

axtel

alestra*

axnet | AXTEL
NETWORKS

**Tecnología
que conecta
tu vida**

RESULTADOS **SEGUNDO TRIMESTRE 2025**

Monterrey, México, 21 de julio de 2025. - Axtel, S.A.B. de C.V. (BMV: AXTELCPO) ("Axtel", "la Compañía"), empresa Mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación, anunció hoy sus resultados no auditados del Segundo Trimestre de 2025 ("2T25").

Relación con Inversionistas

ir@axtel.com.mx
axtelcorp.mx
+52 (81) 8114-1128

Axtel reporta Flujo de Ps. \$962 millones en 2T25

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (EN MILLONES)

	2T25	1T25	2T24	(%) 2T25 vs.		Acum'25	Acum'24	Acum. Δ (%)
				1T25	2T24			
Ingresos (Ps.)	3,032	3,001	2,742	1%	11%	6,032	5,390	12%
US \$	155	147	159	6%	-2%	302	315	-4%
Flujo (Ps.) ¹	962	1,074	824	-10%	17%	2,036	1,624	25%
US \$	49	53	48	-6%	3%	102	95	8%
Flujo Comparable (Ps.) ²	962	1,074	824	-10%	17%	2,036	1,624	25%
US \$	49	53	48	-6%	3%	102	95	8%
Utilidad (pérdida) neta (Ps.)	396	219	(466)	81%	--	614	(475)	--
US \$	20	11	(26)	86%	--	31	(27)	--
Inversiones (Ps.) ³	402	264	311	52%	29%	667	666	0%
US \$	21	13	18	60%	14%	34	39	-14%
Deuda neta (en US \$)	476	471	545	1%	-13%			
Deuda Neta / Flujo Comparable ⁴	2.3	2.3	2.6					
Cobertura Intereses ⁴	3.8	3.5	2.8					

1) Flujo = Utilidad de operación + depreciación y amortización + deterioro de activos fijos.

2) El Flujo Comparable excluye pérdidas (ganancias) extraordinarias, tal como el gasto relacionado a eficiencias organizacionales.

3) Cifra bruta, no incluye desinversiones.

4) Veces. Ver página 7 para detalles de cálculo.

2T25 | INFORMACIÓN RELEVANTE

RESULTADOS

- La tendencia positiva en el desempeño operativo y financiero en los tres segmentos de negocio contribuyó a un sólido primer semestre del año.
 - En el 2T25, los ingresos y EBITDA aumentaron 11% y 17%, respectivamente.
 - En el primer semestre, los ingresos crecieron 12% y el EBITDA 25%.

REDUCCIÓN DEUDA

- En junio, Axtel prepagó US \$15 millones de deuda bancaria, utilizando recursos generados por su operación.
 - En los últimos nueve meses, la deuda total se disminuyó ~US \$90 millones o 15%, resultando en un ahorro anual estimado en intereses de US \$7 millones.
- La mejora en resultados, la generación de flujo y una cobranza eficiente contribuyeron a reducir el apalancamiento neto de 3.6x en 2022, a 2.3x al cierre de 2T25.

CAPACIDAD INTERNACIONAL

- En 2025, Axtel incorporará más de 1,100 kilómetros de fibra óptica para respaldar el transporte de datos impulsado por la inteligencia artificial entre Querétaro y Texas, mejorando así la capacidad transfronteriza.

SOCIOS TECNOLÓGICOS ESTRATÉGICOS

- Fortinet reconoció a Axtel como *Managed Security Services Provider Partner of the Year 2024 LATAM, 2025 North Region* y *Unified Secure Access Partner of the Year 2025*, consolidando su liderazgo en soluciones avanzadas de ciberseguridad administrada en la nube.
- Axtel estableció una alianza estratégica con Cohesity, participando como socio clave en su lanzamiento en México. Como único *Service Provider* de la marca en el país, Axtel consolidó su posición en soluciones de respaldo y gestión de datos.

MENSAJE DEL DIRECTOR GENERAL DE AXTEL

“Los resultados del segundo trimestre reflejan un desempeño destacado en nuestros tres segmentos de negocio, Empresarial, Gobierno y Mayorista, impulsando un primer semestre sólido tanto en lo operativo como en lo financiero. Logramos crecimientos de doble dígito en ingresos y EBITDA, y mantenemos una perspectiva positiva para el resto del año.

Nuestro enfoque disciplinado en la generación de flujo de efectivo nos permitió realizar un prepago adicional de deuda por US \$15 millones en junio, acumulando una reducción de US \$90 millones en los últimos tres trimestres. Esta estrategia permite reducir el gasto por interés y extender los vencimientos de deuda hasta 2027.

En respuesta a la creciente demanda de capacidad, impulsada por la inteligencia artificial (IA) y el desarrollo de hubs tecnológicos en México, estamos modernizando nuestra red con fibra óptica de nueva generación, incrementando más de cinco veces nuestra capacidad actual. Un importante contrato mayorista firmado este año ha contribuido al buen desempeño de Axnet, y confirma la creciente demanda de conectividad entre México y EE.UU.

También hemos avanzado en nuestra estrategia de transformación digital, mediante la creación de un modelo institucional de gobernanza de IA. A través de nuestro Comité de IA, hemos aprobado cinco proyectos de alto impacto enfocados en procesos críticos del negocio. Además, lanzamos nuestro primer asistente de análisis financiero basado en IA, desarrollado en colaboración con nuestra fábrica de software en India.

Estas iniciativas, junto con un mejor rendimiento y una mayor generación de flujo de caja, aceleran el crecimiento, ofrecen mayor valor a nuestros clientes y generan valor a largo plazo para nuestros accionistas.”

Armando de la Peña

INGRESOS

(EN MILLONES)

	2T25	1T25	2T24	Δ (%) 2T25 vs.		Acum'25	Acum'24	Acum. Δ (%)
				1T25	2T24			
Empresarial (Ps.)	2,187	2,112	2,089	4%	5%	4,299	4,098	5%
Gobierno (Ps.)	328	329	227	0%	44%	657	441	49%
Mayorista (Ps.)	517	560	426	-8%	21%	1,076	852	26%
INGRESOS TOTALES (Ps.)	3,032	3,001	2,742	1%	11%	6,032	5,390	12%
US \$	155	147	159	6%	-2%	302	315	-4%

Los ingresos totales en el 2T25 alcanzaron Ps. 3,032 millones, representando un aumento del 11% año con año. Este resultado fue impulsado principalmente por un fuerte desempeño en los segmentos Empresarial (+5%), Gobierno (+44%) y Mayorista (21%).

SEGMENTO EMPRESARIAL (71% de ingresos Acum.'25)

Los ingresos del segmento Empresarial totalizaron Ps. 2,187 millones en el 2T25, 5% superiores contra el mismo periodo de 2024. Este crecimiento estuvo principalmente impulsado por un incremento del 3% en servicios de *Telecom* y un aumento del 12% en *TI y Servicios de Ciberseguridad*, parcialmente mitigado por una caída del 4% en ingresos de voz. (Tabla 1).

TELECOM Los ingresos alcanzaron Ps. 1,459 millones, registrando un crecimiento del 3% año con año. Esto asociado a un aumento del 4% en soluciones de *conectividad*, atribuible a servicios incrementales con clientes existentes, y un incremento del 54% en soluciones de *movilidad*, como resultado de la adquisición de nuevos clientes.

TI Y SERVICIOS DE CIBERSEGURIDAD Los ingresos totalizaron Ps. 571 millones, 12% superiores en comparación con el 2T24. El crecimiento fue generalizado en todas las líneas de negocio, con un aumento de 15% en soluciones de nube explicado tanto por servicios nuevos como incrementales con clientes existentes. Las soluciones de *Ciberseguridad* crecieron 16%, en gran medida por ingresos no recurrentes.

SEGMENTO EMPRESARIAL (cont.)

VOZ Los ingresos disminuyeron 4% en el trimestre, alcanzando Ps. 157 millones en 2T25.

SEGMENTO GOBIERNO (11% de los ingresos Acum.'25)

Los ingresos del segmento Gobierno ascendieron a Ps. 328 millones en 2T25, marcando un sólido crecimiento de 44% en comparación con 2T24. Esto debido primordialmente a un crecimiento de 82% en servicios de *TI y Ciberseguridad* y un aumento del 16% en ingresos *Telecom*, parcialmente mitigados por un menor ingreso en *Voz*. (Tabla 2). Los ingresos recurrentes incrementaron 2% en el trimestre. La mezcla de ingresos se concertó en 75% federal y 25% estatal y local.

TELECOM Los ingresos alcanzaron Ps. 127 millones, 16% superiores año contra año. Este crecimiento explicado principalmente por un aumento del 15% en soluciones de *conectividad* atribuible a un nuevo contrato con un cliente federal; y por un incremento de más del doble en las soluciones de *redes administradas* asociadas a ingresos no recurrentes con gobiernos estatales.

TI Y CIBERSEGURIDAD Los ingresos totalizaron Ps. 191 millones en el 2T25, representando un crecimiento sustancial impulsado por ingresos no recurrentes de *TI* relacionados con la participación de Axtel en la evolución de la plataforma de procesamiento digital de comercio internacional de México.

VOZ Los ingresos disminuyeron 27% durante el trimestre, aunque sólo representaron el 3% de los ingresos totales.

MAYORISTA (INFRAESTRUCTURA) (18% de ingresos Acum.'25)

Los ingresos del segmento mayorista alcanzaron Ps. 517 millones en el 2T25, reflejando un incremento del 21% en comparación con el mismo trimestre del año anterior. Este aumento se debe principalmente a un incremento significativo en contratos de alta capacidad. Adicionalmente, los servicios de conectividad para operadores internacionales y de centros de datos crecieron un 6%.

UTILIDAD BRUTA

La utilidad bruta definida como los ingresos menos el costo de los ingresos, alcanzó Ps. 2,208 millones en 2T25, marcando un incremento del 10% respecto al 2T24. El crecimiento fue impulsado por una mayor utilidad bruta en los tres segmentos de negocio.

EMPRESARIAL La utilidad bruta ascendió a Ps. 1,648 millones, reflejando un incremento de 7% año contra año. Este aumento fue paralelo a la tendencia de crecimiento en ingresos y respaldado además por mejores márgenes de contribución en los servicios de *TI y Ciberseguridad*.

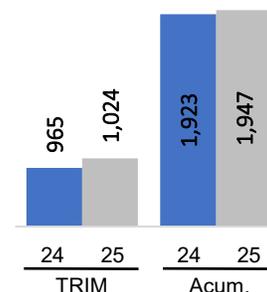
GOBIERNO La utilidad bruta alcanzó Ps. 146 millones, un incremento de 21% comparado con 2T24. Sin embargo, el margen disminuyó debido a una mayor proporción de ingresos *TI* no recurrentes de bajo margen.

MAYORISTA La utilidad bruta totalizó en Ps. 414 millones en el 2T25, un incremento del 22%, resultado consistente con el fuerte crecimiento en ingresos.

GASTOS DE OPERACIÓN Y COMERCIALES

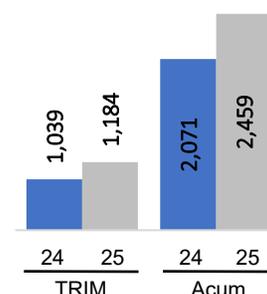
Los gastos de operación y comerciales para los segmentos Empresarial, Gobierno y Mayorista alcanzaron Ps. 1,024 millones en 2T25, representando un incremento del 6% en comparación con 2T24. Este aumento se debió principalmente a aumentos en gastos de personal y rentas de torres, explicados en gran medida presiones inflacionarias.

(en millones Ps.)



CONTRIBUCIÓN AL FLUJO (ANTES DE GASTOS CENTRALES)

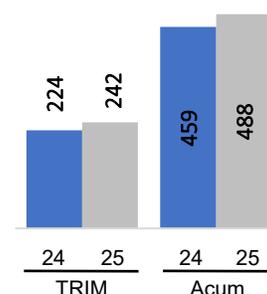
La contribución de los segmentos al Flujo alcanzó Ps. 1,184 millones en el 2T25, reflejando un incremento del 14% año contra año. Este desempeño estuvo respaldado por el crecimiento en la utilidad bruta en todos los segmentos.



GASTOS CENTRALES Y OTROS INGRESOS (GASTOS)

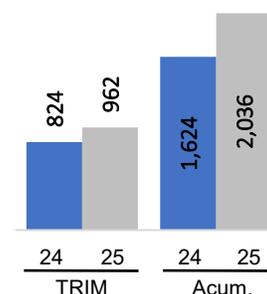
Los gastos centrales, que incluyen áreas centralizadas de la compañía como finanzas, recursos humanos y regulatorio, alcanzaron los Ps. 242 millones en el 2T25, marcando un incremento del 8% respecto al 2T24. Crecimiento atribuible a mayores gastos de personal indexados a inflación y mayores gastos de mantenimiento.

Otros ingresos alcanzaron Ps. 20 millones en el 2T25, más del doble que los Ps. 9 millones para el mismo periodo de 2024.



FLUJO (EBITDA)

El Flujo alcanzó Ps. 962 millones en el 2T25, representando un incremento de 17% frente a los Ps. 824 millones registrados en 2T24. Esta mejora fue impulsada por la mayor contribución de todos los segmentos de negocio y el incremento en otros ingresos. Como resultado, el margen del Flujo aumentó de 30% en el 2T24 a 32% en el 2T25.



UTILIDAD (PÉRDIDA) DE OPERACIÓN

La utilidad de operación en el 2T25 alcanzó Ps. 428 millones, un incremento significativo en comparación con los Ps. 211 millones registrados en el 2T24. Este aumento, impulsado principalmente por el crecimiento de 17% en el Flujo, y menores costos por depreciación y amortización (D&A).

RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO

El resultado integral de financiamiento alcanzó Ps. 161 millones en 2T25, comparado con un costo integral de financiamiento por Ps. 925 millones en 2T24. Esta transición favorable se explica principalmente por una ganancia cambiaria de Ps. 404 millones en el 2T25 (producto de una apreciación del peso mexicano frente al dólar estadounidense), frente a una pérdida cambiaria de Ps. 624 millones hace un año. Este resultado también se benefició por una reducción del 19% en el gasto por interés neto, atribuible a los prepagos parciales del crédito bancario sindicado ejecutados en diciembre 2024 (~US \$35 millones), marzo 2025 (~US \$39 millones) y junio 2025 (~US \$15 millones), y por los recortes en las tasas de interés en México y Estados Unidos.

DEUDA NETA

Al 30 de junio de 2025, la deuda neta fue de US \$476 millones, una disminución del 13% o US \$69 millones en comparación con 2T24; compuesta por una disminución de deuda por US \$88 millones, una disminución contable (no flujo) de US \$6 millones asociada a una depreciación del 3% del peso mexicano año tras año, y una disminución en la caja de US \$25 millones.

La reducción total de US \$88 millones en la deuda contra el año anterior se explica por: i) una disminución de US \$89 millones relacionada con los prepagos parciales (diciembre 2024, marzo 2025 y junio 2025) del crédito sindicado con nueve instituciones financieras; ii) un aumento de US \$3 millones en otros créditos y arrendamientos financieros; y iii) una reducción de US \$2 millones por amortizaciones del crédito a largo plazo.

Al cierre 2T25, el efectivo totalizó US \$42 millones (Ps. 788 millones), frente a US \$67 millones (Ps. 1,230 millones) en 2T24, una disminución de 38%.

Las razones financieras para el 2T25 fueron: Deuda Neta a Flujo Comparable de 2.3 veces y Cobertura de Intereses de 3.8 veces (Tabla 6).

INVERSIONES (CAPEX)

Las inversiones de capital totalizaron US \$21 millones en el 2T25, comparado con US \$18 millones en el 2T24. El Capex como porcentaje de los ingresos totales alcanzó 13% durante el trimestre, en comparación con 11% hace un año.

El Capex acumulado en el año totalizó US \$34 millones (11% de los ingresos totales), en comparación con US \$39 millones (12% de los ingresos totales) para el mismo período del año anterior.

INFORMACIÓN ADICIONAL

- El reporte presenta información financiera no auditada, basada en las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"). Las cifras se presentan en Pesos mexicanos (Ps.) o Dólares estadounidenses (US \$), según se indica. En su caso, los montos en Pesos se convirtieron a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- Este reporte puede contener información prospectiva basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Implican juicios con respecto a, entre otras cosas, condiciones futuras del mercado económico, competitivo y financiero, futuras decisiones comerciales y futuro desempeño financiero de la Compañía, todos los cuales son difíciles o imposibles de predecir con precisión. Estas declaraciones reflejan las opiniones actuales de la administración, las cuales están sujetas a diferentes riesgos. En consecuencia, los resultados podrían variar de los establecidos en el presente reporte. La Compañía renuncia a cualquier obligación de actualizar las declaraciones en este comunicado en función de nueva información disponible.
- Deuda Neta de Caja a Flujo Comparable: Deuda neta convertida a dólares usando el tipo de cambio de cierre dividido entre el Flujo Comparable de los últimos doce meses traducido a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de cada mes. La deuda neta se calcula restando la caja y equivalentes (incluyendo caja restringida) de la deuda total (incluyendo intereses devengados).
- Cobertura de intereses: Es la razón del Flujo Comparable UDM entre los gastos por interés (netos de ingresos por interés), ambos convertidos a Dólares estadounidenses usando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- Para reducir su exposición al riesgo cambiario, al 30 de junio de 2025, Axtel mantenía transacciones tipo FWD por un notional sobresaliente de US \$57 millones @ 20.09 MXN/USD, donde Axtel compra USD y vende MXN, cubriendo sus obligaciones denominadas en dólares hasta diciembre de 2025.
- Sujeto a condiciones del mercado, la posición de liquidez y obligaciones contractuales de la Compañía, de vez en cuando, la Compañía podrá adquirir o vender sus propias acciones (AxtelCPOs).

SOBRE AXTEL

Axtel es una empresa mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación que a través de sus marcas comerciales Alestra y Axtel Networks (Axnet), ofrece soluciones tecnológicas avanzadas y confiables para apoyar a las empresas en su evolución y desarrollo tecnológico. En México tiene más de 50 mil kilómetros de red de fibra óptica y presencia en más del 90% de parques industriales, lo que le permite ofrecer la solidez, cobertura y seguridad que las compañías necesitan para generar valor. Las acciones de Axtel, representadas por Certificados de Participación Ordinaria (CPOs), cotizan desde 2005 en la Bolsa de Valores de México bajo el símbolo "AXTELCPO".

Sitio en Internet: axtelcorp.mx

Sitio Alestra: alestra.mx

Sitio Axtel Networks: axtelnetworks.mx

Apéndice A – Tablas

TABLA 1 | INGRESOS – SEGMENTO EMPRESARIAL

(EN MILLONES)

	2T25	1T25	2T24	Δ (%) 2T25 vs.		Acum'25	Acum'24	Acum. Δ (%)
				1T25	2T24			
Telecom	1,459	1,422	1,415	3%	3%	2,881	2,804	3%
TI y Ciberseguridad	571	536	510	7%	12%	1,107	963	15%
Voz	157	154	164	2%	-4%	311	331	-6%
EMPRESARIAL TOTAL (Ps.)	2,187	2,112	2,089	4%	5%	4,299	4,098	5%
<i>US \$</i>	112	103	121	8%	-8%	215	240	-10%

TABLA 2 | INGRESOS – SEGMENTO GOBIERNO

(EN MILLONES)

	2T25	1T25	2T24	Δ (%) 2T25 vs.		Acum'25	Acum'24	Acum. Δ (%)
				1T25	2T24			
Telecom	127	116	109	10%	16%	243	202	20%
TI y Ciberseguridad	191	204	105	-6%	82%	395	214	85%
Voz	9	9	13	6%	-27%	18	25	-26%
GOBIERNO TOTAL (Ps.)	328	329	227	0%	44%	657	441	49%
<i>US \$</i>	17	16	13	4%	28%	33	26	28%

TABLA 3 | INGRESOS – SEGMENTO MAYORISTA (INFRAESTRUCTURA)

(EN MILLONES)

	2T25	1T25	2T24	Δ (%) 2T25 vs.		Acum'25	Acum'24	Acum. Δ (%)
				1T25	2T24			
MAYORISTA (Ps.)	517	560	426	-8%	21%	1,076	852	26%
<i>US \$</i>	27	27	25	-3%	8%	54	50	9%

TABLA 4 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO DE OPERACIÓN

(EN MILLONES)

	2T25	1T25	2T24	(%) 2T25 vs.		Acum'25	Acum'24	Acum. Δ (%)
				1T25	2T24			
Utilidad de Operación (Ps.)	428	580	248	-26%	72%	1,008	459	119%
<i>US \$</i>	22	29	14	-23%	54%	51	27	89%
Contribución a Flujo	1,184	1,274	1,039	-7%	14%	2,459	2,071	19%
<i>US \$</i>	61	63	60	-3%	1%	123	121	2%
Flujo (Ps.)	962	1,074	824	-10%	17%	2,036	1,624	25%
<i>US \$</i>	49	53	48	-6%	3%	102	95	8%
Ajustes (Ps.)	0	0	0	--	--	0	0	--
<i>US \$</i>	0	0	0	--	--	0	0	--
Flujo Comparable (Ps.)	962	1,074	824	-10%	17%	2,036	1,624	25%
<i>US \$</i>	49	53	48	-6%	3%	102	95	8%

*Los ajustes incluyen pérdidas (ganancias) extraordinarias.

Apéndice A – Tablas
TABLA 5 | RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF)

(EN MILLONES)

	2T25	1T25	2T24	(%) 2T25 vs.		Acum'25	Acum'24	Acum. Δ (%)
				1T25	2T24			
Gasto neto por interés	(243)	(267)	(301)	9%	19%	(511)	(604)	16%
Ut. (Pérd.) cambiaria neta	404	(15)	(624)	--	--	389	(579)	--
Valuación derivados	0	0	0	--	--	0	0	--
Total (Ps.)	161	(283)	(925)	--	--	(122)	(1,183)	90%
US \$	8	(14)	(53)	--	--	(6)	(68)	92%

TABLA 6 | DEUDA NETA Y RAZONES FINANCIERAS

(US \$ MILLONES)

	2T25	1T25	2T24	(%) 2T25 vs.	
				1T25	2T24
Crédito Sindicado	172	185	263	-7%	-34%
Crédito Largo Plazo	159	149	165	6%	-4%
Crédito Bilateral	100	100	100	0%	0%
Crédito IFC	60	60	60	0%	0%
Otros créditos y arrendamientos	20	18	14	12%	40%
Intereses Devengados	7	7	10	-4%	-31%
Deuda Total	518	518	612	0%	-15%
<i>% deuda en US \$</i>	58%	60%	61%		
(-) Efectivo y Equivalentes	(42)	(47)	(67)	11%	38%
Deuda Neta	476	471	545	1%	-13%
Deuda Neta / Flujo Comparable*	2.3	2.3	2.6		
Cobertura Intereses*	3.8	3.5	2.8		

* Veces. Ver página 7 para detalles de cálculo.

TABLA 7 | CAMBIO EN DEUDA NETA

(US \$ MILLONES)

	2T25	1T25	2T24	(%) 2T25 vs.		Acum'25	Acum'24	Acum. Δ (%)
				1T25	2T24			
Flujo	49	53	48	-6%	3%	102	95	8%
Capital Neto de Trabajo	(3)	(2)	12	-55%	--	(6)	(14)	60%
Inversiones y Adquisiciones	(21)	(12)	(18)	-74%	-14%	(33)	(39)	17%
Gastos Financieros	(12)	(13)	(18)	7%	32%	(25)	(35)	30%
Impuestos	(0)	(0)	(0)	--	--	(0)	(0)	--
Otras Fuentes (Usos)	(18)	(0)	19	<1,000%	--	(18)	12	--
Dism. (aum.) Deuda Neta	(5)	26	43	--	--	21	18	13%

Apéndice B – Desglose de Ingresos: Nuevo vs. Anterior
TABLA 8 | INGRESOS 2024 Y 2025 (NUEVO DESGLOSE DE LÍNEAS DE NEGOCIO)
 (EN MILLONES)

	1T24	2T24	3T24	4T24	2024	1T25	2T24	YTD'25
EMPRESARIAL (Ps.)	2,009	2,089	2,115	2,271	8,483	2,112	2,187	4,299
<i>US \$</i>	118	121	112	113	465	103	112	215
Telecom	1,389	1,415	1,436	1,431	5,671	1,422	1,459	2,881
Tl y Ciberseguridad	453	510	521	682	2,166	536	571	1,107
Voz	167	164	158	157	646	154	157	311
GOBIERNO (Ps.)	214	227	333	536	1,310	329	328	657
<i>US \$</i>	13	13	18	27	70	16	17	33
Telecom	93	109	116	216	533	116	127	243
Tl y Ciberseguridad	109	105	205	310	730	204	191	395
Voz	12	13	12	10	47	9	9	18

TABLA 9 | INGRESOS DE 2024 Y 2025 (DESGLOSE ANTERIOR)
 (EN MILLONES)

	1T24	2T24	3T24	4T24	2024	1T25	2T24	YTD'25
EMPRESARIAL (Ps.)	2,009	2,089	2,115	2,271	8,483	2,112	2,187	4,299
<i>US \$</i>	118	121	112	113	465	103	112	215
Servicios Estándar	1,271	1,269	1,282	1,284	5,107	1,306	1,328	2,634
Valor Agregado	284	332	313	320	1,250	317	345	662
Transformación Digital	454	487	519	666	2,127	489	515	1,004
GOBIERNO TOTAL (Ps.)	214	227	333	536	1,310	329	328	657
<i>US \$</i>	13	13	18	27	70	16	17	33
Servicios Estándar	83	89	94	98	364	93	97	190
Valor Agregado	62	61	166	280	569	175	174	349
Transformación Digital	68	78	73	158	378	61	57	118

Apéndice B – Estados Financieros
Axtel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias
Estado de Situación Financiera no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	2T25	1T25	2T24	(%) 2T25 vs.	
				1T25	2T24
ACTIVOS					
ACTIVO CIRCULANTE					
Efectivo y equivalentes	788	952	1,230	-17%	-36%
Cuentas por cobrar	2,343	1,995	1,891	17%	24%
Partes relacionadas	18	23	21	-22%	-14%
Impuestos por recuperar y otras CxC	152	209	368	-27%	-59%
Anticipos a Proveedores	751	838	709	-10%	6%
Inventarios	26	57	74	-54%	-64%
Instrumentos Financieros	-	8	19	--	--
Total Activo Circulante	4,078	4,081	4,312	0%	-5%
ACTIVO NO CIRCULANTE					
Inmuebles, sistemas y equipos, neto	7,231	7,316	7,867	-1%	-8%
Activos intangibles, neto	1,286	1,275	1,330	1%	-3%
Impuestos diferidos	3,115	3,287	3,198	-5%	-3%
Inversiones compañías asociadas y otros	1	1	1	0%	0%
Otros activos	559	553	432	1%	29%
Total Activo No Circulante	12,192	12,432	12,828	-2%	-5%
TOTAL ACTIVOS	16,270	16,513	17,140	-1%	-5%
PASIVO					
PASIVO A CORTO PLAZO					
Proveedores	1,852	1,899	1,725	-2%	7%
Intereses acumulados	132	147	187	-10%	-29%
Porción circulante de deuda a LP	315	248	151	27%	108%
Instrumentos Financieros	64	(0)	(0)	--	--
Ingresos Diferidos	108	116	107	-7%	1%
Provisiones	17	15	23	17%	-26%
Otras cuentas por pagar	347	257	398	35%	-13%
Total pasivo a corto plazo	2,834	2,682	2,591	6%	9%
PASIVO A LARGO PLAZO					
Deuda a largo plazo	9,288	10,081	10,822	-8%	-14%
Beneficios empleados	1,239	1,187	1,074	4%	15%
Otros pasivos a LP	-	-	0	--	--
Total del pasivo a largo plazo	10,526	11,268	11,896	-7%	-12%
TOTAL PASIVO	13,360	13,950	14,487	-4%	-8%
CAPITAL CONTABLE					
Capital Social	446	446	455	0%	-2%
Reserva para recompra de acciones	100	100	78	0%	28%
Ganancias (pérdidas) acumuladas	2,363	2,017	2,121	17%	11%
TOTAL CAPITAL CONTABLE	2,910	2,563	2,653	14%	10%
TOTAL PASIVO MÁS CAPITAL CONTABLE	16,270	16,513	17,140	-1%	-5%

Apéndice B – Estados Financieros

Axcel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Resultados no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	2T25	1T25	2T24	(% 2T25 vs.)		Acum'25	Acum'24	Acum. Δ (%)
				1T25	2T24			
Ingresos Totales	3,032	3,001	2,742	1%	11%	6,032	5,390	12%
Costo de ventas y servicios	(824)	(804)	(738)	-2%	-12%	(1,627)	(1,397)	-17%
Utilidad bruta	2,208	2,197	2,004	1%	10%	4,405	3,993	10%
Gastos operativos	(1,266)	(1,169)	(1,189)	-8%	-6%	(2,435)	(2,382)	-2%
Otros ingresos (gastos), netos	20	45	9	-56%	116%	65	12	432%
Depr., amort. y deterioro activos	(534)	(493)	(576)	-8%	7%	(1,028)	(1,165)	12%
Utilidad operativa	428	580	248	-26%	72%	1,008	459	119%
Resultado integral, neto	161	(283)	(925)	--	--	(122)	(1,183)	90%
Part. de resultados compañía asociada	0	(0)	(0)	--	--	(0)	(0)	--
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	589	298	(677)	98%	--	886	(724)	--
Total impuestos	(193)	(79)	210	-145%	--	(272)	248	--
Utilidad (Pérdida) Neta	396	219	(466)	81%	--	614	(475)	--