

axtel

**Tecnología
que conecta
tu vida**

alestra*

axnet | AXTEL
NETWORKS

RESULTADOS PRIMER TRIMESTRE 2025

Monterrey, N.L., México, 24 de abril de 2025. - Axtel, S.A.B. de C.V. (BMV: AXTELCPO) (“Axtel”, “la Compañía”), empresa Mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación, anunció hoy sus resultados no auditados del Primer Trimestre de 2025 (“1T25”).

Relación con Inversionistas

ir@axtel.com.mx
axtelcorp.mx
+52 (81) 8114-1128

Axtel reporta Flujo de Ps. \$1,074 millones en 1T25

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA

(EN MILLONES)

	1T25	4T24	1T24	(%) 1T25 vs.		Acum'25	Acum'24	Acum. Δ (%)
				4T24	1T24			
Ingresos (Ps.)	3,001	3,298	2,649	(9)	13	3,001	2,649	13
US \$	147	164	156	(10)	(6)	147	156	(6)
Flujo (Ps.) ¹	1,074	1,183	800	(9)	34	1,074	800	34
US \$	53	59	47	(10)	12	53	47	12
Flujo Comparable (Ps.) ²	1,074	1,200	800	(11)	34	1,074	800	34
US \$	53	60	47	(12)	12	53	47	12
Utilidad (pérdida) neta (Ps.)	219	88	(9)	148	--	219	(9)	--
US \$	11	4	(0)	157	--	11	(0)	--
Inversiones (Ps.) ³	264	290	355	(9)	(25)	264	355	(25)
US \$	13	14	21	(10)	(38)	13	21	(38)
Deuda neta (en US \$)	471	497	588	(5)	(20)			
Deuda Neta / Flujo Comparable	2.3	2.5	2.9					
Cobertura Intereses ⁴	3.5	3.1	2.8					

1) Flujo = Utilidad de operación + depreciación y amortización + deterioro de activos fijos.

2) El Flujo Comparable excluye pérdidas (ganancias) extraordinarias, tal como el gasto relacionado a eficiencias organizacionales.

3) Cifra bruta, no incluye desinversiones.

4) Veces. Ver página 7 para detalles de cálculo.

1T25 | INFORMACIÓN RELEVANTE

RESULTADOS 1T25

- Los ingresos aumentaron 13%, con crecimientos sólidos en los tres segmentos: Empresarial, Gobierno y Mayorista.
- El incremento en ingresos y la disminución en gastos impulsaron un crecimiento del 34% en EBITDA año con año.
- Los ingresos netos recurrentes de nuevos contratos del segmento Empresarial crecieron 9% comparado con el año anterior, mientras que los del segmento Mayorista aumentaron 12%, reflejo de la creciente demanda por parte de *hyperscalers* y operadores locales e internacionales.

ASAMBLEAS 2025

- El 18 de marzo, los accionistas de Axtel aprobaron un monto máximo de Ps. \$100 millones para la adquisición de acciones propias en 2025, igual al aprobado en 2024.
- Además, aprobaron la cancelación de ~1.8% de las acciones de Axtel (equivalente a 51,974,032 AXTELCPO), provenientes del programa de adquisición de acciones propias.

REDUCCIÓN DEUDA

- En marzo, Axtel prepagó US \$39 millones de un crédito bancario sindicado, utilizando recursos provenientes de su operación.
 - En total, incluyendo el monto de diciembre, se han prepagado ~US \$75 millones, representando un ahorro de interés anual por US \$6 millones y retraso de los vencimientos de deuda relevantes hasta el segundo semestre de 2026.
- El gasto por interés estimado para el año 2025 es de US\$50 millones, comparado con US\$68 millones en 2024.

SOCIOS TECNOLÓGICOS

- Axtel obtuvo la certificación *Oracle Cloud Infrastructure*, que le permite comercializar y operar servicios de nube híbrida de Oracle.
- La Compañía cerró acuerdos con *HP Enterprise* para comercializar infraestructura privada para procesar modelos de inteligencia artificial.
- En el ámbito de ciberseguridad, Axtel alcanzó el nivel *Diamond Innovator* dentro del programa de Palo Alto Networks y recibió el reconocimiento "Mejor Performance 2024" de Check Point, además de ascender a *Partner Elite*, el nivel más alto de colaboración.

MENSAJE DEL DIRECTOR GENERAL DE AXTEL

“Comenzamos el año con resultados positivos, marcados por un crecimiento en ingresos en los tres segmentos: Empresarial, Gobierno y Mayorista. Además, vimos incrementos sólidos en EBITDA y generación de flujo de caja, resultando en un apalancamiento neto de 2.3 veces, el más bajo desde la fusión de Axtel y Alestra en 2016. Nuestro enfoque estratégico en líneas de negocio especializadas, junto con un portafolio diseñado para satisfacer las necesidades de industrias target, nos ha permitido continuar mejorando nuestro desempeño financiero y consolidarnos como un aliado estratégico para nuestros clientes.

En tiempos de incertidumbre, la tecnología se consolida como un aliado de las empresas. Adoptar soluciones de nube híbrida, digitalización e inteligencia artificial, en un entorno seguro, es esencial para optimizar operaciones, reducir costos e innovar en el servicio y la experiencia del cliente.

Los resultados del primer trimestre respaldan nuestra estrategia para este año. En el segmento Empresarial, continuaremos centrados en la penetración de cuentas y venta cruzada, con soluciones a la medida para nuestros clientes principales. En el segmento Gobierno, buscamos mantener un sólido desempeño con entidades federales y locales. En el segmento Mayorista, nuestra prioridad es mejorar la conectividad con Estados Unidos con servicios de alta capacidad para hyperscalers y operadores mayoristas.”

Armando de la Peña

INGRESOS

(EN MILLONES)

	1T25	4T24	1T24	(%) 1T25 vs. 4T24	1T24	Acum'25	Acum'24	Acum. Δ (%)
Empresarial (Ps.)	2,112	2,271	2,009	(7)	5	2,112	2,009	5
Gobierno (Ps.)	329	536	214	(39)	54	329	214	54
Mayorista (Ps.)	560	491	426	14	31	560	426	31
INGRESOS TOTALES (Ps.)	3,001	3,298	2,649	(9)	13	3,001	2,649	13
US \$	147	164	156	(10)	(6)	147	156	(6)

Los ingresos totales en el 1T25 alcanzaron Ps. 3,001 millones, representando un aumento del 13% año con año. Este resultado fue impulsado por incrementos significativos en los segmentos Empresarial (5%), Gobierno (54%) y Mayorista (31%), respectivamente.

SEGMENTO EMPRESARIAL (70% de ingresos Acum.'25)

Los ingresos del segmento Empresarial totalizaron Ps. 2,112 millones en el 1T25, reflejando un incremento del 5% en comparación con el mismo periodo de 2024. Este crecimiento estuvo principalmente impulsado por incrementos del 3%, 12% y 8% en *servicios estándar*, de *valor agregado* y de *transformación digital*, respectivamente (Tabla 1).

SERVICIOS ESTÁNDAR Los ingresos alcanzaron Ps. 1,306 millones en el 1T25, registrando un crecimiento del 3% año con año, principalmente debido a un aumento del 3% en soluciones de *conectividad*, impulsado por la adquisición de contratos con nuevos clientes.

VALOR AGREGADO Los ingresos totalizaron Ps. 317 millones en 1T25, los cuales fueron 12% superiores en comparación con el 1T24. Este crecimiento se atribuye en gran parte a un sólido incremento de 33% en soluciones de *integración de sistemas*, explicado por servicios nuevos e incrementales con clientes existentes, así como ingresos extraordinarios. Los *servicios administrados* también crecieron un 2%.

SEGMENTO EMPRESARIAL (cont.)

TRANSFORMACIÓN DIGITAL Los ingresos alcanzaron Ps. 489 millones en 1T25, un incremento del 8% en comparación con el 1T24. Este crecimiento estuvo impulsado por un aumento combinado del 17% en soluciones de *nube* y *ciberseguridad*, asociado con servicios incrementales para clientes existentes y nuevos contratos por ventas cruzadas dentro de la base de clientes actual. Sin embargo, este resultado fue parcialmente mitigado por una disminución de 10% en servicios de *colaboración*.

SEGMENTO GOBIERNO (11% de los ingresos Acum.'25)

Los ingresos del segmento Gobierno ascendieron a Ps. 329 millones en 1T25, marcando un sólido crecimiento de 54% en comparación con 1T24. Este incremento se atribuye a mayores ingresos en servicios *estándar* y de *valor agregado*, ligeramente mitigado por menores ingresos de *transformación digital*. (Tabla 2). Los ingresos recurrentes se incrementaron 16%. La mezcla de ingresos alcanzó 69% federal y 31% estatal y local.

SERVICIOS ESTÁNDAR Los ingresos alcanzaron Ps. 93 millones en el 1T25, 12% superiores al 1T24, explicados principalmente por un aumento del 18% en soluciones de *conectividad* asociado a un nuevo contrato con un cliente federal.

VALOR AGREGADO Los ingresos totalizaron Ps. 175 millones en el 1T25, representando un aumento significativo, impulsado principalmente por los sólidos resultados en soluciones de *integración de sistemas*. Este crecimiento se vio impulsado por nuevos proyectos con dependencias federales y notables ingresos no recurrentes provenientes del proyecto de la plataforma digital de comercio internacional de México.

TRANSFORMACIÓN DIGITAL Los ingresos alcanzaron Ps. 61 millones en 1T25, una caída del 11% comparado con 1T24. El resultado positivo en soluciones de *colaboración*, asociado a servicios incrementales durante el trimestre, fue contrarrestado por una caída en las soluciones de *aplicaciones administradas*.

MAYORISTA (INFRAESTRUCTURA) (19% de ingresos Acum.'25)

Los ingresos del 1T25 alcanzaron Ps. 560 millones, reflejando un incremento del 31% en comparación con el mismo trimestre del año anterior. Este aumento se debe principalmente al reconocimiento de servicios prestados a un importante cliente operador móvil en años anteriores, así como a un aumento del 11% en servicios de conectividad a operadores internacionales y centros de datos. Estos resultados positivos fueron parcialmente mitigados por un menor nivel de ingresos de contratos de fibra oscura.

UTILIDAD BRUTA

La utilidad bruta se define como los ingresos menos el costo de los ingresos. Para el 1T25, la utilidad bruta alcanzó Ps. 2,197 millones, marcando un incremento del 10% respecto al 1T24, impulsado por una mayor utilidad bruta en los tres segmentos de negocio.

EMPRESARIAL La utilidad bruta ascendió a Ps. 1,589 millones en el 1T25, reflejando un incremento de 4% en comparación con el trimestre del año anterior, en línea con el aumento en ingresos.

GOBIERNO La utilidad bruta alcanzó Ps. 135 millones en 1T25, un incremento de 22% comparado con 1T24. Sin embargo, el margen disminuyó debido a una mayor proporción de proyectos extraordinarios de bajo margen.

MAYORISTA La utilidad bruta totalizó en Ps. 473 millones en el 1T25, un incremento del 35%, en paralelo con la tendencia de crecimiento en ingresos.

GASTOS DE OPERACIÓN Y COMERCIALES

Los gastos de operación y comerciales para los segmentos Empresarial, Gobierno y Mayorista alcanzaron Ps. 923 millones en 1T25, representando una caída del 4 % en comparación con el trimestre del año anterior. Esta disminución se debió principalmente a un beneficio extraordinario por provisión incobrables en el segmento Mayorista, lo cual compensó incrementos en gastos de personal y rentas de torres.

(en millones Ps.)



CONTRIBUCIÓN AL FLUJO (ANTES DE GASTOS CENTRALES)

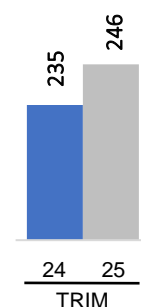
La contribución de los segmentos al Flujo alcanzó los Ps. 1,274 millones en el 1T25, reflejando un incremento del 23 % respecto al 1T24. Este resultado positivo se vio impulsado por una mayor utilidad bruta y menores gastos de operación y comerciales, como se explicó anteriormente.



GASTOS CENTRALES Y OTROS INGRESOS (GASTOS)

Los gastos centrales, que incluyen áreas centrales de negocio como finanzas, recursos humanos y regulatorio, alcanzaron los Ps. 246 millones en el 1T25, marcando un incremento del 5 % respecto al 1T24, atribuible a mayores gastos de personal y mantenimiento.

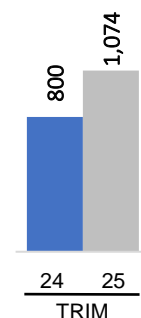
Otros ingresos alcanzaron Ps. 45 millones en el 1T25, comparado con Ps. 3 millones para el mismo periodo de 2024.



FLUJO (EBITDA)

El Flujo alcanzó Ps. 1,074 millones en el 1T25, representando un incremento de 34% frente a los Ps. 800 millones registrados en 1T24.

El resultado positivo en el crecimiento del Flujo fue impulsado por la mayor contribución de los segmentos de negocio al Flujo, junto con un mayor nivel de otros ingresos registrados en el trimestre. El margen del Flujo aumentó de 30% en el 1T24 a 36% en el 1T25.



UTILIDAD (PÉRDIDA) DE OPERACIÓN

La utilidad de operación en el 1T25 alcanzó Ps.580 millones, más del doble que los Ps.211 millones registrados hace un año. Este incremento fue impulsado principalmente por un mayor Flujo y una menor depreciación y amortización (D&A).

RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO

El costo integral de financiamiento alcanzó Ps.283 millones en 1T25, comparado con Ps.258 millones en 1T24. La variación se explica principalmente por una pérdida cambiaria de Ps.15 millones en el 1T25 (producto de una depreciación del peso mexicano frente al dólar estadounidense), frente a una ganancia cambiaria de Ps.46 millones hace un año. Este resultado fue parcialmente mitigado por una caída del 12% en el gasto por interés neto, atribuible al prepago parcial del crédito bancario sindicado ejecutado en diciembre 2024 y recortes en las tasas en México y Estados Unidos.

DEUDA NETA

Al 31 de marzo de 2025, la deuda neta fue de US \$471 millones, una disminución del 20% o US \$116 millones en comparación con 1T24. Esta reducción compuesta por una disminución de deuda por US \$74 millones, una disminución contable (no flujo) de US \$45 millones causada por una depreciación del 19% del peso mexicano año tras año, y una disminución en la caja de US \$2 millones.

La reducción total de US \$74 millones en la deuda contra el año anterior se explica por: i) una disminución de US \$76 millones relacionada con los prepagos parciales (diciembre 2024 y marzo 2025) del crédito sindicado con nueve instituciones financieras; y ii) un aumento de US \$2 millones en otros créditos y arrendamientos financieros.

Al cierre 1T25, el efectivo totalizó US \$47 millones (Ps. 952 millones), frente a US \$49 millones (Ps. 820 millones) en 1T24, reflejando una disminución del 5% en dólares, pero un incremento de 16% en pesos.

Las razones financieras para el 1T25 fueron: Deuda Neta a Flujo Comparable de 2.3 veces y Cobertura de Intereses de 3.5 veces (Tabla 6).

INVERSIONES (CAPEX)

Las inversiones de capital totalizaron US \$13 millones en el 1T25, comparado con US \$21 millones en el 1T24.

El Capex como porcentaje de los ingresos totales alcanzó 9% durante el trimestre, en comparación con 13% hace un año.

INFORMACIÓN ADICIONAL

- El reporte presenta información financiera no auditada, basada en las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"). Las cifras se presentan en Pesos mexicanos (Ps.) o Dólares estadounidenses (US \$), según se indica. En su caso, los montos en Pesos se convirtieron a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- Este reporte puede contener información prospectiva basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Implican juicios con respecto a, entre otras cosas, condiciones futuras del mercado económico, competitivo y financiero, futuras decisiones comerciales y futuro desempeño financiero de la Compañía, todos los cuales son difíciles o imposibles de predecir con precisión. Estas declaraciones reflejan las opiniones actuales de la administración, las cuales están sujetas a diferentes riesgos. En consecuencia, los resultados podrían variar de los establecidos en el presente reporte. La Compañía renuncia a cualquier obligación de actualizar las declaraciones en este comunicado en función de nueva información disponible.
- Deuda Neta de Caja a Flujo Comparable: Deuda neta convertida a dólares usando el tipo de cambio de cierre dividido entre el Flujo Comparable de los últimos doce meses traducido a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de cada mes. La deuda neta se calcula restando la caja y equivalentes (incluyendo caja restringida) de la deuda total (incluyendo intereses devengados).
- Cobertura de intereses: Es la razón del Flujo Comparable UDM entre los gastos por interés (netos de ingresos por interés), ambos convertidos a Dólares estadounidenses usando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- Para reducir su exposición al riesgo cambiario, al 31 de marzo de 2025, Axtel mantenía transacciones tipo FWD por un notional de US \$30 millones @ 20.31 MXN/USD, donde Axtel compra USD y vende MXN, cubriendo sus obligaciones denominadas en dólares hasta junio de 2025. En abril de 2025, la Compañía cubrió US \$20 millones @ 20.21 MXN/USD de sus obligaciones hasta septiembre de 2025.
- Sujeto a condiciones del mercado, la posición de liquidez y obligaciones contractuales de la Compañía, de vez en cuando, la Compañía podrá adquirir o vender sus propias acciones (AxtelCPOs).

SOBRE AXTEL

Axtel es una empresa mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación que a través de sus marcas comerciales Alestra y Axtel Networks (Axnet), ofrece soluciones tecnológicas avanzadas y confiables para apoyar a las empresas en su evolución y desarrollo tecnológico. En México tiene más de 50 mil kilómetros de red de fibra óptica y presencia en más del 90% de parques industriales, lo que le permite ofrecer la solidez, cobertura y seguridad que las compañías necesitan para generar valor. Las acciones de Axtel, representadas por Certificados de Participación Ordinaria (CPOs), cotizan desde 2005 en la Bolsa de Valores de México bajo el símbolo "AXTELCPO".

Sitio en Internet: axtelcorp.mx

Sitio Alestra: alestra.mx

Sitio Axtel Networks: axtelnetworks.mx

Apéndice A – Tablas

TABLA 1 | INGRESOS – SEGMENTO EMPRESARIAL

(EN MILLONES)

	1T25	4T24	1T24	(% 1T25 vs.		Acum'25	Acum'24	Acum. Δ (%)
				4T24	1T24			
SERVICIOS ESTANDAR (Ps.)	1,306	1,284	1,271	2	3	1,306	1,271	3
VALOR AGREGADO (Ps.)	317	320	284	(1)	12	317	284	12
TRANSFORMACION DIGITAL (Ps.)	489	666	454	(27)	8	489	454	8
EMPRESARIAL TOTAL (Ps.)	2,112	2,271	2,009	(7)	5	2,112	2,009	5
<i>US \$</i>	103	113	118	(9)	(12)	103	118	(12)

TABLA 2 | INGRESOS – SEGMENTO GOBIERNO

(EN MILLONES)

	1T25	4T24	1T24	(% 1T25 vs.		Acum'25	Acum'24	Acum. Δ (%)
				4T24	1T24			
SERVICIOS ESTANDAR (Ps.)	93	98	83	(5)	12	93	83	12
VALOR AGREGADO (Ps.)	175	280	62	(38)	182	175	62	182
TRANSFORMACION DIGITAL (Ps.)	61	158	68	(61)	(11)	61	68	(11)
GOBIERNO TOTAL (Ps.)	329	536	214	(39)	54	329	214	54
<i>US \$</i>	16	27	13	(40)	28	16	13	28

TABLA 3 | INGRESOS – SEGMENTO MAYORISTA (INFRAESTRUCTURA)

(EN MILLONES)

	1T25	4T24	1T24	(% 1T25 vs.		Acum'25	Acum'24	Acum. Δ (%)
				4T24	1T24			
MAYORISTA TOTAL (Ps.)	560	491	426	14	31	560	426	31
<i>US \$</i>	27	24	25	12	10	27	25	10

TABLA 4 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO DE OPERACIÓN

(EN MILLONES)

	1T25	4T24	1T24	(% 1T25 vs.		Acum'25	Acum'24	Acum. Δ (%)
				4T24	1T24			
Utilidad de Operación (Ps.)	580	611	211	(5)	175	580	211	175
<i>US \$</i>	29	30	12	(6)	129	29	12	129
Contribución a Flujo	1,274	1,335	1,032	(5)	23	1,274	1,032	23
<i>US \$</i>	63	66	61	(6)	3	63	61	3
Flujo (Ps.)	1,074	1,183	800	(9)	34	1,074	800	34
<i>US \$</i>	53	59	47	(10)	12	53	47	12
Ajustes (Ps.)	0	17	0	--	--	0	0	--
<i>US \$</i>	0	1	0	--	--	0	0	--
Flujo Comparable (Ps.)	1,074	1,200	800	(11)	34	1,074	800	34
<i>US \$</i>	53	60	47	(12)	12	53	47	12

*Los ajustes incluyen pérdidas (ganancias) extraordinarias, como gastos relacionados a eficiencias organizacionales del 4T24.

Apéndice A – Tablas

TABLA 5 | RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF)

(EN MILLONES)

	1T25	4T24	1T24	(% 1T25 vs.		Acum'25	Acum'24	Acum. Δ (%)
				4T24	1T24			
Gasto neto por interés	(267)	(294)	(304)	9	12	(267)	(304)	12
Ut. (Pérd.) cambiaria neta	(15)	(204)	46	92	--	(15)	46	--
Valuación derivados	0	0	0	--	--	0	0	--
Total (Ps.)	(283)	(498)	(258)	43	(10)	(283)	(258)	(10)
<i>US \$</i>	<i>(14)</i>	<i>(25)</i>	<i>(15)</i>	<i>45</i>	<i>9</i>	<i>(14)</i>	<i>(15)</i>	<i>9</i>

TABLA 6 | DEUDA NETA Y RAZONES FINANCIERAS

(US \$ MILLONES)

	1T25	4T24	1T24	(% 1T25 vs.	
				4T24	1T24
Crédito Sindicado	185	224	268	(17)	(31)
Crédito Largo Plazo	149	149	181	(0)	(18)
Crédito Bilateral	100	100	100	0	0
Crédito IFC	60	60	60	0	0
Otros créditos y arrendamientos	18	17	16	1	8
Intereses Devengados	7	9	11	(16)	(33)
Deuda Total	518	559	637	(7)	(19)
<i>% deuda en US \$</i>	<i>60%</i>	<i>62%</i>	<i>59%</i>		
(-) Efectivo y Equivalentes	(47)	(62)	(49)	24	5
Deuda Neta	471	497	588	(5)	(20)
Deuda Neta / Flujo Comparable*	2.3	2.5	2.9		
Cobertura Intereses*	3.5	3.1	2.8		

* Veces. Ver página 7 para detalles de cálculo.

TABLA 7 | CAMBIO EN DEUDA NETA

(US \$ MILLONES)

	1T25	4T24	1T24	(% 1T25 vs.		Acum'25	Acum'24	Acum. Δ (%)
				4T24	1T24			
Flujo	53	59	47	(10)	12	53	47	12
Capital Neto de Trabajo	(2)	0	(26)	--	91	(2)	(26)	91
Inversiones y Adquisiciones	(12)	(14)	(21)	18	43	(12)	(21)	43
Gastos Financieros	(13)	(15)	(18)	15	27	(13)	(18)	27
Impuestos	(0)	(0)	(0)	--	--	(0)	(0)	--
Otras Fuentes (Usos)	(0)	4	(7)	--	99	(0)	(7)	99
Dism. (aum.) Deuda Neta	26	33	(24)	(23)	--	26	(24)	--

* "Flujo" incluye gastos extraordinarios relacionados con eficiencias organizacionales del 4T24.

Apéndice B – Estados Financieros

Axtel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Situación Financiera no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	1T25	4T24	1T24	(% 1T25 vs. 4T24 1T24)	
ACTIVOS					
ACTIVO CIRCULANTE					
Efectivo y equivalentes	952	1,256	820	(24)	16
Cuentas por cobrar	1,995	2,263	1,839	(12)	8
Partes relacionadas	23	43	20	(47)	15
Impuestos por recuperar y otras CxC	209	169	457	24	(54)
Anticipos a Proveedores	838	753	694	11	21
Inventarios	57	36	66	56	(14)
Instrumentos Financieros	8	33	-	(77)	--
Total Activo Circulante	4,081	4,553	3,896	(10)	5
ACTIVO NO CIRCULANTE					
Inmuebles, sistemas y equipos, neto	7,316	7,503	8,075	(2)	(9)
Activos intangibles, neto	1,275	1,290	1,364	(1)	(7)
Impuestos diferidos	3,287	3,363	2,995	(2)	10
Inversiones compañías asociadas y otros	1	1	1	(0)	(0)
Otros activos	553	527	451	5	23
Total Activo No Circulante	12,432	12,684	12,886	(2)	(4)
TOTAL ACTIVOS	16,513	17,236	16,782	(4)	(2)
PASIVO					
PASIVO A CORTO PLAZO					
Proveedores	1,899	1,938	1,609	(2)	18
Intereses acumulados	147	173	181	(15)	(19)
Porción circulante de deuda a LP	248	214	122	16	103
Instrumentos Financieros	(0)	(0)	16	--	--
Ingresos Diferidos	116	104	114	12	2
Provisiones	15	12	36	25	(59)
Otras cuentas por pagar	257	413	332	(38)	(23)
Total pasivo a corto plazo	2,682	2,853	2,410	(6)	11
PASIVO A LARGO PLAZO					
Deuda a largo plazo	10,081	10,875	10,230	(7)	(1)
Beneficios empleados	1,187	1,157	1,021	3	16
Otros pasivos a LP	-	0	0	--	--
Total del pasivo a largo plazo	11,268	12,032	11,251	(6)	0
TOTAL PASIVO	13,950	14,886	13,662	(6)	2
CAPITAL CONTABLE					
Capital Social	446	455	455	(2)	(2)
Reserva para recompra de acciones	100	39	100	155	(0)
Ganancias (pérdidas) acumuladas	2,017	1,857	2,566	9	(21)
TOTAL CAPITAL CONTABLE	2,563	2,351	3,120	9	(18)
TOTAL PASIVO MÁS CAPITAL CONTABLE	16,513	17,236	16,782	(4)	(2)

Apéndice B – Estados Financieros

Axcel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Resultados no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	1T25	4T24	1T24	(% 1T25 vs.		Acum'25	Acum'24	Acum.
				4T24	1T24			Δ (%)
Ingresos Totales	3,001	3,298	2,649	(9)	13	3,001	2,649	13
Costo de ventas y servicios	(804)	(1,166)	(659)	31	(22)	(804)	(659)	(22)
Utilidad bruta	2,197	2,132	1,990	3	10	2,197	1,990	10
Gastos operativos	(1,169)	(944)	(1,193)	(24)	2	(1,169)	(1,193)	2
Otros ingresos (gastos), netos	45	(6)	3	--	>1,000	45	3	>1,000
Depr., amort. y deterioro activos	(493)	(572)	(589)	14	16	(493)	(589)	16
Utilidad operativa	580	611	211	(5)	175	580	211	175
Resultado integral, neto	(283)	(498)	(258)	43	(10)	(283)	(258)	(10)
Part. de resultados compañía asociada	(0)	(0)	0	--	--	(0)	0	--
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	298	113	(47)	163	--	298	(47)	--
Total impuestos	(79)	(25)	38	(218)	--	(79)	38	--
Utilidad (Pérdida) Neta	219	88	(9)	148	--	219	(9)	--