones Ps.)

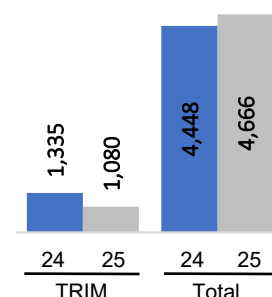
GASTOS DE OPERACIÓN Y COMERCIALES

Los gastos de operación y comerciales de los segmentos Empresarial, Gobierno y Mayorista alcanzaron Ps. 1,079 millones en 4T25, un incremento del 35% en comparación con 4T24, mientras que para 2025, se incrementaron 11% año con año. El aumento trimestral se explica principalmente por el beneficio extraordinario registrado en el 4T24 en el segmento Mayorista (Axnet) relacionado con provisiones de incobrables, lo que generó una base de comparación desfavorable. Asimismo, influyeron mayores gastos de personal derivado a los cambios en la legislación laboral en México, además de ajustes inflacionarios que incrementaron la renta de torres.



CONTRIBUCIÓN AL FLUJO (ANTES DE GASTOS CENTRALES)

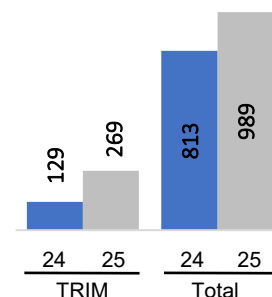
La contribución de los segmentos al Flujo alcanzó Ps. 1,080 millones en el 4T25, una disminución de 19% año con año, ya que el incremento en gastos operativos y comerciales mitigó el crecimiento en la utilidad bruta. Para 2025, la contribución de los segmentos al Flujo alcanzó Ps. 4,666 millones, un incremento de 5% año con año, impulsado por la expansión de la utilidad bruta en todos los segmentos, parcialmente mitigado por mayores gastos de operación y comerciales.



GASTOS CENTRALES Y OTROS INGRESOS (GASTOS)

Los gastos centrales, que incluyen funciones centralizadas como Finanzas, Recursos Humanos y Regulatorio, alcanzaron Ps. 269 millones en el 4T25, un incremento contra el 4T24. Los gastos centrales de 2025 alcanzaron Ps. 989 millones, un incremento de 22% año con año. Casi la mitad de este aumento se explica por el beneficio extraordinario registrado en el 4T24 relacionado con provisiones de personal. Adicionalmente, al igual que en los gastos de operación y comerciales, el aumento en los gastos de personal se debió a los cambios en la legislación laboral y por los ajustes inflacionarios.

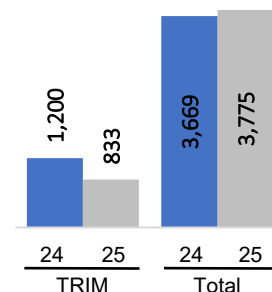
Otros ingresos alcanzaron Ps. 22 millones en el 4T25, comparado con otros gastos de Ps. 6 millones en 4T24. Otros ingresos en 2025 registraron Ps. 98 millones, un aumento partiendo de Ps. 34 millones el año anterior.



FLUJO (EBITDA)

El EBITDA comparable alcanzó Ps. 833 millones en el 4T25, una disminución de 31% frente a los Ps. 1,200 millones en 4T24, reflejando una menor contribución al Flujo por los segmentos de negocio y mayores gastos centrales. Como resultado, el margen EBITDA disminuyó a 25%, desde 36% hace un año.

El EBITDA comparable de 2025 aumentó 3% año contra año, respaldado por mayores contribuciones de todos los segmentos de negocio y otros ingresos superiores, mitigado parcialmente por un incremento en gastos centrales. El margen EBITDA disminuyó de 32% en 2024 a 31% en 2025.



UTILIDAD (PÉRDIDA) DE OPERACIÓN

La utilidad de operación en el 4T25 alcanzó Ps. 289 millones, una disminución de 53% en comparación con los Ps. 611 millones del 4T24, reflejando la caída en el EBITDA. La utilidad de operación de 2025 ascendió a Ps. 1,664 millones, un incremento de 25% en comparación con Ps. 1,334 millones en 2024, impulsado principalmente por un mayor EBITDA y menores gastos por depreciación y amortización (D&A).

RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO

El costo integral de financiamiento alcanzó Ps. 161 millones en 4T25, significativamente menor a los Ps. 498 millones en 4T24. Esta mejora se atribuye primordialmente a: (i) una ganancia cambiaria de Ps. 65 millones en el 4T25 (producto de una apreciación del peso mexicano frente al dólar estadounidense), comparado a una pérdida cambiaria de Ps. 204 millones hace un año; y (ii) una reducción de 23% año con año en el gasto por interés neto, atribuible a los prepagos parciales del crédito bancario sindicado en dic'24 (~US \$35 millones), en mar'25 (~US \$39 millones) y jun'25 (~US \$15 millones), y por menores tasas de referencia en México y Estados Unidos.

Para el 2025, el costo integral de financiamiento totalizó Ps. 404 millones, significativamente inferior a Ps. 2,420 millones en 2024. Esta mejora refleja: (i) una ganancia cambiaria de Ps. 559 millones en 2025, en comparación con una pérdida cambiaria de Ps. 1,213 millones en 2024, y (ii) una disminución de 20% en el gasto por interés neto, derivada de los prepagos del crédito sindicado y menores tasas.

DEUDA NETA

Al 31 de diciembre de 2025, la deuda neta representó US \$456 millones, una disminución del 8% (US \$41 millones) en comparación con 4T24. Esta variación resultó de una reducción de deuda por US \$64 millones, un aumento contable (no flujo) de US \$35 millones resultado de una apreciación del 13% del peso mexicano año tras año, y un aumento en la caja de US \$11 millones.

La reducción total en la deuda por US \$64 millones año contra año se explica por: i) una disminución de US \$81 millones por prepagos parciales del crédito sindicado (marzo, junio y diciembre de 2025); ii) un incremento de US\$74 millones asociado a un nuevo crédito de largo plazo en pesos; iii) una disminución de US\$60 millones relacionada con el prepago total del crédito bilateral con IFC; y iv) un aumento de US\$2 millones en otros créditos y arrendamientos financieros.

Al cierre 4T25, el efectivo totalizó US \$73 millones (Ps. 1,320 millones), frente a US \$62 millones (Ps. 1,256 millones) en 4T24, un aumento de 19%.

Las razones financieras para el 4T25 fueron: Deuda Neta a EBITDA de 2.3x y Cobertura de Intereses de 4.2x (Tabla 6).

INVERSIONES (CAPEX)

Las inversiones de capital totalizaron US \$23 millones en el 4T25, en comparación con US \$14 millones en el 4T24.

Para 2025, el Capex ascendió a US \$86 millones, un aumento de US \$15 millones frente a los US \$72 millones invertidos en 2024. El Capex representó 13% de los ingresos totales, en comparación con 11% el año anterior. El incremento refleja principalmente las inversiones destinadas al despliegue de la nueva red de fibra óptica entre Querétaro y McAllen, así como por la renovación de un contrato de arrendamiento de fibra óptica a 15 años, que complementa nuestra red.

INFORMACIÓN ADICIONAL

- El reporte presenta información financiera no auditada, basada en las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"). Las cifras se presentan en Pesos mexicanos (Ps.) o Dólares estadounidenses (US \$), según se indica. En su caso, los montos en Pesos se convirtieron a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- Este reporte puede contener información prospectiva basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Implican juicios con respecto a, entre otras cosas, condiciones futuras del mercado económico, competitivo y financiero, futuras decisiones comerciales y futuro desempeño financiero de la Compañía, todos los cuales son difíciles o imposibles de predecir con precisión. Estas declaraciones reflejan las opiniones actuales de la administración, las cuales están sujetas a diferentes riesgos. En consecuencia, los resultados podrían variar de los establecidos en el presente reporte. La Compañía renuncia a cualquier obligación de actualizar las declaraciones en este comunicado en función de nueva información disponible.
- Deuda Neta de Caja a Flujo Comparable: Deuda neta convertida a dólares usando el tipo de cambio de cierre dividido entre el Flujo Comparable de los últimos doce meses traducido a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de cada mes. La deuda neta se calcula restando la caja y equivalentes (incluyendo caja restringida) de la deuda total (incluyendo intereses devengados).
- Cobertura de intereses: Es la razón del Flujo Comparable UDM entre los gastos por interés (netos de ingresos por interés), ambos convertidos a Dólares estadounidenses usando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- Para reducir su exposición al riesgo cambiario, al 30 de septiembre de 2025, Axtel mantenía transacciones tipo FWD por un notional de US \$28 millones @ 20.05 MXN/USD, donde Axtel compra USD y vende MXN, cubriendo sus obligaciones denominadas en dólares hasta diciembre de 2025.
- Sujeto a condiciones del mercado, la posición de liquidez y obligaciones contractuales de la Compañía, de vez en cuando, la Compañía podrá adquirir o vender sus propias acciones (AxtelCPOs).

SOBRE AXTEL

Axtel es una empresa mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación que a través de sus marcas comerciales Alestra y Axtel Networks (Axnet), ofrece soluciones tecnológicas avanzadas y confiables para apoyar a las empresas en su evolución y desarrollo tecnológico. En México tiene más de 50 mil kilómetros de red de fibra óptica y presencia en más del 90% de parques industriales, lo que le permite ofrecer la solidez, cobertura y seguridad que las compañías necesitan para generar valor. Las acciones de Axtel, representadas por Certificados de Participación Ordinaria (CPOs), cotizan desde 2005 en la Bolsa de Valores de México bajo el símbolo "AXTELCPO".

Sitio en Internet: axtelcorp.mx

Sitio Alestra: alestra.mx

Sitio Axtel Networks: axtelnetworks.mx

Apéndice A – Tablas

TABLA 1 | INGRESOS – SEGMENTO EMPRESARIAL

(EN MILLONES)

	4T25	3T25	4T24	Δ (%) 4T25 vs.		Acum'25	Acum'24	Acum.
				3T25	4T24			Δ (%)
Telecom	1,436	1,454	1,431	-1%	0%	5,772	5,671	2%
TI y Ciberseguridad	612	571	682	7%	-10%	2,290	2,166	6%
Voz	144	152	157	-5%	-8%	607	646	-6%
EMPRESARIAL TOTAL (Ps.)	2,192	2,178	2,271	1%	-3%	8,669	8,483	2%
US \$	120	117	113	2%	6%	452	465	-3%

TABLA 2 | INGRESOS – SEGMENTO GOBIERNO

(EN MILLONES)

	4T25	3T25	4T24	Δ (%) 4T25 vs.		Acum'25	Acum'24	Acum.
				3T25	4T24			Δ (%)
Telecom	311	147	216	111%	44%	702	533	32%
TI y Ciberseguridad	289	178	310	63%	-7%	862	730	18%
Voz	10	9	10	12%	1%	37	47	-20%
GOBIERNO TOTAL (Ps.)	611	334	536	83%	14%	1,602	1,310	22%
US \$	33	18	27	86%	25%	84	70	21%

TABLA 3 | INGRESOS – SEGMENTO MAYORISTA (INFRAESTRUCTURA)

(EN MILLONES)

	4T25	3T25	4T24	Δ (%) 4T25 vs.		Acum'25	Acum'24	Acum.
				3T25	4T24			Δ (%)
MAYORISTA (Ps.)	468	552	491	-15%	-5%	2,096	1,763	19%
US \$	26	30	24	-14%	5%	109	96	13%

TABLA 4 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO (EBITDA)

(EN MILLONES)

	4T25	3T25	4T24	Δ (%) 4T25 vs.		Acum'25	Acum'24	Acum.
				3T25	4T24			Δ (%)
Utilidad de Operación (Ps.)	289	367	611	-21%	-53%	1,664	1,334	25%
US \$	16	20	30	-20%	-48%	86	71	21%
Contribución a Flujo	1,080	1,128	1,335	-4%	-19%	4,666	4,448	5%
US \$	59	61	66	-2%	-11%	243	243	0%
Flujo (Ps.)	833	906	1,183	-8%	-30%	3,775	3,652	3%
US \$	46	49	59	-6%	-23%	196	198	-1%
Ajustes (Ps.)	0	0	17	--	--	0	17	--
US \$	0	0	1	--	--	0	1	--
Flujo Comparable (Ps.)	833	906	1,200	-8%	-31%	3,775	3,669	3%
US \$	46	49	60	-6%	-24%	196	199	-1%

*Los ajustes incluyen pérdidas (ganancias) extraordinarias.

Apéndice A – Tablas

TABLA 5 | RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF)

(EN MILLONES)

	4T25	3T25	4T24	(%) 4T25 vs. 3T25 4T24		Acum'25	Acum'24	Acum. Δ (%)
Gasto neto por interés	(226)	(226)	(294)	0%	23%	(963)	(1,207)	20%
Ut. (Pérd.) cambiaria neta	65	105	(204)	-39%	--	559	(1,213)	--
Valuación derivados	0	0	0	--	--	0	0	--
Total (Ps.)	(161)	(121)	(498)	-33%	68%	(404)	(2,420)	83%
US \$	(9)	(6)	(25)	-35%	65%	(21)	(132)	84%

TABLA 6 | DEUDA NETA Y RAZONES FINANCIERAS

(US \$ MILLONES)

	4T25	3T25	4T24	(%) 4T25 vs. 3T25 4T24	
Crédito Sindicado	146	173	224	-16%	-35%
Crédito Largo Plazo	252	161	149	56%	69%
Crédito Bilateral	100	100	100	0%	0%
Crédito IFC	0	60	60	--	--
Otros créditos y arrendamientos	25	25	18	-1%	44%
Intereses Devengados	6	7	9	-10%	-29%
Deuda Total	529	527	559	0%	-5%
% deuda en US \$	42%	58%	62%		
(-) Efectivo y Equivalentes	(73)	(39)	(62)	-88%	-19%
Deuda Neta	456	488	497	-7%	-8%
Deuda Neta / Flujo Comparable*	2.3	2.3	2.5		
Cobertura Intereses*	4.2	4.2	3.1		

* Veces. Ver página 8 para detalles de cálculo.

TABLA 7 | CAMBIO EN DEUDA NETA

(US \$ MILLONES)

	4T25	3T25	4T24	(%) 4T25 vs. 3T25 4T24		Acum'25	Acum'24	Acum. Δ (%)
Flujo	46	49	59	-6%	-23%	196	198	-1%
Capital Neto de Trabajo	30	(4)	0	--	>1,000%	20	(18)	--
Inversiones y Adquisiciones	(21)	(29)	(14)	26%	-48%	(83)	(72)	-16%
Gastos Financieros	(12)	(12)	(15)	-2%	22%	(49)	(68)	28%
Impuestos	(0)	(0)	(0)	--	--	(0)	(0)	-4%
Otras Fuentes (Usos)	(10)	(15)	4	36%	--	(43)	25	--
Dism. (aum.) Deuda Neta	32	(12)	33	--	-3%	41	66	-38%

Apéndice B – Desglose de Ingresos: Nuevo vs. Anterior

TABLA 8 | INGRESOS 2024 Y 2025 (NUEVO DESGLOSE DE LÍNEAS DE NEGOCIO)
(EN MILLONES)

	1T24	2T24	3T24	4T24	2024	1T25	2T24	3T24	4T24	2025
EMPRESARIAL (Ps.)	2,009	2,089	2,115	2,271	8,483	2,112	2,187	2,178	2,192	8,669
US \$	118	121	112	113	465	103	112	117	120	452
Telecom	1,389	1,415	1,436	1,431	5,671	1,422	1,459	1,454	1,436	5,772
TI y Ciberseguridad	453	510	521	682	2,166	536	571	571	612	2,290
Voz	167	164	158	157	646	154	157	152	144	607
GOBIERNO (Ps.)	214	227	333	536	1,310	329	328	334	611	1,602
US \$	13	13	18	27	70	16	17	18	33	84
Telecom	93	109	116	216	533	116	127	147	311	702
TI y Ciberseguridad	109	105	205	310	730	204	191	178	289	862
Voz	12	13	12	10	47	9	9	9	10	37

TABLA 9 | INGRESOS DE 2024 Y 2025 (DESGLOSE ANTERIOR)
(EN MILLONES)

	1T24	2T24	3T24	4T24	2024	1T25	2T24	3T24	4T24	2025
EMPRESARIAL (Ps.)	2,009	2,089	2,115	2,271	8,483	2,112	2,187	2,178	2,192	8,669
US \$	118	121	112	113	465	103	112	117	120	452
Servicios Estándar	1,271	1,269	1,282	1,284	5,107	1,306	1,328	1,314	1,287	5,234
Valor Agregado	284	332	313	320	1,250	317	345	364	375	1,401
Transformación Digital	454	487	519	666	2,127	489	515	499	530	2,033
GOBIERNO TOTAL (Ps.)	214	227	333	536	1,310	329	328	334	611	1,602
US \$	13	13	18	27	70	16	17	18	33	84
Servicios Estándar	83	89	94	98	364	93	97	111	270	571
Valor Agregado	62	61	166	280	569	175	174	163	270	782
Transformación Digital	68	78	73	158	378	61	57	60	72	249

Apéndice B – Estados Financieros

Axtel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Situación Financiera no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	4T25	3T25	4T24	(%) 4T25 vs. 3T25 4T24	
ACTIVOS					
ACTIVO CIRCULANTE					
Efectivo y equivalentes	1,320	717	1,256	84%	5%
Cuentas por cobrar	2,124	2,516	2,263	-16%	-6%
Partes relacionadas	19	20	43	-7%	-56%
Impuestos por recuperar y otras CxC	143	203	169	-29%	-15%
Anticipos a Proveedores	820	801	753	2%	9%
Inventarios	54	49	36	11%	48%
Instrumentos Financieros	-	-	33	--	--
Total Activo Circulante	4,480	4,305	4,553	4%	-2%
ACTIVO NO CIRCULANTE					
Inmuebles, sistemas y equipos, neto	7,155	7,258	7,503	-1%	-5%
Activos intangibles, neto	1,409	1,431	1,290	-1%	9%
Impuestos diferidos	2,761	2,785	3,363	-1%	-18%
Inversiones compañías asociadas y otros	1	1	1	0%	0%
Otros activos	556	563	527	-1%	5%
Total Activo No Circulante	11,882	12,037	12,684	-1%	-6%
TOTAL ACTIVOS	16,362	16,342	17,236	0%	-5%
PASIVO					
PASIVO A CORTO PLAZO					
Proveedores	2,107	2,059	1,938	2%	9%
Intereses acumulados	109	123	173	-12%	-37%
Porción circulante de deuda a LP	322	421	214	-23%	51%
Instrumentos Financieros	13	47	(0)	-72%	--
Ingresos Diferidos	109	106	104	3%	5%
Provisiones	21	18	12	18%	80%
Otras cuentas por pagar	323	354	413	-9%	-22%
Total pasivo a corto plazo	3,004	3,129	2,853	-4%	5%
PASIVO A LARGO PLAZO					
Deuda a largo plazo	9,048	9,096	10,875	-1%	-17%
Beneficios empleados	1,378	1,273	1,157	8%	19%
Total del pasivo a largo plazo	10,426	10,370	12,032	1%	-13%
TOTAL PASIVO	13,430	13,498	14,886	-1%	-10%
CAPITAL CONTABLE					
Capital Social	446	446	455	0%	-2%
Reserva para recompra de acciones	100	100	39	0%	155%
Ganancias (pérdidas) acumuladas	2,386	2,298	1,857	4%	29%
TOTAL CAPITAL CONTABLE	2,932	2,844	2,351	3%	25%
TOTAL PASIVO MÁS CAPITAL CONTABLE	16,362	16,342	17,236	0%	-5%

Apéndice B – Estados Financieros

Axtel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Resultados no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	4T25	3T25	4T24	(%) 4T25 vs. 3T25 4T24		Acum'25	Acum'24	Acum. Δ (%)
Ingresos Totales	3,270	3,064	3,298	7%	-1%	12,367	11,556	7%
Costo de ventas y servicios	(1,112)	(851)	(1,166)	-31%	5%	(3,590)	(3,406)	-5%
Utilidad bruta	2,159	2,213	2,132	-2%	1%	8,777	8,151	8%
Gastos operativos	(1,348)	(1,317)	(944)	-2%	-43%	(5,100)	(4,533)	-13%
Otros ingresos (gastos), netos	22	11	(6)	108%	--	98	34	188%
Depr., amort. y deterioro activos	(544)	(539)	(572)	-1%	5%	(2,111)	(2,317)	9%
Utilidad operativa	289	367	611	-21%	-53%	1,664	1,334	25%
Resultado integral, neto	(161)	(121)	(498)	-33%	68%	(404)	(2,420)	83%
Part. de resultados compañía asociada	0	0	(0)	--	--	(0)	(0)	--
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	127	246	113	-48%	13%	1,259	(1,085)	--
Total impuestos	(27)	(325)	(25)	92%	-9%	(624)	394	--
Utilidad (Pérdida) Neta	100	(79)	88	--	13%	636	(691)	--