

The Axtel logo is displayed in a white, lowercase, sans-serif font.

**Tecnología  
que conecta  
tu vida**

alestra\*

axnet | AXTEL  
NETWORKS

The background features a dynamic, abstract graphic of glowing, multi-colored dots (red, blue, purple) arranged in a wave-like pattern that recedes into the distance, creating a sense of depth and movement.

# RESULTADOS **PRIMER TRIMESTRE** **2026**

Monterrey, México, 22 de abril de 2026. - Axtel, S.A.B. de C.V. (BMV: AXTELCPO) (“Axtel”, “la Compañía”), empresa Mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación, anunció hoy sus resultados no auditados del primer trimestre de 2026 (“1T26”).

**Relación con Inversionistas**

ir@axtel.com.mx  
axtelcorp.mx  
+52 (81) 8114-1128

## Axtel reporta Flujo Comparable de Ps. \$739 millones en 1T26

### INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA

(EN MILLONES)

	1T26	4T25	1T25	(% 1T26 vs.)		Acum'26	Acum'25	Acum. Δ (%)
				4T25	1T25			
Ingresos (Ps.)	2,966	3,270	3,001	-9%	-1%	2,966	3,001	-1%
US \$	169	179	147	-5%	15%	169	147	15%
Flujo (Ps.) <sup>1</sup>	392	833	1,074	-53%	-63%	392	1,074	-63%
US \$	22	46	53	-52%	-58%	22	53	-58%
Flujo Comparable (Ps.) <sup>2</sup>	739	833	1,074	-11%	-31%	739	1,074	-31%
US \$	42	46	53	-8%	-20%	42	53	-20%
Utilidad (pérdida) neta (Ps.)	(270)	100	219	--	--	(270)	219	--
US \$	(16)	6	11	--	--	(16)	11	--
Inversiones (Ps.) <sup>3</sup>	341	415	264	-18%	29%	341	264	29%
US \$	19	23	13	-14%	50%	19	13	50%
Deuda neta (en US \$)	481	456	471	5%	2%			
Deuda Neta / Flujo Comparable <sup>4</sup>	2.6	2.3	2.3					
Cobertura Intereses <sup>4</sup>	4.1	4.2	3.5					

1) Flujo = Utilidad de operación + depreciación y amortización + deterioro de activos fijos.

2) El Flujo Comparable excluye pérdidas (ganancias) extraordinarias, tal como el gasto relacionado a eficiencias organizacionales.

3) Cifra bruta, no incluye desinversiones.

4) Veces. Ver página 7 para detalles de cálculo.

### INFORMACIÓN RELEVANTE 1T26

#### RESULTADOS 1T26

- En el 1T26, los ingresos crecieron 6% en el segmento Empresarial y 8% en Gobierno.
- Durante el trimestre, la Compañía ajustó la organización para alinear mejor los costos con un entorno económico cauteloso y mitigar el impacto de cambios recientes en la legislación laboral, lo que resultó en una reducción del 11% en la plantilla total. Se espera que el gasto extraordinario de reorganización se recupere en un plazo de 12 a 14 meses.

#### ASAMBLEA ANUAL

- El 12 de marzo, los accionistas de Axtel aprobaron el pago de un dividendo en efectivo por Ps. \$0.0089 por acción (equivalente a Ps. \$0.0623 por AXTELCPO), por un monto total de ~US \$10 millones, a pagarse en una sola exhibición durante mayo de 2026.

#### PERFIL CREDITICIO

- S&P Global Ratings mejoró la calificación crediticia de Axtel a 'BB' desde 'BB-', con perspectiva estable, reflejando la solidez de sus contratos, el desempeño de sus principales segmentos operativos y una disciplina financiera evidenciada en la reducción de deuda y menor apalancamiento neto.
- En marzo, Axtel prepagó ~US \$10 millones de un crédito bancario sindicado, utilizando flujo generado por la operación.

#### ALIANZAS ESTRATÉGICAS

- Axtel firmó un acuerdo a 12 años con el Tecnológico de Monterrey para operar su centro de datos Uptime Tier III en el Campus Monterrey, incorporando esta infraestructura a su oferta de coubicación.
- Axtel se convirtió en el primer operador en México en desplegar Routed Optical Networking de Cisco a 400 Gb en su red core IP,
  - respondiendo al crecimiento del tráfico y demanda de inteligencia artificial; y
  - reduciendo costos e inversión, mejorando la confiabilidad del servicio y optimizando el consumo energético, reforzando el compromiso de la Compañía con la sostenibilidad.

## MENSAJE DEL DIRECTOR GENERAL DE AXTEL

“Durante el primer trimestre de 2026, mantuvimos una evolución operativa positiva, con crecimientos de 6% y 8% en los ingresos del segmento Empresarial y Gobierno, respectivamente, impulsados por una mayor actividad comercial hacia el cierre del periodo.

Asimismo, continuamos avanzando en la transformación de nuestra organización para fortalecer su agilidad y eficiencia. La optimización de procesos y la evolución de nuestra estructura operativa están impulsando mayores niveles de productividad, lo que se refleja en una adecuación del 11% en la plantilla de Axtel. Los ahorros derivados de esta nueva organización comenzarán a reflejarse a partir del segundo trimestre.

El EBITDA Comparable del trimestre refleja una adquisición débil en el cierre de 2025. Adicionalmente, presenta una base de comparación desfavorable, derivada de un beneficio extraordinario en el primer trimestre 2025 asociado a un cliente mayorista. En marzo observamos mejoría en la actividad del mercado, con un incremento de 12% en adquisición de nuevos contratos empresariales respecto a enero, y de 200% en Axnet.

Iniciativas estratégicas como la operación del centro de datos del Tecnológico de Monterrey y el despliegue de red de nueva generación, confirman la evolución de Axtel como un operador de infraestructura digital crítica, enfocado en la confiabilidad, escalabilidad y eficiencia.

En el ámbito financiero, pagamos US \$15 millones de deuda, incluyendo el prepago de US \$10 millones de deuda bancaria con flujo generado por la operación. Estamos avanzando en el proceso de refinanciamiento, con el objetivo de optimizar el gasto financiero, vencimientos y la composición de nuestra deuda en pesos y dólares. La reciente mejora en la calificación crediticia, así como la aprobación del primer dividendo en la historia de la Compañía, reflejan nuestro compromiso con la disciplina financiera y la generación sostenible de flujo, en beneficio de nuestros accionistas.”

**Armando de la Peña**

## INGRESOS

(EN MILLONES)

	1T26	4T25	1T25	Δ (%) 1T26 vs.		Acum'26	Acum'25	Acum.
				4T25	1T25			Δ (%)
Empresarial (Ps.)	2,230	2,192	2,112	2%	6%	2,230	2,112	6%
Gobierno (Ps.)	355	611	329	-42%	8%	355	329	8%
Mayorista (Ps.)	382	468	560	-18%	-32%	382	560	-32%
<b>INGRESOS TOTALES (Ps.)</b>	<b>2,966</b>	<b>3,270</b>	<b>3,001</b>	<b>-9%</b>	<b>-1%</b>	<b>2,966</b>	<b>3,001</b>	<b>-1%</b>
US \$	169	179	147	-5%	15%	169	147	15%

Los ingresos totales en el 1T26 ascendieron a Ps. 2,966 millones, representando una caída marginal de 1% año con año. Esta variación obedeció principalmente a una contracción de 32% en el segmento Mayorista, parcialmente compensada por incrementos del 6% y 8% en los segmentos Empresarial y Gobierno, respectivamente.

### SEGMENTO EMPRESARIAL (75% de ingresos Acum.'26)

Los ingresos del segmento Empresarial totalizaron Ps. 2,230 millones en el 1T26, reflejando un incremento de 6% año con año. El desempeño fue impulsado principalmente por un incremento de 16% en soluciones de *TI y Ciberseguridad*, así como por un aumento de 4% en servicios de *Telecom*, lo cual fue parcialmente contrarrestado por una caída de 15% en ingresos de *Voz*. (Tabla 1).

**TELECOM** Los ingresos alcanzaron Ps. 1,477 millones, un incremento de 4% año con año; explicado principalmente por un crecimiento de 45% en *redes administradas*, parcialmente compensado por menores ingresos en servicios de *colaboración*.

**TI Y CIBERSEGURIDAD** Los ingresos totalizaron Ps. 621 millones, reflejando un aumento de 16% año con año, derivado de incrementos en todas las líneas de servicio, particularmente en *integración de sistemas* y *ciberseguridad*. Este resultado fue impulsado tanto por ingresos no recurrentes durante el periodo como por mayores servicios de ciberseguridad a clientes existentes.

**VOZ** Los ingresos cayeron 15% año con año, representando 6% de los ingresos totales del segmento Empresarial en 1T26.

## SEGMENTO GOBIERNO (12% de ingresos Acum.'26)

Los ingresos del segmento Gobierno ascendieron a Ps. 355 millones en 1T26, lo que representa un incremento de 8% año con año, principalmente impulsado por un sólido desempeño en soluciones de *Telecom*, que compensó parcialmente menores ingresos en soluciones de *TI y ciberseguridad* (Tabla 2). Los ingresos recurrentes crecieron 28%, mientras que la mezcla de ingresos estuvo compuesta en 74% por entidades federales y 26% de gobiernos estatales y municipales.

**TELECOM** Los ingresos alcanzaron Ps. 218 millones, un fuerte aumento de 88% año con año, impulsado por una expansión en soluciones de *conectividad*, respaldada por nuevos servicios brindados a entidades federales.

**TI Y CIBERSEGURIDAD** Los ingresos totalizaron Ps. 127 millones en el 1T26, una caída de 38% contra 1T25, atribuible principalmente a menores ingresos no recurrentes en *integración de sistemas y ciberseguridad*, así como a una reducción en el alcance de contratos con dependencias federales y estatales.

**VOZ** Los ingresos incrementaron 6% año con año en 1T26, aunque representaron sólo el 3% de los ingresos totales del segmento Gobierno.

## SEGMENTO MAYORISTA (INFRAESTRUCTURA) (13% de ingresos Acum.'26)

Los ingresos del segmento Mayorista alcanzaron Ps. 382 millones en el 1T26, una disminución de 32% año con año. Esta variación se debió principalmente por el reconocimiento de ingresos extraordinarios de un cliente operador móvil en 1T25, lo que generó una base de comparación desfavorable. Excluyendo este efecto no recurrente, los ingresos habrían registrado una ligera disminución, principalmente por menor ingreso de conectividad de operadores internacionales. Axnet está enfrentando desconexiones netas en servicios *legacy* por parte de clientes globales de *carriers* internacionales, que históricamente contrataban sus servicios de red en México a través de Axtel. Este tráfico de datos está migrando hacia soluciones modernas de alta capacidad en las que los requerimientos de red se diseñan y gestionan en entornos basados en la nube.

## UTILIDAD BRUTA

La utilidad bruta, definida como los ingresos menos el costo de ventas, alcanzó Ps. 2,052 millones en 1T26, una caída de 7% año con año. Este resultado reflejó una menor contribución del segmento Mayorista, parcialmente compensada por una mayor contribución del segmento Gobierno, mientras que el segmento Empresarial se mantuvo estable respecto al año anterior.

**EMPRESARIAL** La utilidad bruta ascendió a Ps. 1,597 millones en el 1T26, sin variación año con año. Este desempeño reflejó mayores ingresos, compensados por una compresión en márgenes derivada de una mayor participación de ingresos no recurrentes, los cuales típicamente tienen menores márgenes.

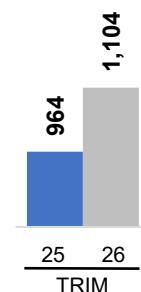
**GOBIERNO** La utilidad bruta alcanzó Ps. 158 millones en el 1T26, un aumento de 18% año con año, impulsado por un mayor nivel de ingresos, particularmente recurrentes, así como por mejores márgenes en general, por una menor proporción de ingresos no recurrentes de bajo margen.

**MAYORISTA** La utilidad bruta totalizó en Ps. 297 millones en el 1T26, una disminución del 37% año con año. Esta reducción fue consistente con el desempeño del segmento en ingresos y reflejó un base de comparación desfavorable como consecuencia del beneficio extraordinario registrado el año anterior.

(en millones Ps.)

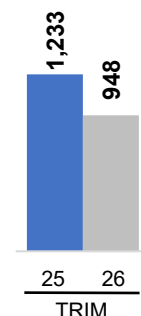
## GASTOS DE OPERACIÓN Y COMERCIALES

Los gastos de operación y comerciales de los segmentos Empresarial, Gobierno y Mayorista totalizaron Ps. 1,104 millones en 1T26, un incremento de 15% en comparación con el 1T25. Este aumento obedece principalmente un beneficio extraordinario por incobrables en el segmento Mayorista (Axnet) registrado en 1T25, así como a mayores gastos de personal durante el trimestre.



## CONTRIBUCIÓN AL FLUJO (ANTES DE GASTOS CENTRALES)

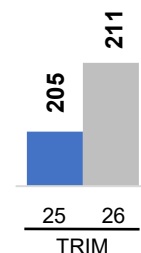
La contribución de los segmentos al Flujo alcanzó Ps. 948 millones en el 1T26, una disminución de 23% año con año. Esta disminución se explica por la menor utilidad bruta y los mayores gastos de operación y comerciales, como se detalla en secciones previas.



## GASTOS CENTRALES Y OTROS INGRESOS (GASTOS)

Los gastos centrales, que incluyen funciones centralizadas como Finanzas, Recursos Humanos y Regulatorio, ascendieron a Ps. 211 millones en el 1T26, marcando un incremento de 3% año con año, atribuible principalmente a mayores gastos de personal.

Los otros ingresos alcanzaron Ps. 2 millones en el 1T26, comparado con Ps. 45 millones en 1T25.

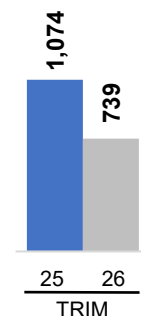


## FLUJO (EBITDA)

El EBITDA comparable, excluyendo el efecto de un gasto extraordinario de reorganización por Ps. 347 millones, alcanzó Ps. 739 millones en el 1T26, representando una disminución de 31% comparado con Ps. 1,074 millones en 1T25.

El margen EBITDA comparable se redujo de 36% en 1T25 a 25% en 1T26, reflejando la menor contribución al EBITDA, mayores gastos centrales y un menor nivel de otros ingresos registrados durante el trimestre.

El EBITDA en 1T26 totalizó Ps. 392 millones, una disminución de 63% año con año, explicado en gran medida por el gasto extraordinario de reorganización.



## UTILIDAD (PÉRDIDA) DE OPERACIÓN

La pérdida de operación en el 1T26 alcanzó Ps. 133 millones, comparado con una utilidad de operación de Ps. 580 millones en el 1T25. Esta variación significativa se atribuye principalmente a la disminución en EBITDA, así como al gasto extraordinario de reorganización, explicado previamente.

## RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO

El costo integral de financiamiento alcanzó Ps. 242 millones en 1T26, frente a Ps. 283 millones en 1T25. El resultado estuvo principalmente sustentado por una reducción de 24% en el gasto por interés neto, derivada de los prepagos parciales del crédito bancario sindicado en junio 2025 (~US \$15 millones), diciembre 2025 (~US \$29 millones) y marzo de 2026 (~US \$10 millones), así como por menores tasas de referencia para obligaciones tanto en moneda local como en dólares estadounidenses. En menor medida, el resultado fue afectado por una pérdida cambiaria de Ps. 39 millones en el 1T26 (por una depreciación del peso mexicano frente al dólar estadounidense), en comparación con una pérdida cambiaria de Ps. 15 millones hace un año.

## DEUDA NETA

Al 31 de marzo de 2026, la deuda neta representó US \$481 millones, un aumento del 2% (US \$9 millones) en comparación con 1T25. Esta variación resultó de una reducción de deuda por US \$36 millones, un aumento contable (no flujo) de US \$34 millones resultado de una apreciación del 12% del peso mexicano año tras año, y una disminución en la caja de US \$12 millones.

La reducción total en la deuda por US \$36 millones año contra año se explica por: i) una disminución de US \$52 millones asociada a los prepagos parciales del crédito sindicado (junio y diciembre de 2025 y marzo 2026); ii) un incremento de US\$73 millones asociado a un nuevo crédito de largo plazo en pesos; iii) una disminución de US\$60 millones relacionada con el prepago total del crédito bilateral con IFC; y iv) un aumento de US\$3 millones en otros créditos y arrendamientos financieros.

Al cierre 1T26, el efectivo totalizó US \$35 millones (Ps. 636 millones), frente a US \$47 millones (Ps. 952 millones) en 1T25, una disminución de 25%.

Las razones financieras para el 1T26 fueron: Deuda Neta a Flujo Comparable de 2.6x y Cobertura de Intereses de 4.1x (Tabla 6).

## INVERSIONES (CAPEX)

Las inversiones de capital totalizaron US \$19 millones en el 1T26, en comparación con US \$13 millones en el 1T25.

El Capex como porcentaje de los ingresos totales alcanzó 11% durante el trimestre, comparado con 9% el año anterior.

## INFORMACIÓN ADICIONAL

- El reporte presenta información financiera no auditada, basada en las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"). Las cifras se presentan en Pesos mexicanos (Ps.) o Dólares estadounidenses (US \$), según se indica. En su caso, los montos en Pesos se convirtieron a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- Este reporte puede contener información prospectiva basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Implican juicios con respecto a, entre otras cosas, condiciones futuras del mercado económico, competitivo y financiero, futuras decisiones comerciales y futuro desempeño financiero de la Compañía, todos los cuales son difíciles o imposibles de predecir con precisión. Estas declaraciones reflejan las opiniones actuales de la administración, las cuales están sujetas a diferentes riesgos. En consecuencia, los resultados podrían variar de los establecidos en el presente reporte. La Compañía renuncia a cualquier obligación de actualizar las declaraciones en este comunicado en función de nueva información disponible.
- Deuda Neta de Caja a Flujo Comparable: Deuda neta convertida a dólares usando el tipo de cambio de cierre dividido entre el Flujo Comparable de los últimos doce meses traducido a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de cada mes. La deuda neta se calcula restando la caja y equivalentes (incluyendo caja restringida) de la deuda total (incluyendo intereses devengados).
- Cobertura de intereses: Es la razón del Flujo Comparable UDM entre los gastos por interés (netos de ingresos por interés), ambos convertidos a Dólares estadounidenses usando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- Para reducir su exposición al riesgo cambiario, al 31 de marzo de 2026, Axtel mantenía transacciones tipo FWD por un notional de US \$22 millones @ 18.48 MXN/USD, donde Axtel compra USD y vende MXN, cubriendo sus obligaciones denominadas en dólares hasta junio de 2026.
- Sujeto a condiciones del mercado, la posición de liquidez y obligaciones contractuales de la Compañía, de vez en cuando, la Compañía podrá adquirir o vender sus propias acciones (AxtelCPOs).

## SOBRE AXTEL

Axtel es una empresa mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación que, a través de sus marcas Alestra y Axtel Networks (Axnet), impulsa la evolución digital de organizaciones mediante soluciones confiables, seguras y escalables basadas en talento especializado, infraestructura robusta y alianzas globales. Con más de 55 mil kilómetros de red de fibra óptica y presencia en más del 90% de los parques industriales del país, ofrece la continuidad, cobertura y resiliencia que las empresas necesitan para crecer. Sus acciones, representadas por CPOs, cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores bajo el símbolo "AXTELCPO".

Sitio en Internet: [axtelcorp.mx](http://axtelcorp.mx)

Sitio Alestra: [alestra.mx](http://alestra.mx)

Sitio Axtel Networks: [axtelnetworks.mx](http://axtelnetworks.mx)

**Apéndice A – Tablas**
**TABLA 1 | INGRESOS – SEGMENTO EMPRESARIAL**

(EN MILLONES)

	1T26	4T25	1T25	Δ (%) 1T26 vs.		Acum'26	Acum'25	Acum. Δ (%)
				4T25	1T25			
Telecom	1,477	1,436	1,422	3%	4%	1,477	1,422	4%
TI y Ciberseguridad	621	612	536	1%	16%	621	536	16%
Voz	131	144	154	-9%	-15%	131	154	-15%
<b>EMPRESARIAL TOTAL (Ps.)</b>	<b>2,230</b>	<b>2,192</b>	<b>2,112</b>	<b>2%</b>	<b>6%</b>	<b>2,230</b>	<b>2,112</b>	<b>6%</b>
US \$	127	120	103	6%	23%	127	103	23%

**TABLA 2 | INGRESOS – SEGMENTO GOBIERNO**

(EN MILLONES)

	1T26	4T25	1T25	Δ (%) 1T26 vs.		Acum'26	Acum'25	Acum. Δ (%)
				4T25	1T25			
Telecom	218	311	116	-30%	88%	218	116	88%
TI y Ciberseguridad	127	289	204	-56%	-38%	127	204	-38%
Voz	9	10	9	-7%	6%	9	9	6%
<b>GOBIERNO TOTAL (Ps.)</b>	<b>355</b>	<b>611</b>	<b>329</b>	<b>-42%</b>	<b>8%</b>	<b>355</b>	<b>329</b>	<b>8%</b>
US \$	20	33	16	-40%	25%	20	16	25%

**TABLA 3 | INGRESOS – SEGMENTO MAYORISTA (INFRAESTRUCTURA)**

(EN MILLONES)

	1T26	4T25	1T25	Δ (%) 1T26 vs.		Acum'26	Acum'25	Acum. Δ (%)
				4T25	1T25			
<b>MAYORISTA (Ps.)</b>	<b>382</b>	<b>468</b>	<b>560</b>	<b>-18%</b>	<b>-32%</b>	<b>382</b>	<b>560</b>	<b>-32%</b>
US \$	22	26	27	-15%	-21%	22	27	-21%

**TABLA 4 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO (EBITDA)**

(EN MILLONES)

	1T26	4T25	1T25	(%) 1T26 vs.		Acum'26	Acum'25	Acum. Δ (%)
				4T25	1T25			
Utilidad de Operación (Ps.)	(133)	289	580	--	--	(133)	580	--
US \$	(8)	16	29	--	--	(8)	29	--
<b>Contribución a Flujo</b>	<b>948</b>	<b>1,031</b>	<b>1,233</b>	<b>-8%</b>	<b>-23%</b>	<b>948</b>	<b>1,233</b>	<b>-23%</b>
US \$	54	56	60	-4%	-11%	54	60	-11%
<b>Flujo (Ps.)</b>	<b>392</b>	<b>833</b>	<b>1,074</b>	<b>-53%</b>	<b>-63%</b>	<b>392</b>	<b>1,074</b>	<b>-63%</b>
US \$	22	46	53	-52%	-58%	22	53	-58%
Ajustes (Ps.)	347	0	0	--	--	347	0	--
US \$	20	0	0	--	--	20	0	--
<b>Flujo Comparable (Ps.)</b>	<b>739</b>	<b>833</b>	<b>1,074</b>	<b>-11%</b>	<b>-31%</b>	<b>739</b>	<b>1,074</b>	<b>-31%</b>
US \$	42	46	53	-8%	-20%	42	53	-20%

\*Los ajustes incluyen pérdidas (ganancias) extraordinarias, tal como gastos de reorganización en 1T26.

**Apéndice A – Tablas**
**TABLA 5 | RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF)**

(EN MILLONES)

	1T26	4T25	1T25	(% ) 1T26 vs.		Acum'26	Acum'25	Acum. Δ (%)
				4T25	1T25			
Gasto neto por interés	(203)	(226)	(267)	10%	24%	(203)	(267)	24%
Ut. (Pérd.) cambiaria neta	(39)	65	(15)	--	-153%	(39)	(15)	-153%
Valuación derivados	0	0	0	--	--	0	0	--
<b>Total (Ps.)</b>	<b>(242)</b>	<b>(161)</b>	<b>(283)</b>	<b>-50%</b>	<b>14%</b>	<b>(242)</b>	<b>(283)</b>	<b>14%</b>
<b>US \$</b>	<b>(14)</b>	<b>(9)</b>	<b>(14)</b>	<b>-57%</b>	<b>0%</b>	<b>(14)</b>	<b>(14)</b>	<b>0%</b>

**TABLA 6 | DEUDA NETA Y RAZONES FINANCIERAS**

(US \$ MILLONES)

	1T26	4T25	1T25	(% ) 1T26 vs.	
				4T25	1T25
Crédito Sindicado	136	146	185	-7%	-26%
Crédito Largo Plazo	249	252	149	-1%	67%
Crédito Bilateral	100	100	100	0%	0%
Crédito IFC	0	0	60	--	--
Otros créditos y arrendamientos	25	25	18	0%	44%
Intereses Devengados	5	6	7	-11%	-25%
<b>Deuda Total</b>	<b>516</b>	<b>529</b>	<b>518</b>	<b>-3%</b>	<b>0%</b>
<i>% deuda en US \$</i>	41%	42%	60%		
(-) Efectivo y Equivalentes	(35)	(73)	(47)	52%	25%
<b>Deuda Neta</b>	<b>481</b>	<b>456</b>	<b>471</b>	<b>5%</b>	<b>2%</b>
Deuda Neta / Flujo Comparable*	2.6	2.3	2.3		
Cobertura Intereses*	4.1	4.2	3.5		

\* Veces. Ver página 8 para detalles de cálculo.

**TABLA 7 | CAMBIO EN DEUDA NETA**

(US \$ MILLONES)

	1T26	4T25	1T25	(% ) 1T26 vs.		Acum'26	Acum'25	Acum. Δ (%)
				4T25	1T25			
Flujo	22	46	53	-52%	-58%	22	53	-58%
Capital Neto de Trabajo	(14)	30	(2)	--	-554%	(14)	(2)	-554%
Inversiones y Adquisiciones	(19)	(21)	(12)	10%	-63%	(19)	(12)	-63%
Gastos Financieros	(11)	(12)	(13)	6%	14%	(11)	(13)	14%
Impuestos	0	(0)	(0)	--	--	0	(0)	--
Otras Fuentes (Usos)	(2)	(10)	(0)	81%	<1,000%	(2)	(0)	-1768%
Dism. (aum.) Deuda Neta	(25)	32	26	--	--	(25)	26	--

## Apéndice B – Estados Financieros

### Axtel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Situación Financiera no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	1T26	4T25	1T25	(% ) 1T26 vs.	
				4T25	1T25
<b>ACTIVOS</b>					
<b>ACTIVO CIRCULANTE</b>					
Efectivo y equivalentes	636	1,320	952	-52%	-33%
Cuentas por cobrar	2,430	2,124	1,995	14%	22%
Partes relacionadas	20	19	23	4%	-14%
Impuestos por recuperar y otras CxC	185	143	209	29%	-11%
Anticipos a Proveedores	838	820	838	2%	0%
Inventarios	53	54	57	-2%	-7%
Instrumentos Financieros	-	-	8	--	--
<b>Total Activo Circulante</b>	<b>4,162</b>	<b>4,480</b>	<b>4,081</b>	<b>-7%</b>	<b>2%</b>
<b>ACTIVO NO CIRCULANTE</b>					
Inmuebles, sistemas y equipos, neto	6,984	7,155	7,316	-2%	-5%
Activos intangibles, neto	1,397	1,409	1,275	-1%	10%
Impuestos diferidos	2,866	2,761	3,287	4%	-13%
Inversiones compañías asociadas y otros	1	1	1	0%	0%
Otros activos	423	556	553	-24%	-24%
<b>Total Activo No Circulante</b>	<b>11,672</b>	<b>11,882</b>	<b>12,432</b>	<b>-2%</b>	<b>-6%</b>
<b>TOTAL ACTIVOS</b>	<b>15,834</b>	<b>16,362</b>	<b>16,513</b>	<b>-3%</b>	<b>-4%</b>
<b>PASIVO</b>					
<b>PASIVO A CORTO PLAZO</b>					
Proveedores	2,030	2,107	1,899	-4%	7%
Intereses acumulados	97	109	147	-11%	-34%
Porción circulante de deuda a LP	722	322	248	124%	192%
Instrumentos Financieros	11	13	(0)	-17%	--
Ingresos Diferidos	128	109	116	18%	10%
Provisiones	36	21	15	69%	143%
Otras cuentas por pagar	444	323	257	38%	73%
<b>Total pasivo a corto plazo</b>	<b>3,468</b>	<b>3,004</b>	<b>2,682</b>	<b>15%</b>	<b>29%</b>
<b>PASIVO A LARGO PLAZO</b>					
Deuda a largo plazo	8,473	9,048	10,081	-6%	-16%
Beneficios empleados	1,404	1,378	1,187	2%	18%
<b>Total del pasivo a largo plazo</b>	<b>9,877</b>	<b>10,426</b>	<b>11,268</b>	<b>-5%</b>	<b>-12%</b>
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>13,345</b>	<b>13,430</b>	<b>13,950</b>	<b>-1%</b>	<b>-4%</b>
<b>CAPITAL CONTABLE</b>					
Capital Social	446	446	446	0%	0%
Reserva para recompra de acciones	100	100	100	0%	0%
Ganancias (pérdidas) acumuladas	1,943	2,386	2,017	-19%	-4%
<b>TOTAL CAPITAL CONTABLE</b>	<b>2,489</b>	<b>2,932</b>	<b>2,563</b>	<b>-15%</b>	<b>-3%</b>
<b>TOTAL PASIVO MAS CAPITAL CONTABLE</b>	<b>15,834</b>	<b>16,362</b>	<b>16,513</b>	<b>-3%</b>	<b>-4%</b>

## Apéndice B – Estados Financieros

### Axtel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Resultados no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	1T26	4T25	1T25	(% 1T26 vs.)		Acum'26	Acum'25	Acum. Δ (%)
				4T25	1T25			
Ingresos Totales	2,966	3,270	3,001	-9%	-1%	2,966	3,001	-1%
Costo de ventas y servicios	(915)	(1,112)	(804)	18%	-14%	(915)	(804)	-14%
<b>Utilidad bruta</b>	<b>2,052</b>	<b>2,159</b>	<b>2,197</b>	<b>-5%</b>	<b>-7%</b>	<b>2,052</b>	<b>2,197</b>	<b>-7%</b>
Gastos operativos	(1,314)	(1,348)	(1,169)	2%	-12%	(1,314)	(1,169)	-12%
Otros ingresos (gastos), netos	(345)	22	45	--	--	(345)	45	--
Depr., amort. y deterioro activos	(526)	(544)	(493)	3%	-7%	(526)	(493)	-7%
<b>Utilidad operativa</b>	<b>(133)</b>	<b>289</b>	<b>580</b>	<b>--</b>	<b>--</b>	<b>(133)</b>	<b>580</b>	<b>--</b>
Resultado integral, neto	(242)	(161)	(283)	-50%	14%	(242)	(283)	14%
Part. de resultados compañía asociada	0	0	(0)	--	--	0	(0)	--
<b>Utilidad (pérdida) antes de impuestos</b>	<b>(375)</b>	<b>127</b>	<b>298</b>	<b>--</b>	<b>--</b>	<b>(375)</b>	<b>298</b>	<b>--</b>
Total impuestos	105	(27)	(79)	--	--	105	(79)	--
<b>Utilidad (Pérdida) Neta</b>	<b>(270)</b>	<b>100</b>	<b>219</b>	<b>--</b>	<b>--</b>	<b>(270)</b>	<b>219</b>	<b>--</b>