



axtel

**Tecnología
que conecta
tu vida**

alestra*

axnet | AXTEL
NETWORKS

RESULTADOS **SEGUNDO TRIMESTRE** **2026**

Monterrey, México, 22 de julio de 2026. - Axtel, S.A.B. de C.V. (BMV: AXTELCPO) ("Axtel", "la Compañía"), empresa Mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación, anunció hoy sus resultados no auditados del segundo trimestre de 2026 ("2T26").

Relación con Inversionistas

ir@axtel.com.mx
axtelcorp.mx

Axtel reporta Flujo Comparable de Ps. \$862 millones en 2T26

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA

(EN MILLONES)

	2T26	1T26	2T25	(%) 2T26 vs.		Acum'26	Acum'25	Acum. Δ (%)
				1T26	2T25			
Ingresos (Ps.)	2,938	2,966	3,032	-1%	-3%	5,904	6,032	-2%
US \$	169	169	155	0%	9%	338	302	12%
Flujo (Ps.) ¹	862	392	962	120%	-10%	1,254	2,036	-38%
US \$	50	22	49	125%	0%	72	102	-30%
Flujo Comparable (Ps.) ²	862	739	962	17%	-10%	1,601	2,036	-21%
US \$	50	42	49	18%	0%	92	102	-10%
Utilidad (pérdida) neta (Ps.)	142	(270)	396	--	-64%	(129)	614	--
US \$	8	(16)	20	--	-60%	(8)	31	--
Inversiones (Ps.) ³	332	341	402	-3%	-17%	673	667	1%
US \$	19	19	21	-2%	-8%	38	34	15%
Deuda neta (en US \$)	472	481	476	-2%	-1%			
Deuda Neta / Flujo Comparable ⁴	2.5	2.6	2.3					
Cobertura Intereses ⁴	4.1	4.1	3.8					

1) Flujo = Utilidad de operación + depreciación y amortización + deterioro de activos fijos.

2) El Flujo Comparable excluye pérdidas (ganancias) extraordinarias, tal como el gasto relacionado a eficiencias organizacionales.

3) Cifra bruta, no incluye desinversiones.

4) Veces. Ver página 7 para detalles de cálculo.

INFORMACIÓN RELEVANTE 2T26

RESULTADOS

- El EBITDA Comparable mejoró 17% de forma secuencial en 2T26, reflejando los beneficios iniciales de las iniciativas de eficiencia operativa y una mejora en las tendencias comerciales.
 - Los segmentos Empresarial y Gobierno continuaron mostrando una evolución favorable, impulsada por una mayor adquisición de servicios recurrentes en Empresarial y por el crecimiento de los ingresos recurrentes en Gobierno.
- No obstante la mejora secuencial, el EBITDA disminuyó 10% año contra año, reflejando la menor adquisición registrada durante el 4T25 y principios de 2026, en un entorno más cauteloso. Adicionalmente, una variación negativa de Ps. 25 millones en otros ingresos afectó el resultado del periodo.

ALIANZAS ESTRATÉGICAS

- La Compañía realizó eventos junto con Freshworks, Fortinet y Microsoft enfocados en automatización, experiencia del cliente, ciberseguridad e inteligencia artificial.
- Axtel continuó fortaleciendo sus capacidades de ciberseguridad y liderazgo en la industria, al obtener el reconocimiento "Partner of the Year" de Cato Networks en América Latina y alcanzar el estatus de *Premier Certified Partner* de KnowBe4.
- Durante *International Telecoms Week* (ITW), Axtel reforzó su posicionamiento como proveedor estratégico de infraestructura digital y conectividad transfronteriza, sosteniendo más de cien reuniones con operadores internacionales y proveedores.

FINANCIAMIENTO

- Axtel completó exitosamente un crédito por US \$210 millones, denominado en dólares y su equivalente en pesos, con un plazo inicial de tres años y opciones no comprometidas para extender su vencimiento hasta por dos años adicionales.
 - US \$160 millones se destinaron al refinanciamiento de deuda existente.
 - US \$50 millones corresponden a una línea de crédito revolvente comprometida que permanece totalmente disponible, fortaleciendo la posición de liquidez de la Compañía.

MENSAJE DEL DIRECTOR GENERAL DE AXTEL

“El segundo trimestre representó un avance para Axtel tanto en el ámbito operativo como financiero. Los ingresos del segmento Empresarial permanecieron estables año contra año, reflejando la desaceleración en la contratación de servicios recurrentes durante el cuarto trimestre de 2025 y los primeros meses de 2026. Sin embargo, desde marzo, la adquisición de nuevos contratos en este segmento mejoró 38% de manera secuencial, respaldando nuestra expectativa de crecimiento en los próximos meses.

La mejora en la actividad comercial, particularmente en los segmentos Empresarial y Gobierno, junto con una disciplina en la optimización de recursos, contribuyó a un incremento secuencial de 17% en el EBITDA Comparable. Durante el trimestre también registramos un crecimiento en los ingresos recurrentes en Gobierno y una sólida demanda por soluciones de conectividad de alta capacidad de Axnet.

Asimismo, completamos exitosamente un refinanciamiento por US \$210 millones, que nos permitió extender los vencimientos de nuestra deuda y mejorar nuestras condiciones de financiamiento. También generamos valor para nuestros accionistas mediante el pago de un dividendo de US \$10 millones y la reducción de más de US \$25 millones de deuda durante la primera mitad de 2026.

Al mismo tiempo, continuamos avanzando nuestra estrategia de inteligencia artificial mediante alianzas comerciales, iniciativas de optimización de procesos y la incorporación gradual de estas capacidades en nuestra operación. En conjunto con nuestras inversiones en infraestructura y una posición financiera fortalecida, estas acciones nos permiten capitalizar la creciente demanda de soluciones de conectividad, ciberseguridad, nube e inteligencia artificial en México.”

Armando de la Peña

INGRESOS

(EN MILLONES)

	2T26	1T26	2T25	Δ (%) 2T26 vs.		Acum'26	Acum'25	Acum.
				1T26	2T25			Δ (%)
Empresarial (Ps.)	2,181	2,230	2,187	-2%	0%	4,411	4,299	3%
Gobierno (Ps.)	308	355	328	-13%	-6%	662	657	1%
Mayorista (Ps.)	450	382	517	18%	-13%	832	1,076	-23%
INGRESOS TOTALES (Ps.)	2,938	2,966	3,032	-1%	-3%	5,904	6,032	-2%
US \$	169	169	155	0%	9%	338	302	12%

Los ingresos totales ascendieron a Ps. 2,938 millones en el 2T26, representando una caída de 3% año con año, principalmente debido a contracciones de 13% en el segmento Mayorista y 6% en el segmento Gobierno.

SEGMENTO EMPRESARIAL (75% de ingresos Acum.'26)

Los ingresos del segmento Empresarial totalizaron Ps. 2,181 millones en el 2T26, permaneciendo estables comparados con el mismo periodo del 2025. El desempeño reflejó un incremento de 5% en los ingresos de *TI y Ciberseguridad*, que compensó las disminuciones de 1% en *Telecom* y 12% en *Voz* (Tabla 1).

TELECOM Los ingresos alcanzaron Ps. 1,443 millones, decreciendo 1% año con año, explicado principalmente por menores ingresos en servicios de *colaboración*, parcialmente compensado por crecimientos en *redes administradas* y servicios de *movilidad*.

TI Y CIBERSEGURIDAD Los ingresos totalizaron Ps. 599 millones, reflejando un aumento de 5% año con año, respaldado por el crecimiento en servicios de *nube* y *ciberseguridad*, tanto por servicios nuevos como incrementales. Este resultado fue parcialmente mitigado por una caída en los ingresos de *integración de sistemas*.

VOZ Los ingresos cayeron 12% año con año, representando 6% de los ingresos totales del segmento Empresarial en 2T26, reflejando la continua migración hacia soluciones de comunicación digital.

SEGMENTO GOBIERNO (11% de ingresos Acum.'26)

Los ingresos del segmento Gobierno alcanzaron Ps. 308 millones en 2T26, una caída de 6% año con año, principalmente debido a una disminución de 44% en servicios de *TI y Ciberseguridad*, parcialmente mitigada por un incremento de 49% en ingresos de *Telecom* (Tabla 2). Los ingresos recurrentes crecieron 34% durante el trimestre, reflejando una demanda sostenida por conectividad y servicios administrados. La mezcla de ingresos estuvo compuesta por 74% de entidades federales y 26% de gobiernos estatales y municipales.

TELECOM Los ingresos alcanzaron Ps. 189 millones, un aumento de 49% año con año, impulsado por una fuerte demanda en soluciones de *conectividad*, respaldada por renovaciones de contratos y servicios incrementales brindados a entidades federales.

TI Y CIBERSEGURIDAD Los ingresos totalizaron Ps. 108 millones en el 2T26, una caída de 44% año con año, atribuible principalmente a menores ingresos no recurrentes en *integración de sistemas* con dependencias federales.

VOZ Los ingresos incrementaron 11% año con año en 2T26, aunque representaron sólo el 3% de los ingresos totales del segmento Gobierno.

SEGMENTO MAYORISTA (INFRAESTRUCTURA) (14% de ingresos Acum.'26)

Los ingresos del segmento Mayorista alcanzaron Ps. 450 millones en el 2T26, una disminución de 13% año con año, impulsada principalmente a por mayores ingresos provenientes de contratos de alta capacidad registrados en el 2T25, lo que generó una base de comparación difícil. Los ingresos de acceso mayorista disminuyeron 6%, ya que el segmento continúa experimentando una reducción gradual en los servicios *legacy* de acceso directo proporcionados a operadores internacionales que atienden a sus clientes globales en México a través de Axtel.

UTILIDAD BRUTA

La utilidad bruta, definida como los ingresos menos el costo de ventas, alcanzó Ps. 2,115 millones en 2T26, una caída de 4% año con año. Este resultado reflejó menores contribuciones de los segmentos Mayorista y Empresarial, parcialmente compensadas por una mayor rentabilidad en el segmento Gobierno.

EMPRESARIAL La utilidad bruta ascendió a Ps. 1,609 millones en el 2T26, una caída de 2% contra el año anterior. El desempeño se vio afectado principalmente por una menor contribución en las líneas de negocio, reflejando la disminución en ingresos por servicios de colaboración previamente mencionada, así como una mayor proporción de ingresos no recurrentes, los cuales tienen menores márgenes.

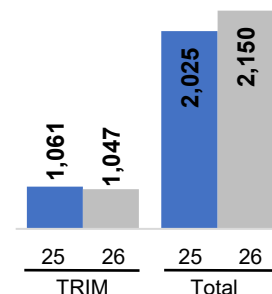
GOBIERNO La utilidad bruta alcanzó Ps. 153 millones en el 2T26, un aumento de 5% año con año a pesar de la disminución en ingresos. La mejora estuvo impulsada por un mayor nivel de ingresos recurrentes, que generan márgenes más elevados, así como por una mayor rentabilidad en los servicios *Telecom*.

MAYORISTA La utilidad bruta totalizó en Ps. 353 millones en el 2T26, una disminución del 15% año con año, consistente con el desempeño de los ingresos del segmento.

(en millones Ps.)

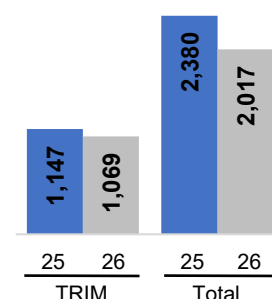
GASTOS DE OPERACIÓN Y COMERCIALES

Los gastos de operación y comerciales de los segmentos Empresarial, Gobierno y Mayorista totalizaron Ps. 1,047 millones en 2T26, una caída de 1% año con año, reflejando eficiencias derivadas de la reestructuración organizacional implementada durante el primer trimestre del año.



CONTRIBUCIÓN AL FLUJO (ANTES DE GASTOS CENTRALES)

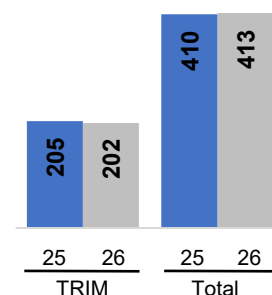
La contribución de los segmentos al Flujo (EBITDA) alcanzó Ps. 1,069 millones en el 2T26, una disminución de 7% anual. Esta disminución se explica principalmente por la menor generación de utilidad bruta, parcialmente compensada por menores gastos de operación y comerciales.



GASTOS CENTRALES Y OTROS INGRESOS (GASTOS)

Los gastos centrales, que incluyen funciones centralizadas como Finanzas, Recursos Humanos y Jurídico, ascendieron a Ps. 202 millones en el 2T26, marcando una caída de 2% en comparación con 2T25, derivado principalmente de los ahorros vinculados a la reestructuración organizacional.

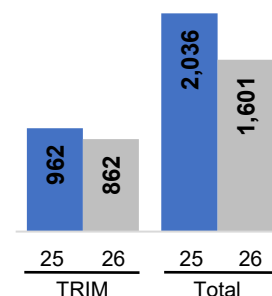
Los otros gastos alcanzaron Ps. 5 millones en el 2T26, en comparación con otros ingresos por Ps. 20 millones en 2T25.



FLUJO (EBITDA)

El EBITDA totalizó Ps. 862 millones en 2T26, comparado con Ps. 962 millones en 2T25, representando una disminución de 10%. La reducción reflejó principalmente una menor contribución al EBITDA por parte de los segmentos operativos, junto con un impacto desfavorable anual de Ps. 25 millones en otros ingresos y gastos.

Como resultado, el margen EBITDA disminuyó a 29% en el 2T26, frente a 32% en el 2T25.



UTILIDAD (PÉRDIDA) DE OPERACIÓN

La utilidad de operación alcanzó Ps. 334 millones en el 2T26, comparado con Ps. 428 millones en el 2T25, representando una caída de 22% anual. La reducción se atribuye principalmente a una menor generación de EBITDA durante el trimestre, como se explicó previamente.

RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO

El costo integral de financiamiento alcanzó Ps. 125 millones en 2T26, frente al resultado integral de Ps. 161 millones en 2T25. El gasto neto por intereses disminuyó 7% año con año, reflejando principalmente los prepagos parciales del crédito bancario sindicado en junio 2025 (~US \$15 millones) y marzo de 2026 (~US \$10 millones), así como menores tasas tanto en la deuda denominada en pesos como en dólares estadounidenses. Además, la Compañía registró una ganancia cambiaria de Ps. 101 millones en el 2T26, resultado de una apreciación del peso frente al dólar estadounidense, en comparación con una ganancia cambiaria de Ps. 404 millones hace un año, lo que en gran medida explica la variación anual en los resultados integrales de financiamiento.

DEUDA NETA

Al 30 de junio de 2026, la deuda neta representó US \$472 millones, una caída del 1% (US \$4 millones) en comparación con 2T25. Esta variación resultó de una reducción de deuda por US \$32 millones, un aumento contable (no flujo) de US \$24 millones resultado de una apreciación del 8% del peso mexicano, y una disminución en la caja de US \$3 millones.

La reducción total de la deuda por US \$32 millones respecto al año anterior se explica por: i) una disminución de US \$172 millones en el crédito sindicado y un aumento de US \$156 millones en el nuevo préstamo *Club Deal* asociado al refinanciamiento ejecutado en junio de 2026; ii) un incremento de US \$78 millones asociado a un nuevo crédito de largo plazo en pesos; iii) una disminución de US \$60 millones relacionada con el prepagó total del crédito bilateral con IFC; y iv) una disminución de US \$35 millones por el prepagó parcial del crédito a plazo con EDC; y v) un aumento de US \$2 millones en arrendamientos financieros.

Al cierre 2T26, el efectivo totalizó US \$38 millones (Ps. 672 millones), frente a US \$42 millones (Ps. 788 millones) en 2T25, una disminución de 8%.

Las razones financieras para el 2T26 fueron: Deuda Neta a Flujo Comparable de 2.5x y Cobertura de Intereses de 4.1x (Tabla 6).

INVERSIONES (CAPEX)

Las inversiones de capital totalizaron US \$19 millones en el 2T26, en comparación con US \$21 millones en el 2T25.

El Capex como porcentaje de los ingresos totales alcanzó 11% durante el trimestre, comparado con 13% el año anterior.

INFORMACIÓN ADICIONAL

- El reporte presenta información financiera no auditada, basada en las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"). Las cifras se presentan en Pesos mexicanos (Ps.) o Dólares estadounidenses (US \$), según se indica. En su caso, los montos en Pesos se convirtieron a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- Este reporte puede contener información prospectiva basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Implican juicios con respecto a, entre otras cosas, condiciones futuras del mercado económico, competitivo y financiero, futuras decisiones comerciales y futuro desempeño financiero de la Compañía, todos los cuales son difíciles o imposibles de predecir con precisión. Estas declaraciones reflejan las opiniones actuales de la administración, las cuales están sujetas a diferentes riesgos. En consecuencia, los resultados podrían variar de los establecidos en el presente reporte. La Compañía renuncia a cualquier obligación de actualizar las declaraciones en este comunicado en función de nueva información disponible.
- Deuda Neta de Caja a Flujo Comparable: Deuda neta convertida a dólares usando el tipo de cambio de cierre dividido entre el Flujo Comparable de los últimos doce meses traducido a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de cada mes. La deuda neta se calcula restando la caja y equivalentes (incluyendo caja restringida) de la deuda total (incluyendo intereses devengados).
- Cobertura de intereses: Es la razón del Flujo Comparable UDM entre los gastos por interés (netos de ingresos por interés), ambos convertidos a Dólares estadounidenses usando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- Para reducir su exposición al riesgo cambiario, al 30 de junio de 2026, Axtel mantenía transacciones tipo FWD por un notional de US \$19 millones @ 17.45 MXN/USD, donde Axtel compra USD y vende MXN, cubriendo sus obligaciones denominadas en dólares hasta septiembre de 2026.
- Sujeto a condiciones del mercado, la posición de liquidez y obligaciones contractuales de la Compañía, de vez en cuando, la Compañía podrá adquirir o vender sus propias acciones (AxtelCPOs).

SOBRE AXTEL

Axtel es una empresa mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación que, a través de sus marcas Alestra y Axtel Networks (Axnet), impulsa la evolución digital de organizaciones mediante soluciones confiables, seguras y escalables basadas en talento especializado, infraestructura robusta y alianzas globales. Con más de 55 mil kilómetros de red de fibra óptica y presencia en más del 90% de los parques industriales del país, ofrece la continuidad, cobertura y resiliencia que las empresas necesitan para crecer. Sus acciones, representadas por CPOs, cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores bajo el símbolo "AXTELCPO".

Sitio en Internet: axtelcorp.mx

Sitio Alestra: alestra.mx

Sitio Axtel Networks: axtelnetworks.mx

Apéndice A – Tablas

TABLA 1 | INGRESOS – SEGMENTO EMPRESARIAL

(EN MILLONES)

	2T26	1T26	2T25	Δ (%) 2T26 vs. 1T26 2T25		Acum'26	Acum'25	Acum. Δ (%)
Telecom	1,443	1,477	1,459	-2%	-1%	2,921	2,881	1%
TI y Ciberseguridad	599	621	571	-4%	5%	1,220	1,107	10%
Voz	138	131	157	5%	-12%	270	311	-13%
EMPRESARIAL TOTAL (Ps.)	2,181	2,230	2,187	-2%	0%	4,411	4,299	3%
US \$	125	127	112	-1%	12%	252	215	17%

TABLA 2 | INGRESOS – SEGMENTO GOBIERNO

(EN MILLONES)

	2T26	1T26	2T25	Δ (%) 2T26 vs. 1T26 2T25		Acum'26	Acum'25	Acum. Δ (%)
Telecom	189	218	127	-13%	49%	408	243	68%
TI y Ciberseguridad	108	127	191	-15%	-44%	235	395	-41%
Voz	10	9	9	11%	11%	20	18	9%
GOBIERNO TOTAL (Ps.)	308	355	328	-13%	-6%	662	657	1%
US \$	18	20	17	-12%	5%	38	33	15%

TABLA 3 | INGRESOS – SEGMENTO MAYORISTA (INFRAESTRUCTURA)

(EN MILLONES)

	2T26	1T26	2T25	Δ (%) 2T26 vs. 1T26 2T25		Acum'26	Acum'25	Acum. Δ (%)
MAYORISTA (Ps.)	450	382	517	18%	-13%	832	1,076	-23%
US \$	26	22	27	19%	-3%	48	54	-12%

TABLA 4 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO (EBITDA)

(EN MILLONES)

	2T26	1T26	2T25	Δ (%) 2T26 vs. 1T26 2T25		Acum'26	Acum'25	Acum. Δ (%)
Utilidad de Operación (Ps.)	334	(133)	428	--	-22%	201	1,008	-80%
US \$	19	(8)	22	--	-13%	11	51	-78%
Contribución a Flujo	1,069	948	1,147	13%	-7%	2,017	2,380	-15%
US \$	61	54	59	14%	4%	115	119	-3%
Flujo (Ps.)	862	392	962	120%	-10%	1,254	2,036	-38%
US \$	50	22	49	125%	0%	72	102	-30%
Ajustes (Ps.)	-	347	-	--	--	347	-	--
US \$	-	20	-	--	--	20	-	--
Flujo Comparable (Ps.)	862	739	962	17%	-10%	1,601	2,036	-21%
US \$	50	42	49	18%	0%	92	102	-10%

*Los ajustes incluyen pérdidas (ganancias) extraordinarias, tal como gastos de reorganización en 1T26.

Apéndice A – Tablas

TABLA 5 | RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF)
(EN MILLONES)

	2T26	1T26	2T25	(%) 2T26 vs.		Acum'26	Acum'25	Acum. Δ (%)
				1T26	2T25			
Gasto neto por interés	(226)	(203)	(243)	-11%	7%	(429)	(511)	16%
Ut. (Pérd.) cambiaria neta	101	(39)	404	--	-75%	62	389	-84%
Valuación derivados	0	0	0	--	--	0	0	--
Total (Ps.)	(125)	(242)	161	48%	--	(367)	(122)	-201%
US \$	(7)	(14)	8	47%	--	(21)	(6)	-267%

TABLA 6 | DEUDA NETA Y RAZONES FINANCIERAS
(US \$ MILLONES)

	2T26	1T26	2T25	(%) 2T26 vs.	
				1T26	2T25
Crédito Sindicado	0	136	172	--	--
Club Deal	160	0	0	--	--
Crédito Largo Plazo	256	249	159	3%	61%
Crédito Bilateral	65	100	100	-35%	-35%
Crédito IFC	0	0	60	--	--
Otros créditos y arrendamientos	26	25	20	4%	33%
Intereses Devengados	4	5	7	-28%	-44%
Deuda Total	510	516	518	-1%	-1%
% deuda en US \$	36%	41%	58%		
(-) Efectivo y Equivalentes	(38)	(35)	(42)	-9%	8%
Deuda Neta	472	481	476	-2%	-1%
Deuda Neta / Flujo Comparable*	2.5	2.6	2.3		
Cobertura Intereses*	4.1	4.1	3.8		

* Veces. Ver página 8 para detalles de cálculo.

TABLA 7 | CAMBIO EN DEUDA NETA
(US \$ MILLONES)

	2T26	1T26	2T25	(%) 2T26 vs.		Acum'26	Acum'25	Acum. Δ (%)
				1T26	2T25			
Flujo	50	22	49	125%	0%	72	102	-30%
Capital Neto de Trabajo	18	(14)	(3)	--	--	3	(6)	--
Inversiones y Adquisiciones	(19)	(19)	(21)	1%	8%	(38)	(33)	-18%
Gastos Financieros	(12)	(11)	(12)	-5%	2%	(23)	(25)	8%
Impuestos	0	0	(0)	--	--	0	(0)	--
Dividendos	(10)	0	0	--	--	(10)	0	--
Otras Fuentes (Usos)	(17)	(2)	(18)	-845%	2%	(19)	(18)	-8%
Dism. (aum.) Deuda Neta	9	(25)	(5)	--	--	(16)	21	--

Apéndice B – Estados Financieros

Axtel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Situación Financiera no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	2T26	1T26	2T25	(%) 2T26 vs. 1T26 2T25	
ACTIVOS					
ACTIVO CIRCULANTE					
Efectivo y equivalentes	672	636	788	6%	-15%
Cuentas por cobrar	2,200	2,430	2,343	-9%	-6%
Partes relacionadas	40	20	18	103%	125%
Impuestos por recuperar y otras CxC	154	185	152	-17%	1%
Anticipos a Proveedores	826	838	751	-2%	10%
Inventarios	55	53	26	4%	109%
Instrumentos Financieros	2	-	-	--	--
Total Activo Circulante	3,949	4,162	4,078	-5%	-3%
ACTIVO NO CIRCULANTE					
Inmuebles, sistemas y equipos, neto	6,856	6,984	7,231	-2%	-5%
Activos intangibles, neto	1,406	1,397	1,286	1%	9%
Impuestos diferidos	2,795	2,866	3,115	-2%	-10%
Inversiones compañías asociadas y otros	1	1	1	0%	0%
Otros activos	414	423	559	-2%	-26%
Total Activo No Circulante	11,472	11,672	12,192	-2%	-6%
TOTAL ACTIVOS	15,421	15,834	16,270	-3%	-5%
PASIVO					
PASIVO A CORTO PLAZO					
Proveedores	1,990	2,030	1,852	-2%	7%
Intereses acumulados	68	97	132	-30%	-48%
Porción circulante de deuda a LP	861	722	315	19%	174%
Instrumentos Financieros	(0)	11	64	--	--
Ingresos Diferidos	104	128	108	-19%	-4%
Provisiones	24	36	17	-35%	36%
Otras cuentas por pagar	336	444	347	-24%	-3%
Total pasivo a corto plazo	3,382	3,468	2,834	-2%	19%
PASIVO A LARGO PLAZO					
Deuda a largo plazo	7,940	8,473	9,288	-6%	-15%
Beneficios empleados	1,462	1,404	1,239	4%	18%
Total del pasivo a largo plazo	9,401	9,877	10,526	-5%	-11%
TOTAL PASIVO	12,783	13,345	13,360	-4%	-4%
CAPITAL CONTABLE					
Capital Social	446	446	446	0%	0%
Reserva para recompra de acciones	100	100	100	0%	0%
Ganancias (pérdidas) acumuladas	2,092	1,943	2,363	8%	-11%
TOTAL CAPITAL CONTABLE	2,638	2,489	2,910	6%	-9%
TOTAL PASIVO MAS CAPITAL CONTABLE	15,421	15,834	16,270	-3%	-5%

Apéndice B – Estados Financieros

Axtel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Resultados no auditado.
(EN MILLONES DE PESOS)

	2T26	1T26	2T25	(%) 2T26 vs.		Acum'26	Acum'25	Acum. Δ (%)
				1T26	2T25			
Ingresos Totales	2,938	2,966	3,032	-1%	-3%	5,904	6,032	-2%
Costo de ventas y servicios	(823)	(915)	(824)	10%	0%	(1,738)	(1,627)	-7%
Utilidad bruta	2,115	2,052	2,208	3%	-4%	4,167	4,405	-5%
Gastos operativos	(1,248)	(1,314)	(1,266)	5%	1%	(2,563)	(2,435)	-5%
Otros ingresos (gastos), netos	(5)	(345)	20	99%	--	(350)	65	--
Depr., amort. y deterioro activos	(528)	(526)	(534)	0%	1%	(1,054)	(1,028)	-3%
Utilidad operativa	334	(133)	428	--	-22%	201	1,008	-80%
Resultado integral, neto	(125)	(242)	161	48%	--	(367)	(122)	-201%
Part. de resultados compañía asociada	0	0	0	--	--	0	(0)	--
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	209	(375)	589	--	-64%	(166)	886	--
Total impuestos	(68)	105	(193)	--	65%	37	(272)	--
Utilidad (Pérdida) Neta	142	(270)	396	--	-64%	(129)	614	--