

axtel

**Tecnología
que conecta
tu vida**

alestra*

axnet | AXTEL
NETWORKS

RESULTADOS **SEGUNDO TRIMESTRE 2024**

Monterrey, N.L., México, 18 de julio de 2024. - Axtel, S.A.B. de C.V. (BMV: AXTELCPO) (“Axtel”, “la Compañía”), empresa Mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación, anunció hoy sus resultados no auditados del Segundo Trimestre de 2024 (“2T24”).

Relación con Inversionistas

ir@axtel.com.mx
axtelcorp.mx
+52 (81) 8114-1128

Axtel reporta Flujo de Ps. \$824 millones en 2T24

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA

(EN MILLONES)

	2T24	1T24	2T23	(%) 2T24 vs.		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				1T24	2T23			
Ingresos (Ps.)	2,742	2,649	2,631	4	4	5,390	5,377	0
US \$	159	156	149	2	7	315	296	7
Flujo (Ps.) ¹	824	800	764	3	8	1,624	1,311	24
US \$	48	47	43	1	11	95	72	31
Flujo Comparable (Ps.) ²	824	800	764	3	8	1,624	1,501	8
US \$	48	47	43	1	11	95	83	15
Utilidad (pérdida) neta (Ps.)	(466)	(9)	63	<(1,000)	--	(475)	285	--
US \$	(26)	(0)	4	<(1,000)	--	(27)	16	--
Inversiones (Ps.) ³	311	355	377	(12)	(17)	666	726	(8)
US \$	18	21	21	(13)	(15)	39	40	(3)
Deuda neta (en US \$)	545	588	564	(7)	(3)			
Deuda Neta / Flujo Comparable	2.6	2.9	3.5					
Cobertura Intereses ⁴	2.8	2.8	5.4					

1) Flujo = Utilidad de operación + depreciación y amortización + deterioro de activos fijos.

2) El Flujo Comparable excluye pérdidas (ganancias) extraordinarias, tal como el gasto relacionado a eficiencias organizacionales.

3) Cifra bruta, no incluye desinversiones.

4) Veces. Ver página 7 para detalles de cálculo.

2T24 | INFORMACIÓN RELEVANTE

RESULTADOS 2T24

- Los ingresos de los segmentos empresarial y gobierno se incrementaron 7 y 9% año con año, respectivamente. Los servicios de valor agregado y transformación digital continúan su tendencia alcista.
- En el segmento empresarial, los ingresos recurrentes netos de nuevos contratos fueron 34% superiores al mismo periodo de seis meses acumulados del año anterior.
- El EBITDA, tanto del 2Q24 como del primer semestre del año, se incrementó 8%, comparado con el mismo periodo del año anterior.
- El apalancamiento neto alcanzó 2.6x, mejora significativa comparado con 3.5x hace un año, debido a la generación de flujo de caja y mayor EBITDA.

FONDO RECOMPRA

- El 29 de abril, la Compañía reanudó su programa de compra de acciones propias debido a que considera que el precio actual de AXTELCPO no refleja apropiadamente la tendencia positiva en resultados y actual situación financiera.
 - Axtel ha adquirido 14.5 millones AXTELCPOs a un precio promedio de Ps. \$1.51.
 - La Compañía reanudará su programa de compra de acciones tras la publicación del presente Reporte 2T24.

SOCIOS ESTRATÉGICOS

- Por segundo año consecutivo, Axtel recibió por parte de Veritas el reconocimiento “Partner de mayor crecimiento” para Latinoamérica y el Caribe; derivado de su buen desempeño en ventas de soluciones de resiliencia y protección de datos.
- Axtel amplió su portafolio de ciberseguridad sumando a *Blackberry* como *partner* estratégico, confirmando su compromiso de dotar a sus clientes de herramientas que mejoren su perfil de seguridad en su entorno digital de negocios.

QUIET PERIOD

- Axtel entra en periodo de silencio (*Quiet Period*) siete días antes del cierre de cada trimestre.
 - El periodo del 3T24, iniciará el 23 de septiembre de 2024.

MENSAJE DEL DIRECTOR GENERAL DE AXTEL

“Los resultados del segundo trimestre continúan mostrando un crecimiento rentable. El aumento de 8% en EBITDA, aunado a la generación positiva de flujo de caja, fueron fundamentales para disminuir el índice de apalancamiento neto de 3.5x hace un año, a 2.6x al cierre del trimestre, en camino a alcanzar nuestro objetivo de 2.5x.

En el segmento Empresarial, los ingresos se incrementaron 7%. El modelo de especialización en líneas de negocio, así como los programas de consultoría para apoyar a clientes a desarrollar su visión tecnológica, respaldan el crecimiento de 33% en soluciones de integración de sistemas, nube y ciberseguridad.

Por su parte, los ingresos del segmento Gobierno crecieron 9%, siendo clave la estrategia de diversificación de oportunidades en el ámbito federal, estatal y local. Tenemos perspectivas de una mayor cantidad de contratos multianuales, lo que permitirá consolidar la base de ingresos recurrentes, misma que creció 16% en el primer semestre del año.

En lo que respecta al segmento Mayorista, lanzamos una campaña para aumentar nuestra presencia a nivel internacional, resultando en una atractiva cartera de oportunidades, principalmente con hyperscalers.

Durante el trimestre, a través de la implementación de iniciativas de Inteligencia Artificial (IA), mejoramos la agilidad y coordinación de nuestros procesos comerciales y de soporte, y somos cada vez más asertivos al personalizar propuestas comerciales. Además, iniciamos una gira por múltiples ciudades con socios para demostrar cómo la IA permite a nuestros clientes aumentar la productividad de sus negocios y, con analítica de datos, evolucionar sus procesos de toma de decisiones.

Hacia adelante, en beneficio de nuestros grupos de interés, seguiremos priorizando la rentabilidad, generación de flujo y reducción de apalancamiento neto, así como continuar recomprando acciones propias.”

Armando de la Peña

INGRESOS

(EN MILLONES)

	2T24	1T24	2T23	(%) 2T24 vs.		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				1T24	2T23			
Empresarial (Ps.)	2,089	2,009	1,961	4	7	4,098	3,903	5
Gobierno (Ps.)	227	214	208	6	9	441	567	(22)
Mayorista (Ps.)	426	426	462	(0)	(8)	852	907	(6)
INGRESOS TOTALES (Ps.)	2,742	2,649	2,631	4	4	5,390	5,377	0
US \$	159	156	149	2	7	315	296	7

Los ingresos totales alcanzaron Ps. 2,742 millones en el 2T24, un aumento del 4% año con año, debido a incrementos del 7% y 9% en los segmentos Empresarial y Gobierno, respectivamente, parcialmente mitigado por una caída del 8% en el segmento Mayorista.

SEGMENTO EMPRESARIAL (76% de ingresos Acum.'24)

Los ingresos del segmento Empresarial totalizaron Ps. 2,089 millones en el 2T24; 7% superiores en comparación con el 2T23 como resultado de aumentos del 2%, 20% y 11% en *servicios estándar*, de *valor agregado* y de *transformación digital*, respectivamente (Tabla 1).

SERVICIOS ESTÁNDAR Los ingresos alcanzaron Ps. 1,269 millones en el 2T24, 2% superiores respecto al año anterior, impulsados por un crecimiento del 3% en soluciones de conectividad debido a servicios incrementales con clientes existentes.

SEGMENTO EMPRESARIAL (cont.)

VALOR AGREGADO Los ingresos totalizaron Ps. 332 millones en el 2T24; un aumento del 20% en comparación con el 2T23, principalmente debido a un crecimiento del 58% en soluciones de *integración de sistemas* explicado por servicios incrementales con clientes existentes y ventas de equipos extraordinarias, así como un aumento del 6% en redes administradas.

TRANSFORMACIÓN DIGITAL Los ingresos alcanzaron Ps. 487 millones en el 2T24, 11% superiores en comparación con el 2T23, principalmente por un crecimiento del 39% en soluciones de *ciberseguridad* debido a servicios incrementales con clientes actuales y ventas de equipos no recurrentes. Los servicios de *nube* también registraron un crecimiento de doble dígito.

SEGMENTO GOBIERNO (8% de los ingresos Acum.'24)

Los ingresos del segmento Gobierno alcanzaron Ps. 227 millones en el 2T24, 9% superiores en comparación con el 2T23, explicado principalmente por servicios nuevos e incrementales de *transformación digital*, resultado parcialmente mitigado por una caída en *servicios estándar*. (Tabla 2).

SERVICIOS ESTÁNDAR Los ingresos alcanzaron Ps. 89 millones en el 2T24, 26% inferiores al 2T23, principalmente por una caída en soluciones de *VPN & Ethernet*.

VALOR AGREGADO Los ingresos alcanzaron Ps. 61 millones en el 2T24, un incremento del 4% principalmente por un crecimiento en soluciones de *integración de sistemas*, parcialmente mitigado por una disminución en *servicios administrados*.

TRANSFORMACIÓN DIGITAL Los ingresos alcanzaron Ps. 78 millones en el 2T24, lo que representó más del doble del monto registrado en 2T23; todas las líneas de negocio presentaron mayores ingresos, particularmente *ciberseguridad* y *colaboración* con fuertes resultados.

MAYORISTA (INFRAESTRUCTURA) (16% de ingresos Acum.'24)

Los ingresos alcanzaron Ps. 426 millones en el 2T24, 8% inferiores en comparación con el trimestre del año anterior, explicado por la salida gradual de los servicios de continuidad relacionados a la desinversión del mercado masivo de 2019, los cuales explican más del 50% de la caída en ingresos, y una disminución en los ingresos de conectividad con operadores multinacionales.

UTILIDAD BRUTA

La utilidad bruta se define como los ingresos menos el costo de los ingresos. Para el 2T24, la utilidad bruta fue de Ps. 2,004 millones, un incremento de 4% respecto al 2T23, explicado por una mayor utilidad bruta de los segmentos Empresarial y Gobierno.

EMPRESARIAL La utilidad bruta ascendió a Ps. 1,543 millones en el 2T24, 8% mayor en comparación con el trimestre del año anterior y en línea con el incremento en ingresos.

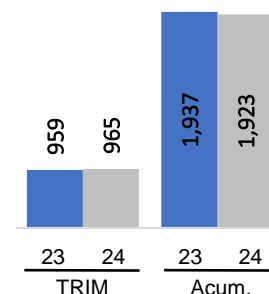
GOBIERNO La utilidad bruta alcanzó a Ps. 120 millones en el 2T24, un incremento del 15% en comparación con el año anterior, debido al aumento en ingresos y mayores márgenes como resultado de una caída en los contratos no recurrentes de bajo margen.

MAYORISTA La utilidad bruta totalizó en Ps. 341 millones en el 2T24, una reducción del 11% explicada por la caída en ingresos y menores márgenes.

GASTOS DE OPERACIÓN Y COMERCIALES

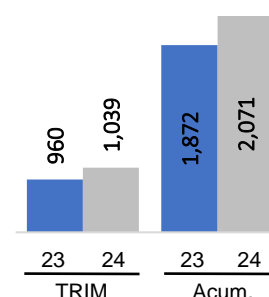
Los gastos de operación y comerciales, los cuales están directamente relacionados con los segmentos Empresarial, Gobierno y Mayorista, alcanzaron Ps. 965 millones en el 2T24, un aumento del 1% en comparación con el trimestre del año anterior. Los incrementos en los gastos relacionados con el personal fueron compensados por menores provisiones de incobrables del segmento Mayorista asociadas a un cliente operador móvil.

(en millones Ps.)



CONTRIBUCIÓN AL FLUJO (ANTES DE GASTOS CENTRALES)

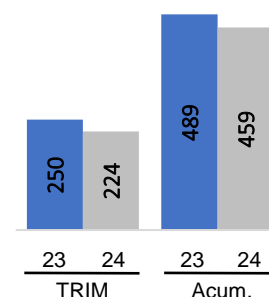
La contribución de los segmentos al Flujo alcanzó Ps. 1,039 millones en el 2T24, un incremento del 8% en comparación con el 2T23, explicado por el crecimiento en la utilidad bruta y el aumento marginal en los gastos operativos y comerciales previamente mencionado.



GASTOS CENTRALES Y OTROS INGRESOS (GASTOS)

Los gastos centrales, compuestos por áreas centrales de negocio como finanzas, recursos humanos y regulatorio, alcanzaron Ps. 224 millones en el 2T24, una caída del 11% que refleja los beneficios de la reestructuración organizacional implementada el año pasado.

Otros ingresos alcanzaron Ps. 9 millones durante el 2T24, partiendo de Ps. 55 millones en el 2T23.

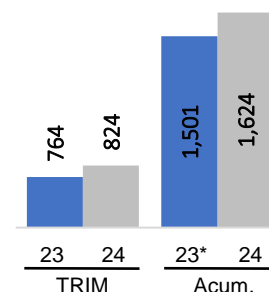


FLUJO (EBITDA)

El Flujo alcanzó Ps. 824 millones en el 2T24, 8% superior que los Ps. 764 millones registrados en el 2T23.

El crecimiento del Flujo fue el resultado de una mayor contribución al Flujo por los segmentos de negocio y una disminución de doble dígito en gastos centrales, ligeramente afectado por la caída en otros ingresos.

El margen del Flujo aumentó de 29% en el 2T23 a 30% en el 2T24.



*Flujo comparable

UTILIDAD (PÉRDIDA) DE OPERACIÓN

La utilidad de operación en el 2T24 alcanzó Ps. 248 millones, en comparación con una utilidad de Ps. 154 millones hace un año, resultado impulsado por un mayor Flujo y una menor depreciación y amortización (D&A).

RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO

El costo integral de financiamiento alcanzó Ps. 925 millones en el 2T24, comparado con un beneficio de Ps. 98 millones en el 2T23. La variación se explica principalmente por una pérdida cambiaria de Ps. 624 millones (producto de una depreciación del peso mexicano frente al dólar estadounidense) en comparación con una ganancia cambiaria de Ps. 340 millones el año anterior, y un mayor gasto por interés asociado con tasas de interés más altas derivadas del refinanciamiento de deuda de finales de julio 2023.

DEUDA NETA

Al 30 de junio de 2024, la deuda neta fue de US \$545 millones, una disminución de 3% o US \$19 millones en comparación con el 2T23; compuesta por un incremento en la deuda de US \$31 millones, una disminución contable (no flujo) de US \$18 millones causada por una depreciación del 7% del peso mexicano año tras año y un incremento en la caja de US \$32 millones.

El incremento total de US \$31 millones en la deuda contra el año anterior se explica por i) una disminución de US \$314 millones relacionada con el refinanciamiento de Notas Senior 2024; ii) un incremento de US \$267 millones relacionado con un nuevo préstamo bancario sindicado a 5 años con nueve instituciones financieras; iii) un aumento de US \$60 millones relacionado con un préstamo a 5 años con una agencia de crédito a la exportación; iv) un incremento de US \$60 millones relacionado con un préstamo bilateral a 7 años con la Corporación Financiera Internacional; v) una disminución de US \$40 millones relacionada con el prepago de las líneas comprometidas; y vi) una disminución de US \$2 millones en otros créditos y arrendamientos financieros.

Al cierre 2T24, el efectivo totalizó US \$67 millones (Ps. 1,230 millones), en comparación con US \$35 millones (Ps. 598 millones) en el 2T23, un incremento del 91%.

Las razones financieras para el 2T24 fueron: Deuda Neta a Flujo Comparable de 2.6 veces y Cobertura de Intereses de 2.8 veces (Tabla 6).

INVERSIONES (CAPEX)

Las inversiones de capital totalizaron US \$18 millones en el 2T24, comparado con US \$21 millones en el 2T23.

El Capex como porcentaje de los ingresos totales alcanzó 11% durante el trimestre, en comparación con 14% del año anterior.

INFORMACIÓN ADICIONAL

- El reporte presenta información financiera no auditada, basada en las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"). Las cifras se presentan en Pesos mexicanos (Ps.) o Dólares estadounidenses (US \$), según se indica. En su caso, los montos en Pesos se convirtieron a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- Este reporte puede contener información prospectiva basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Implican juicios con respecto a, entre otras cosas, condiciones futuras del mercado económico, competitivo y financiero, futuras decisiones comerciales y futuro desempeño financiero de la Compañía, todos los cuales son difíciles o imposibles de predecir con precisión. Estas declaraciones reflejan las opiniones actuales de la administración, las cuales están sujetas a diferentes riesgos. En consecuencia, los resultados podrían variar de los establecidos en el presente reporte. La Compañía renuncia a cualquier obligación de actualizar las declaraciones en este comunicado en función de nueva información disponible.
- Deuda Neta de Caja a Flujo Comparable: Deuda neta convertida a dólares usando el tipo de cambio de cierre dividido entre el Flujo Comparable de los últimos doce meses traducido a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de cada mes. La deuda neta se calcula restando la caja y equivalentes (incluyendo caja restringida) de la deuda total (incluyendo intereses devengados).
- Cobertura de intereses: Es la razón del Flujo Comparable UDM entre los gastos por interés (netos de ingresos por interés), ambos convertidos a Dólares estadounidenses usando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- Para reducir su exposición al riesgo cambiario, al 30 de junio de 2024, Axtel mantenía transacciones tipo FWD por un notional de US \$26 millones @ 17.76 MXN/USD, donde Axtel compra USD y vende MXN, cubriendo sus obligaciones denominadas en dólares hasta febrero de 2025.
- Sujeto a condiciones del mercado, la posición de liquidez y obligaciones contractuales de la Compañía, de vez en cuando, la Compañía podrá adquirir o vender sus propias acciones (AxtelCPOs).

SOBRE AXTEL

Axtel es una empresa mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación que atiende los mercados empresarial y gubernamental con la marca Alestra, y al segmento mayorista a través de la marca Axtel Networks (Axnet). Se adhirió en 2011 al Pacto Mundial de la ONU, la iniciativa de responsabilidad social más grande del mundo. Ha recibido el reconocimiento por parte del CEMEFI como Empresa Socialmente Responsable desde 2008. Las acciones de Axtel, representadas por Certificados de Participación Ordinaria (CPOs), cotizan desde 2005 en la Bolsa de Valores de México bajo el símbolo "AXTELCPO".

Sitio en Internet: axtelcorp.mx

Sitio Alestra: alestra.mx

Sitio Axtel Networks: axtelnetworks.mx

Apéndice A – Tablas

TABLA 1 | INGRESOS – SEGMENTO EMPRESARIAL
(EN MILLONES)

	2T24	1T24	2T23	(% 2T24 vs.)		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				1T24	2T23			
SERVICIOS ESTANDAR (Ps.)	1,269	1,271	1,245	(0)	2	2,540	2,495	2
VALOR AGREGADO (Ps.)	332	284	277	17	20	616	527	17
TRANSFORMACION DIGITAL (Ps.)	487	454	438	7	11	941	881	7
EMPRESARIAL TOTAL (Ps.)	2,089	2,009	1,961	4	7	4,098	3,903	5
<i>US \$</i>	121	118	111	3	10	240	215	12

TABLA 2 | INGRESOS – SEGMENTO GOBIERNO
(EN MILLONES)

	2T24	1T24	2T23	(% 2T24 vs.)		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				1T24	2T23			
SERVICIOS ESTANDAR (Ps.)	89	83	120	6	(26)	172	221	(22)
VALOR AGREGADO (Ps.)	61	62	58	(2)	4	123	263	(53)
TRANSFORMACION DIGITAL (Ps.)	78	68	30	14	160	146	82	78
GOBIERNO TOTAL (Ps.)	227	214	208	6	9	441	567	(22)
<i>US \$</i>	13	13	12	4	11	26	31	(17)

TABLA 3 | INGRESOS – SEGMENTO MAYORISTA (INFRAESTRUCTURA)
(EN MILLONES)

	2T24	1T24	2T23	(% 2T24 vs.)		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				1T24	2T23			
MAYORISTA TOTAL (Ps.)	426	426	462	(0)	(8)	852	907	(6)
<i>US \$</i>	25	25	26	(2)	(5)	50	50	(0)

TABLA 4 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO DE OPERACIÓN
(EN MILLONES)

	2T24	1T24	2T23	(% 2T24 vs.)		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				1T24	2T23			
Utilidad de Operación (Ps.)	248	211	154	18	62	459	63	630
<i>US \$</i>	14	12	9	15	63	27	4	586
Contribución a Flujo	1,039	1,032	960	1	8	2,071	1,872	11
<i>US \$</i>	60	61	54	(1)	11	121	103	17
Flujo (Ps.)	824	800	764	3	8	1,624	1,311	24
<i>US \$</i>	48	47	43	1	11	95	72	31
Ajustes (Ps.)	0	0	(0)	--	--	0	189	--
<i>US \$</i>	0	0	(0)	--	--	0	10	--
Flujo Comparable (Ps.)	824	800	764	3	8	1,624	1,501	8
<i>US \$</i>	48	47	43	1	11	95	83	15

*Los ajustes incluyen pérdidas (ganancias) extraordinarias, como gastos relacionados a eficiencias organizacionales de 2023.

Apéndice A – Tablas

TABLA 5 | RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF)

(EN MILLONES)

	2T24	1T24	2T23	(%) 2T24 vs.		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				1T24	2T23			
Gasto neto por interés	(301)	(304)	(242)	1	(24)	(604)	(275)	(120)
Ut. (Pérd.) cambiaria neta	(624)	46	340	--	--	(579)	773	--
Valuación derivados	0	0	0	--	--	0	0	--
Total (Ps.)	(925)	(258)	98	(259)	--	(1,183)	498	--
<i>US \$</i>	<i>(53)</i>	<i>(15)</i>	<i>6</i>	<i>(249)</i>	<i>--</i>	<i>(68)</i>	<i>27</i>	<i>--</i>

TABLA 6 | DEUDA NETA Y RAZONES FINANCIERAS

(US \$ MILLONES)

	2T24	1T24	2T23	(%) 2T24 vs.	
				1T24	2T23
Notas Senior 2024	0	0	314	--	--
Crédito Sindicado	263	268	0	(2)	--
Crédito Largo Plazo	165	181	177	(9)	(7)
Crédito Bilateral	100	100	40	0	150
Crédito IFC	60	60	0	0	--
Otros créditos y arrendamientos	14	16	54	(11)	(75)
Intereses Devengados	10	12	13	(11)	(23)
Deuda Total	612	637	599	(4)	2
<i>% deuda en US \$</i>	<i>61%</i>	<i>59%</i>	<i>64%</i>		
(-) Efectivo y Equivalentes	(67)	(49)	(35)	(36)	(91)
Deuda Neta	545	588	564	(7)	(3)
Deuda Neta / Flujo Comparable*	2.6	2.9	3.5		
Cobertura Intereses*	2.8	2.8	5.4		

* Veces. Ver página 7 para detalles de cálculo.

TABLA 7 | CAMBIO EN DEUDA NETA

(US \$ MILLONES)

	2T24	1T24	2T23	(%) 2T24 vs.		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				1T24	2T23			
Flujo	48	47	43	1	11	95	72	31
Capital Neto de Trabajo	12	(26)	(3)	--	--	(14)	(12)	(12)
Inversiones y Adquisiciones	(18)	(21)	(21)	13	15	(39)	(40)	3
Gastos Financieros	(18)	(18)	(14)	0	(31)	(35)	(27)	(31)
Impuestos	(0)	(0)	(0)	--	--	(0)	(0)	73
Otras Fuentes (Usos)	19	(7)	(18)	--	--	12	(20)	--
Dism. (aum.) Deuda Neta	43	(24)	(12)	--	--	18	(27)	--

* "Flujo" incluye gastos extraordinarios relacionados con eficiencias organizacionales de 2023.

Apéndice B – Estados Financieros

Axtel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Situación Financiera no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	2T24	1T24	2T23	(%) 2T24 vs.	
				1T24	2T23
ACTIVOS					
ACTIVO CIRCULANTE					
Efectivo y equivalentes	1,230	820	598	50	106
Cuentas por cobrar	1,891	1,839	1,564	3	21
Partes relacionadas	21	20	22	3	(5)
Impuestos por recuperar y otras CxC	368	457	450	(19)	(18)
Anticipos a Proveedores	709	694	769	2	(8)
Inventarios	74	66	169	12	(56)
Instrumentos Financieros	19	-	-	--	--
Total Activo Circulante	4,312	3,896	3,571	11	21
ACTIVO NO CIRCULANTE					
Inmuebles, sistemas y equipos, neto	7,867	8,075	8,668	(3)	(9)
Activos intangibles, neto	1,330	1,364	1,438	(2)	(8)
Impuestos diferidos	3,198	2,995	2,673	7	20
Inversiones compañías asociadas y otros	1	1	1	(0)	(0)
Otros activos	432	451	418	(4)	3
Total Activo No Circulante	12,828	12,886	13,198	(0)	(3)
TOTAL ACTIVOS	17,140	16,782	16,770	2	2
PASIVO					
PASIVO A CORTO PLAZO					
Proveedores	1,725	1,609	1,956	7	(12)
Intereses acumulados	187	181	146	3	28
Porción circulante de deuda a LP	151	122	938	24	(84)
Instrumentos Financieros	(0)	16	222	--	--
Ingresos Diferidos	107	114	77	(7)	39
Provisiones	23	36	13	(36)	78
Otras cuentas por pagar	398	332	406	20	(2)
Total pasivo a corto plazo	2,591	2,410	3,758	7	(31)
PASIVO A LARGO PLAZO					
Deuda a largo plazo	10,822	10,230	9,093	6	19
Beneficios empleados	1,074	1,021	940	5	14
Otros pasivos a LP	0	0	1	(15)	(62)
Total del pasivo a largo plazo	11,896	11,251	10,034	6	19
TOTAL PASIVO	14,487	13,662	13,793	6	5
CAPITAL CONTABLE					
Capital Social	455	455	455	(0)	(0)
Reserva para recompra de acciones	78	100	96	(22)	(19)
Ganancias (pérdidas) acumuladas	2,121	2,566	2,426	(17)	(13)
TOTAL CAPITAL CONTABLE	2,653	3,120	2,977	(15)	(11)
TOTAL PASIVO MÁS CAPITAL CONTABLE	17,140	16,782	16,770	2	2

Apéndice B – Estados Financieros

Axtel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Resultados no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	2T24	1T24	2T23	(%) 2T24 vs.		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				1T24	2T23			
Ingresos Totales	2,742	2,649	2,631	4	4	5,390	5,377	0
Costo de ventas y servicios	(738)	(659)	(713)	(12)	(3)	(1,397)	(1,568)	11
Utilidad bruta	2,004	1,990	1,918	1	4	3,993	3,809	5
Gastos operativos	(1,189)	(1,193)	(1,209)	0	2	(2,382)	(2,426)	2
Otros ingresos (gastos), netos	9	3	55	208	(83)	12	(72)	--
Depr., amort. y deterioro activos	(576)	(589)	(611)	2	6	(1,165)	(1,248)	7
Utilidad operativa	248	211	154	18	62	459	63	630
Resultado integral, neto	(925)	(258)	98	(259)	--	(1,183)	498	--
Part. de resultados compañía asociada	(0)	0	(0)	--	--	(0)	(0)	--
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	(677)	(47)	251	<(1,000)	--	(724)	561	--
Total impuestos	210	38	(188)	453	--	248	(276)	--
Utilidad (Pérdida) Neta	(466)	(9)	63	<(1,000)	--	(475)	285	--