

# REPORTE DE RESULTADOS

Primer Trimestre 2023 (1T23)



Monterrey, N.L., México, 25 de abril de 2023. - Axtel, S.A.B. de C.V. (BMV: AXTELCPO) ("Axtel", "la Compañía"), empresa Mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación, anunció hoy sus resultados no auditados del Primer Trimestre de 2023 ("1T23").

Axtel reporta Flujo Comparable de US \$40 millones en 1T23 (Ps. 736 millones)

## INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA

(EN MILLONES)

	1T23	4T22	1T22	(% 1T23 vs.)		Acum'23	Acum'22	Acum.
				4T22	1T22			Δ (%)
Ingresos (Ps.)	2,746	2,652	2,547	4	8	2,746	2,547	8
US \$	147	135	124	9	18	147	124	18
Flujo (Ps.) <sup>1</sup>	547	803	717	(32)	(24)	547	717	(24)
US \$	29	41	35	(28)	(16)	29	35	(16)
Flujo Comparable (Ps.) <sup>2</sup>	736	803	717	(8)	3	736	717	3
US \$	40	41	35	(3)	13	40	35	13
Utilidad (pérdida) neta (Ps.)	221	137	111	62	99	221	111	99
US \$	12	7	5	72	118	12	5	118
Inversiones (Ps.) <sup>3</sup>	349	361	333	(3)	5	349	333	5
US \$	19	18	16	2	15	19	16	15
Deuda neta (en US \$)	552	537	585	3	(6)			
Deuda Neta / Flujo Comp. <sup>4</sup>	3.6	3.6	3.3					
Cobertura Intereses <sup>4</sup>	5.3	3.9	3.5					

1) Flujo = Utilidad de operación + depreciación y amortización + deterioro de activos fijos.

2) El Flujo Comparable excluye pérdidas (ganancias) extraordinarias, tal como el gasto relacionados a eficiencias organizacionales.

3) Cifra bruta, no incluye desinversiones.

4) Veces. Ver página 7 para detalles de cálculo.

## INFORMACIÓN RELEVANTE 1T23

- Nuevo modelo operativo y comercial**
  - Durante el trimestre, Axtel implementó un nuevo modelo operativo y comercial con responsabilidades de "punta a punta"; integrando las áreas de preventa, producto, diseño, entrega y atención al cliente por línea de negocio, generando mayor cercanía y enfoque con los clientes.
  - En consecuencia, se adaptó la estructura organizacional buscando mayor agilidad y con especialización vertical (industria) y horizontal (línea de negocio). Como resultado, en el 1T23, se reconoció un gasto único de reorganización por Ps. 189 millones, el cual se excluye en el Flujo Comparable.
- Reconocimientos**
  - Alestra fue nombrada por Fortinet *Growth Partner of the Year*, convirtiéndose en el único proveedor de servicios reconocido en México por su destacado compromiso con la excelencia en el desempeño y dedicación a fortalecer la ciberseguridad en las organizaciones.
  - Alestra fue reconocida por Equinix como *Americas Emerging Partner 2022*, debido al valor innovador que entregó a los negocios de sus clientes a través de soluciones de infraestructura digital en la nube.
- Estructura de Capital**
  - Durante el 1T23, la Compañía obtuvo un crédito bancario por US \$100 millones a 5 años, de los cuales se utilizaron US \$40 millones para fondear parcialmente la compra de US \$89 millones de las Notas Senior en febrero.
  - Axtel continúa avanzando para obtener los fondos necesarios para refinanciar el saldo remanente de US \$314 millones de Notas Senior con vencimiento en noviembre 2024.

## MENSAJE DEL DIRECTOR GENERAL DE AXTEL

*“Durante el trimestre, obtuvimos resultados favorables con crecimiento en ingresos en los tres segmentos: empresarial, gobierno y clientes mayoristas de infraestructura; y con un crecimiento de 3% en el Flujo o EBITDA Comparable. Asimismo, contamos con una cartera atractiva de nuevos negocios para el segmento empresarial y gobierno, tanto federal como local.*

*Con base en la estrategia de especialización por líneas de negocio iniciada el año pasado, este trimestre implementamos un nuevo modelo operativo y comercial para aumentar la cercanía y enfoque al cliente. En consecuencia, adecuamos la estructura organizacional para ser más ágil y flexible, con sentido de corresponsabilidad y con especialización vertical y horizontal. El objetivo de este nuevo modelo es generar mayores oportunidades de servicios especializados con los clientes, buscando acelerar nuestro crecimiento de forma rentable.*

*Esperamos una mejora consistente para el resto del año, buscando que nuestro nuevo modelo de operación nos permita concretar en nuevos ingresos las atractivas oportunidades de nuestra cartera de nuevos negocios. Ciberseguridad, nube e integración de sistemas seguirán siendo el foco de nuestros servicios a futuro. Asimismo, mantendremos un estricto control de inversiones, costos y gastos para cumplir con nuestro objetivo de flujo de caja para el año.”*

Armando de la Peña

En línea con el nuevo modelo operativo y comercial anunciado en el Reporte de Resultados del 1T23, los resultados se presentan en tres principales segmentos acorde al mercado que atienden: empresarial, gobierno y mayorista. Los ingresos de la Unidad de Infraestructura que provienen de la Unidad de Servicios, previamente presentados como “eliminaciones”, no están incluidos. Ver Apéndice B para resultados por unidad de negocio (Servicios “Alestra” e Infraestructura “Axnet”), como se reportó en 2022.

## INGRESOS

(EN MILLONES)

			(% ) 1T23 vs.					Acum.
	1T23	4T22	1T22	4T22	1T22	Acum'23	Acum'22	Δ (%)
<b>Empresarial (Ps.)</b>	<b>1,942</b>	<b>1,915</b>	<b>1,857</b>	<b>1</b>	<b>5</b>	<b>1,942</b>	<b>1,857</b>	<b>5</b>
US \$	104	97	90	7	15	104	90	15
<b>Gobierno (Ps.)</b>	<b>358</b>	<b>280</b>	<b>290</b>	<b>28</b>	<b>23</b>	<b>358</b>	<b>290</b>	<b>23</b>
US \$	19	14	14	35	36	19	14	36
<b>Mayorista (Ps.)</b>	<b>445</b>	<b>457</b>	<b>400</b>	<b>(3)</b>	<b>11</b>	<b>445</b>	<b>400</b>	<b>11</b>
US \$	24	23	19	3	22	24	19	22
<b>INGRESOS TOTALES (Ps.)</b>	<b>2,746</b>	<b>2,652</b>	<b>2,547</b>	<b>4</b>	<b>8</b>	<b>2,746</b>	<b>2,547</b>	<b>8</b>
US \$	147	135	124	9	18	147	124	18

Los ingresos totales alcanzaron US \$147 millones en el 1T23. En pesos, los ingresos se incrementaron 8% año contra año, debido a aumentos del 5%, 23% y 11% en los segmentos Empresarial, Gobierno y Mayorista, respectivamente.

### MAYORISTA (INFRAESTRUCTURA) (16% de ingresos Acum.'23)

Los ingresos alcanzaron los US \$24 millones en el 1T23. En pesos, los ingresos registraron un incremento del 11% en comparación con el trimestre del año anterior, principalmente debido al reconocimiento de un mayor ingreso de un cliente operador móvil mayorista, compensando la caída en ingresos de conectividad. Durante ambos 1T23 y 1T22, no se obtuvieron ingresos de contratos de fibra oscura.

### SEGMENTO EMPRESARIAL (71% de ingresos Acum.'23)

Los ingresos totalizaron US \$104 millones en el 1T23. En pesos, los ingresos incrementaron 5% comparado con el 1T22, debido a incrementos del 2%, 4% y 14% en *servicios estándar*, de *valor agregado* y de *transformación digital*, respectivamente. (Tabla 1).

**SERVICIOS ESTÁNDAR** Los ingresos alcanzaron Ps. 1,233 millones en el 1T23, 2% superiores año contra año, debido a un crecimiento del 6% en *datos e Internet*, y de ingresos no recurrentes en soluciones de *hosting*, parcialmente mitigado por una caída del 20% en voz.

**VALOR AGREGADO** Los ingresos alcanzaron Ps. 250 millones en el 1T23, 4% superior al 1T22, debido a incrementos tanto en *integración de sistemas* como en *servicios administrados*.

**TRANSFORMACIÓN DIGITAL** Los ingresos alcanzaron Ps. 459 millones en el 1T23, 14% superiores al 1T22, impulsados principalmente por un aumento combinado del 21% en soluciones de *nube y ciberseguridad*; las soluciones de *colaboración y movilidad* también registraron incrementos en comparación con hace un año.

## INGRESOS (continuación)

### SEGMENTO GOBIERNO (13% de ingresos Acum.'23)

Los ingresos del segmento Gobierno ascendieron a US \$19 millones en el 1T23. En pesos, los ingresos incrementaron 23% en comparación con el 1T22, explicado principalmente por un fuerte aumento en los servicios de *valor agregado*. (Tabla 2). La caída en ingresos de *servicios estándar* y *transformación digital* se debe a renovaciones pendientes, las cuales están en proceso de ser formalizadas.

**SERVICIOS ESTÁNDAR** Los ingresos alcanzaron Ps. 97 millones en el 1T23, 22% inferiores al 1T22, explicado principalmente por una disminución en soluciones de *datos e internet*.

**VALOR AGREGADO** Los ingresos registraron Ps. 205 millones en 1T23, lo que representó un crecimiento de 140% contra 1T22; lo anterior como resultado de un ingreso no recurrente de bajo margen con una dependencia federal durante el trimestre.

**TRANSFORMACIÓN DIGITAL** Los ingresos alcanzaron Ps. 56 millones en 1T23, una caída del 31% respecto al 1T22, principalmente debido a menores ingresos en *aplicaciones administradas* y soluciones de *colaboración*.

## UTILIDAD BRUTA

La utilidad bruta se define como las ventas menos el costo de ventas. Para el 1T23, la utilidad bruta fue de US \$101 millones. En pesos, la utilidad bruta aumentó 5% respecto al 1T22, debido a incrementos en los segmentos Empresarial y Mayorista.

**EMPRESARIAL** La utilidad bruta ascendió a Ps. 1,415 millones en el 1T23, un incremento de 3% en comparación con el trimestre del año anterior, en línea con el aumento de los ingresos.

**GOBIERNO** La utilidad bruta alcanzó Ps. 106 millones en el 1T23, una caída del 10% en comparación con el trimestre del año anterior, explicado principalmente por una disminución en los márgenes de utilidad bruta, producto del ingreso no recurrente de bajo margen con una dependencia federal.

**MAYORISTA** La utilidad bruta ascendió a Ps. 370 millones en el 1T23, un incremento de 18% explicado principalmente por mayores márgenes de contribución, en línea con el aumento de los ingresos y mejores márgenes.

## GASTOS DE OPERACIÓN Y COMERCIALES

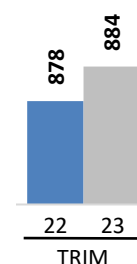
A partir del 1T23, los gastos se desglosarán en gastos operativos y comerciales, los cuales están directamente relacionados con los segmentos Empresarial, Gobierno y Mayorista; y gastos corporativos centrales, que consisten en áreas centrales como finanzas, recursos humanos y regulatorio.

Los gastos de operación y comerciales, alcanzaron US \$54 millones en el 1T23. En pesos, los gastos aumentaron 9%, en comparación con el trimestre del año anterior, principalmente por mayores gastos asociados al personal y renta de torres, en línea con la inflación, y a la provisión de incobrables relacionada a un cliente móvil mayorista.

## CONTRIBUCIÓN AL FLUJO (ANTES DE GASTOS CENTRALES)

La contribución de los segmentos al Flujo totalizó US \$47 millones para el 1T23. En pesos, la contribución al Flujo alcanzó Ps. 884 millones, un incremento de 1% en comparación con el 1T22, ya que el crecimiento del 5% en la utilidad bruta fue mitigado por el aumento de gastos comerciales y operativos.

(en Millones Ps.)



## GASTOS CENTRALES Y OTROS INGRESOS (GASTOS)

Los gastos centrales alcanzaron US \$11 millones en el 1T23. En pesos, los gastos aumentaron 26% en el 1T23, principalmente por el beneficio derivado de la cancelación de una provisión relacionada a gastos de personal hace un año.

Otros ingresos alcanzaron Ps. 63 millones durante el 1T23, (excluyendo un gasto organizacional extraordinario por Ps. 189 millones), en comparación con Ps. 6 millones registrados en el 1T22.

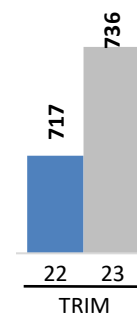
## FLUJO (EBITDA)

El Flujo Comparable, excluyendo el efecto de un gasto extraordinario de reorganización por Ps. 189 millones, alcanzó Ps. 736 millones en el 1T23, 3% superior al 1T22.

El margen del Flujo Comparable disminuyó de 28% en el 1T22 a 27% en el 1T23, principalmente por el aumento en los gastos centrales descrito anteriormente.

El Flujo en el 1T23 totalizó US \$29 millones. En pesos, el Flujo alcanzó Ps. 547 millones, una disminución de 24% en comparación con el 1T22, principalmente por el gasto extraordinario de reorganización.

(en Millones Ps.)



## UTILIDAD (PÉRDIDA) DE OPERACIÓN

La pérdida de operación en el 1T23 alcanzó Ps. 91 millones, en comparación con una utilidad de Ps. 7 millones hace un año, debido principalmente al gasto extraordinario de reorganización explicado anteriormente, parcialmente mitigado por una menor depreciación y amortización.

(en Millones Ps.)



## RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO

El resultado integral de financiamiento alcanzó US \$21 millones en 1T23 o Ps. 400 millones, comparado con Ps. 33 millones en 1T22. Explicado por una ganancia cambiaria de Ps. 434 millones durante el 1T23 como resultado de una apreciación del peso mexicano frente al dólar estadounidense, en comparación con una ganancia cambiaria de Ps. 270 millones en el 1T22. El gasto por intereses neto disminuyó 86% del 1T22 al 1T23, principalmente debido a un aumento en el ingreso por interés como resultado de la recompra por US \$89 millones de Notas Senior 2024 ofrecidas durante el trimestre.

## DEUDA NETA

Al 31 de marzo de 2023, la deuda neta fue de US \$552 millones, una disminución de 6% o US \$33 millones en comparación con el 1T22; compuesto por una reducción en la deuda de US \$85 millones, un aumento contable (no flujo) de US \$ 20 millones causado por una apreciación del 10% del peso mexicano año tras año y una disminución en la caja de US \$32 millones.

La reducción de US \$85 millones en la deuda contra el año anterior se explica por i) una disminución de US \$126 millones relacionada a la oferta de compra y recompras en el mercado abierto de las Notas Senior 2024; ii) un incremento de US \$40 millones relacionado con un nuevo préstamo bancario a 5 años; iii) un aumento de US \$10 millones en líneas comprometidas ; iv) una reducción de US \$5 millones por amortizaciones del crédito a largo plazo y v) una disminución de US \$4 millones en otros créditos y arrendamientos financieros.

Al cierre del 1T23, el efectivo totalizó en US \$44 millones (Ps. 799 millones), comparado con US \$76 millones (Ps. 1,520 millones) en el 1T22, una disminución del 42% relacionada con el prepago de la deuda.

Las razones financieras para el 1T23 fueron: Deuda Neta a Flujo Comparable de 3.6 veces y Cobertura de Intereses de 5.3 veces (Tabla 6).

## INVERSIONES (CAPEX)

Las inversiones de capital fueron de US \$19 millones en el 1T23, comparado con US \$16 millones en el 1T22.

El Capex como porcentaje de los ingresos totales fue 13% tanto en 1T23 como en 1T22.

## OTRA INFORMACIÓN

- El reporte presenta información financiera no auditada, basada en las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"). Las cifras se presentan en Pesos mexicanos (Ps.) o Dólares estadounidenses (US \$), según se indica. En su caso, los montos en Pesos se convirtieron a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- Este reporte puede contener información prospectiva basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Implican juicios con respecto a, entre otras cosas, condiciones futuras del mercado económico, competitivo y financiero, futuras decisiones comerciales y futuro desempeño financiero de la compañía, todos los cuales son difíciles o imposibles de predecir con precisión. Estas declaraciones reflejan las opiniones actuales de la administración, las cuales están sujetas a diferentes riesgos. En consecuencia, los resultados podrían variar de los establecidos en el presente reporte. La compañía renuncia a cualquier obligación de actualizar las declaraciones en este comunicado en función de nueva información disponible.
- Deuda Neta de Caja a Flujo Comparable: Deuda neta convertida a dólares usando el tipo de cambio de cierre dividido entre el Flujo Comparable de los últimos doce meses traducido a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de cada mes. La deuda neta se calcula restando la caja y equivalentes (incluyendo caja restringida) de la deuda total (incluyendo intereses devengados).
- Cobertura de intereses: Es la razón del Flujo Comparable UDM entre los gastos por interés (netos de ingresos por interés), ambos convertidos a Dólares estadounidenses usando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- Para reducir su exposición al riesgo cambiario, al 31 de marzo de 2023, Axtel mantenía transacciones tipo FWD por un notional de US \$127 millones @ 19.80 MXN/USD, donde Axtel compra USD y vende MXN, cubriendo sus obligaciones denominadas en dólares hasta enero de 2024.
- Sujeto a condiciones del mercado, la posición de liquidez y obligaciones contractuales de la Compañía, de vez en cuando, la Compañía podrá adquirir o vender sus propias acciones (AxtelCPOs) o sus Notas Senior 2024.

## SOBRE AXTEL

Axtel es una empresa mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación que atiende los mercados empresarial y gubernamental con la marca Alestra, y al segmento mayorista a través de la marca Axtel Networks (Axnet). Se adhirió en 2011 al Pacto Mundial de la ONU, la iniciativa de responsabilidad social más grande del mundo. Ha recibido el reconocimiento por parte del CEMEFI como Empresa Socialmente Responsable desde 2008. Las acciones de Axtel, representadas por Certificados de Participación Ordinaria (CPOs), cotizan desde 2005 en la Bolsa de Valores de México bajo el símbolo "AXTELCPO".

Axtel se encuentra actualmente en proceso de escisión parcial de su anterior accionista mayoritario ALFA, S.A.B. de C.V., quien se encuentra en proceso de aportar la totalidad de su participación accionaria en la Compañía a Controladora Axtel, S.A.B. de C.V., sociedad que cotizará en la Bolsa Mexicana de Valores.

Sitio en Internet: [axtelcorp.mx](http://axtelcorp.mx)

Sitio Alestra: [alestra.mx](http://alestra.mx)

Sitio Axtel Networks: [axtelnetworks.mx](http://axtelnetworks.mx)

Apéndice A – Tablas

**TABLA 1 | INGRESOS – SEGMENTO EMPRESARIAL**

(EN MILLONES)

	1T23	4T22	1T22	(% 1T23 vs.		Acum'23	Acum'22	Acum. Δ (%)
				4T22	1T22			
SERVICIOS ESTANDAR (Ps.)	1,233	1,225	1,214	1	2	1,233	1,214	2
VALOR AGREGADO (Ps.)	250	271	241	(8)	4	250	241	4
TRANSFORMACION DIGITAL (Ps.)	459	418	402	10	14	459	402	14
<b>EMPRESARIAL TOTAL (Ps.)</b>	<b>1,942</b>	<b>1,915</b>	<b>1,857</b>	<b>1</b>	<b>5</b>	<b>1,942</b>	<b>1,857</b>	<b>5</b>
US \$	104	97	90	7	15	104	90	15

**TABLA 2 | INGRESOS – SEGMENTO GOBIERNO**

(EN MILLONES)

	1T23	4T22	1T22	(% 1T23 vs.		Acum'23	Acum'22	Acum. Δ (%)
				4T22	1T22			
SERVICIOS ESTANDAR (Ps.)	97	147	124	(34)	(22)	97	124	(22)
VALOR AGREGADO (Ps.)	205	88	85	134	141	205	85	141
TRANSFORMACION DIGITAL (Ps.)	56	46	81	22	(31)	56	81	(31)
<b>GOBIERNO TOTAL (Ps.)</b>	<b>358</b>	<b>280</b>	<b>290</b>	<b>28</b>	<b>23</b>	<b>358</b>	<b>290</b>	<b>23</b>
US \$	19	14	14	35	36	19	14	36

**TABLA 3 | INGRESOS – SEGMENTO MAYORISTA (INFRAESTRUCTURA)**

(EN MILLONES)

	1T23	4T22	1T22	(% 1T23 vs.		Acum'23	Acum'22	Acum. Δ (%)
				4T22	1T22			
<b>MAYORISTA TOTAL (Ps.)</b>	<b>445</b>	<b>457</b>	<b>400</b>	<b>(3)</b>	<b>11</b>	<b>445</b>	<b>400</b>	<b>11</b>
US \$	24	23	19	3	22	24	19	22

**TABLA 4 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO DE OPERACIÓN**

(EN MILLONES)

	1T23	4T22	1T22	(% 1T23 vs.		Acum'23	Acum'22	Acum. Δ (%)
				4T22	1T22			
Utilidad de Operación (Ps.)	(91)	94	7	--	--	(91)	7	--
US \$	(5)	5	0	--	--	(5)	0	--
<b>Contribución de Segmentos a Flujo</b>	<b>884</b>	<b>920</b>	<b>878</b>	<b>(4)</b>	<b>1</b>	<b>884</b>	<b>878</b>	<b>1</b>
US \$	47	47	43	1	11	47	43	11
<b>Flujo (Ps.)</b>	<b>547</b>	<b>803</b>	<b>717</b>	<b>(32)</b>	<b>(24)</b>	<b>547</b>	<b>717</b>	<b>(24)</b>
US \$	29	41	35	(28)	(16)	29	35	(16)
Ajustes (Ps.)	189	0	0	--	--	189	0	--
US \$	10	0	0	--	--	10	0	--
<b>Flujo Comparable (Ps.)</b>	<b>736</b>	<b>803</b>	<b>717</b>	<b>(8)</b>	<b>3</b>	<b>736</b>	<b>717</b>	<b>3</b>
US \$	40	41	35	(3)	13	40	35	13

\*Los ajustes incluyen pérdidas (ganancias) extraordinarias, como gastos relacionados con eficiencias organizacionales en 1T23.



## Apéndice A – Tablas

**TABLA 5 | RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF)**  
(EN MILLONES)

	1T23	4T22	1T22	(% ) 1T23 vs.		Acum'23	Acum'22	Acum. Δ (%)
				4T22	1T22			
Gasto neto por interés	(33)	(126)	(237)	74	86	(33)	(237)	86
Ut. (Pérd.) cambiaria neta	434	394	270	10	60	434	270	60
Valuación derivados	0	0	0	--	--	0	0	--
<b>Total (Ps.)</b>	<b>400</b>	<b>268</b>	<b>33</b>	<b>49</b>	<b>&gt;1,000</b>	<b>400</b>	<b>33</b>	<b>&gt;1,000</b>
<i>US \$</i>	<i>21</i>	<i>13</i>	<i>2</i>	<i>58</i>	<i>&gt;1,000</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>--</i>

**TABLA 6 | DEUDA NETA Y RAZONES FINANCIERAS**  
(US \$ MILLONES)

	1T23	4T22	1T22	(% ) 1T23 vs.	
				4T22	1T22
Notas Senior 2024	314	402	440	(22)	(29)
Crédito Largo Plazo	167	156	156	7	7
Crédito Bancario	40	0	0	--	--
Otros créditos bancarios	41	30	30	38	38
Arrendamientos y otros	21	23	23	(9)	(10)
Intereses Devengados	14	5	12	152	12
<b>Deuda Total</b>	<b>596</b>	<b>616</b>	<b>661</b>	<b>(3)</b>	<b>(10)</b>
<i>% deuda en US \$</i>	<i>64%</i>	<i>70%</i>	<i>72%</i>		
(-) Efectivo y Equivalentes	(44)	(80)	(76)	45	42
<b>Deuda Neta</b>	<b>552</b>	<b>537</b>	<b>585</b>	<b>3</b>	<b>(6)</b>
Deuda Neta / Flujo Comparable*	3.6	3.6	3.3		
Cobertura Intereses*	5.3	3.9	3.5		

\* Veces. Ver página 7 para detalles de cálculo.

**TABLA 7 | CAMBIO EN DEUDA NETA**  
(US \$ MILLONES)

	1T23	4T22	1T22	(% ) 1T23 vs.		Acum'23	Acum'22	Acum. Δ (%)
				4T22	1T22			
Flujo	29	41	35	(28)	(16)	29	150	(80)
Capital Neto de Trabajo	(10)	23	(14)	--	28	(10)	11	--
Inversiones y Adquisiciones	(19)	(18)	(16)	(2)	(15)	(19)	(64)	71
Gastos Financieros	(14)	(13)	(12)	(2)	(14)	(14)	(50)	73
Impuestos	(0)	(0)	(0)	--	--	(0)	(0)	--
Otras Fuentes (Usos)	(2)	(3)	(4)	23	47	(2)	(9)	75
Dis. (aum.) Deuda Neta	(15)	29	(11)	--	(34)	(15)	37	--

## Apéndice B – CONTRIBUCIÓN DE SEGMENTOS AL FLUJO (Nuevo)

**TABLA 8 | CONTRIBUCIÓN POR SEGMENTO AL FLUJO EN 2022 Y 2023**  
(EN MILLONES)

	1T22	2T22	3T22	4T22	2022	1T23	2023
<b>Utilidad Bruta (Ps.)</b>	<b>1,804</b>	<b>1,845</b>	<b>2,059</b>	<b>1,979</b>	<b>7,687</b>	<b>1,891</b>	<b>1,891</b>
<i>Empresarial</i>	1,374	1,338	1,384	1,430	5,526	1,415	1,415
<i>Gobierno</i>	117	101	174	172	564	106	106
<i>Mayorista</i>	312	406	501	378	1,597	370	370
Gastos Comerciales & Operativos (Ps.)	(926)	(931)	(1,074)	(1,059)	(3,990)	(1,007)	(1,007)
<b>Contribución a Flujo (Ps.)</b>	<b>878</b>	<b>914</b>	<b>984</b>	<b>920</b>	<b>3,697</b>	<b>884</b>	<b>884</b>
Gastos centrales y Otros Ing. (Gtos.) (Ps.)	(161)	(213)	(195)	(117)	(686)	(147)	(147)
<b>Flujo (Ps.)</b>	<b>717</b>	<b>701</b>	<b>790</b>	<b>803</b>	<b>3,011</b>	<b>547</b>	<b>547</b>
<i>US \$</i>	35	35	39	41	150	29	29
Ajustes (Ps.)*	0	0	0	0	0	189	189
<b>Flujo Comparable (Ps.)</b>	<b>717</b>	<b>701</b>	<b>790</b>	<b>803</b>	<b>3,011</b>	<b>736</b>	<b>736</b>
<i>US \$</i>	35	35	39	41	150	40	40

\*Los ajustes incluyen pérdidas (ganancias) extraordinarias, tales como gastos relacionados con eficiencias organizacionales en 1T23.

**TABLA 9 | FLUJO UNIDADES DE NEGOCIO 2022 & 2023 (Según reportado en 2022)**  
(EN MILLONES)

	1T22	2T22	3T22	4T22	2022	1T23	2023
<b>Flujo (Ps.)</b>	<b>717</b>	<b>701</b>	<b>790</b>	<b>803</b>	<b>3,011</b>	<b>547</b>	<b>547</b>
<i>US \$</i>	35	35	39	41	150	29	29
Ajustes (Ps.)*	0	0	0	0	0	189	189
<i>US \$</i>	0	0	0	0	0	10	10
<b>Flujo Comparable (Ps.)</b>	<b>717</b>	<b>701</b>	<b>790</b>	<b>803</b>	<b>3,011</b>	<b>736</b>	<b>736</b>
<i>US \$</i>	35	35	39	41	150	40	40
<i>Unidad de Servicios (Ps.)</i>	396	375	380	444	1,595	387	387
<i>Unidad de Infraestructura (Ps.)</i>	322	326	409	359	1,416	350	350

\*Los ajustes incluyen pérdidas (ganancias) extraordinarias, tales como gastos relacionados con eficiencias organizacionales en 1T23.

## Apéndice C – Estados Financieros

### Axtel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Situación Financiera no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	1T23	4T22	1T22	[%] 1T23 vs.	
				4T22	1T22
<b>ACTIVOS</b>					
<b>ACTIVO CIRCULANTE</b>					
Efectivo y equivalentes	799	1,543	1,520	(48)	(47)
Efectivo restringido	-	-	-	--	--
Cuentas por cobrar	1,590	1,194	1,859	33	(14)
Partes relacionadas	24	15	24	59	1
Impuestos por recuperar y otras CxC	637	719	696	(11)	(9)
Anticipos a Proveedores	758	739	671	3	13
Inventarios	192	170	133	13	44
Instrumentos Financieros	(0)	5	(0)	--	--
<b>Total Activo Circulante</b>	<b>3,999</b>	<b>4,385</b>	<b>4,903</b>	<b>(9)</b>	<b>(18)</b>
<b>ACTIVO NO CIRCULANTE</b>					
Inmuebles, sistemas y equipos, neto	8,834	9,044	9,841	(2)	(10)
Cuentas por cobrar a largo plazo	-	-	20	--	--
Activos intangibles, neto	1,478	1,528	1,756	(3)	(16)
Impuestos diferidos	2,888	2,958	2,940	(2)	(2)
Inversiones compañías asociadas y otros	1	1	2	(0)	(52)
Otros activos	423	435	357	(3)	18
<b>Total Activo No Circulante</b>	<b>13,624</b>	<b>13,966</b>	<b>14,916</b>	<b>(2)</b>	<b>(9)</b>
<b>TOTAL ACTIVOS</b>	<b>17,623</b>	<b>18,351</b>	<b>19,819</b>	<b>(4)</b>	<b>(11)</b>
<b>PASIVO</b>					
<b>PASIVO A CORTO PLAZO</b>					
Proveedores	2,078	1,833	2,092	13	(1)
Intereses acumulados	246	104	242	135	1
Deuda a corto plazo	-	-	-	--	--
Porción circulante de deuda a LP	297	492	399	(40)	(26)
Impuestos por pagar	-	-	11	--	--
Instrumentos Financieros	156	0	22	>1,000	622
Ingresos Diferidos	53	45	113	16	(53)
Provisiones	15	25	26	(42)	(44)
Otras cuentas por pagar	637	749	618	(15)	3
<b>Total pasivo a corto plazo</b>	<b>3,481</b>	<b>3,250</b>	<b>3,523</b>	<b>7</b>	<b>(1)</b>
<b>PASIVO A LARGO PLAZO</b>					
Deuda a largo plazo	10,199	11,285	12,503	(10)	(18)
Beneficios empleados	905	891	801	2	13
Instrumentos Financieros Derivados	-	-	-	--	--
Otros pasivos a LP	55	76	1	(27)	>1,000
<b>Total del pasivo a largo plazo</b>	<b>11,160</b>	<b>12,251</b>	<b>13,305</b>	<b>(9)</b>	<b>(16)</b>
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>14,641</b>	<b>15,501</b>	<b>16,828</b>	<b>(6)</b>	<b>(13)</b>
<b>CAPITAL CONTABLE</b>					
Capital Social	455	455	455	-	-
Reserva para recompra de acciones	100	200	200	(50)	(50)
Ganancias (pérdidas) acumuladas	2,428	2,196	2,336	11	4
<b>TOTAL CAPITAL CONTABLE</b>	<b>2,983</b>	<b>2,850</b>	<b>2,990</b>	<b>5</b>	<b>(0)</b>
<b>TOTAL PASIVO MÁS CAPITAL CONTABLE</b>	<b>17,623</b>	<b>18,351</b>	<b>19,819</b>	<b>(4)</b>	<b>(11)</b>

## Apéndice C – Estados Financieros

### Axcel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Resultados no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	1T23	4T22	1T22	(% ) 1T23 vs.		Acum'23	Acum'22	Acum. Δ (%)
				4T22	1T22			
Ingresos Totales	2,746	2,652	2,547	4	8	2,746	2,547	8
Costo de ventas y servicios	(855)	(673)	(743)	(27)	(15)	(855)	(743)	(15)
<b>Utilidad bruta</b>	<b>1,891</b>	<b>1,979</b>	<b>1,804</b>	<b>(4)</b>	<b>5</b>	<b>1,891</b>	<b>1,804</b>	<b>5</b>
Gastos operativos	(1,217)	(1,232)	(1,092)	1	(11)	(1,217)	(1,092)	(11)
Otros ingresos (gastos), netos	(127)	56	6	--	--	(127)	6	--
Depr., amort. y deterioro activos	(638)	(709)	(711)	10	10	(638)	(711)	10
<b>Utilidad operativa</b>	<b>(91)</b>	<b>94</b>	<b>7</b>	--	--	<b>(91)</b>	<b>7</b>	--
Resultado integral, neto	400	268	33	49	>1,000	400	33	>1,000
Part. de resultados compañía asociada	(0)	0	-	--	--	(0)	-	--
<b>Utilidad (pérdida) antes de impuestos</b>	<b>310</b>	<b>362</b>	<b>40</b>	<b>(15)</b>	<b>681</b>	<b>310</b>	<b>40</b>	<b>681</b>
Total impuestos	(88)	(225)	71	61	--	(88)	71	--
<b>Utilidad (Pérdida) Neta</b>	<b>221</b>	<b>137</b>	<b>111</b>	<b>62</b>	<b>99</b>	<b>221</b>	<b>111</b>	<b>99</b>