

axtel

**Tecnología
que conecta
tu vida**

alestra*

axnet | AXTEL
NETWORKS

RESULTADOS **PRIMER TRIMESTRE 2024**

Monterrey, N.L., México, 23 de abril de 2024. - Axtel, S.A.B. de C.V. (BMV: AXTELCPO) (“Axtel”, “la Compañía”), empresa Mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación, anunció hoy sus resultados no auditados del Primer Trimestre de 2024 (“1T24”).

Relación con Inversionistas

ir@axtel.com.mx
axtelcorp.mx
+52 (81) 8114-1128

Axtel reporta Flujo de Ps. \$800 millones en 1T24

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA

(EN MILLONES)

	1T24	4T23	1T23	(%) 1T24 vs.		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				4T23	1T23			
Ingresos (Ps.)	2,649	2,798	2,746	(5)	(4)	2,649	2,746	(4)
US \$	156	159	147	(2)	6	156	147	6
Flujo (Ps.) ¹	800	930	547	(14)	46	800	547	46
US \$	47	53	29	(11)	61	47	29	61
Flujo Comparable (Ps.) ²	800	1,128	736	(29)	9	800	736	9
US \$	47	65	40	(27)	19	47	40	19
Utilidad (pérdida) neta (Ps.)	(9)	287	221	--	--	(9)	221	--
US \$	(0)	17	12	--	--	(0)	12	--
Inversiones (Ps.) ³	355	269	349	32	2	355	349	2
US \$	21	15	19	37	12	21	19	12
Deuda neta (en US \$)	588	563	552	4	6			
<i>Deuda Neta / Flujo Comparable</i>	2.9	2.9	3.6					
<i>Cobertura Intereses⁴</i>	2.8	3.5	5.3					

1) Flujo = Utilidad de operación + depreciación y amortización + deterioro de activos fijos.

2) El Flujo Comparable excluye pérdidas (ganancias) extraordinarias, tal como el gasto relacionado a eficiencias organizacionales.

3) Cifra bruta, no incluye desinversiones.

4) Veces. Ver página 7 para detalles de cálculo.

1T24 | INFORMACIÓN RELEVANTE

RESULTADOS 1T24

- El EBITDA del 1T23 creció 9% en comparación con el mismo trimestre del año anterior, mientras que la contribución de los segmentos al EBITDA aumentó 13%.
- Los ingresos recurrentes netos de nuevos contratos del segmento Empresarial ascendieron a Ps. 40 millones, 56% superiores al 1T23. Mientras que, en el segmento Mayorista, los ingresos recurrentes netos fueron 2.5 veces mayores al año anterior, consolidando su base de ingresos.
- En el segmento Gobierno, el 47% de los contratos con vencimiento en 2024 ya fueron renovados.
 - La distribución de ingresos es 50% federal y 50% estatal y local, reduciendo la volatilidad provocada por el periodo de elecciones federales.

FONDO RECOMPRA

- Los accionistas aprobaron un monto máximo de Ps. 100 millones para el programa de recompra de acciones, monto igual al aprobado en 2023.

CALIFICADORAS

- S&P Global Ratings revisó su perspectiva de Axtel de negativa a estable debido a la mejora de las perspectivas del negocio.
- Axtel, actualmente mantiene calificaciones 'BB-' con perspectiva estable tanto de S&P Global Ratings, como de Fitch Ratings.

RECONOCIMIENTO

- Axtel recibió el premio MSSP (Managed Security Service Provider) Platform Development de su socio Palo Alto Networks, lo que posiciona a Axtel como un socio estratégico con capacidades para integrar arquitecturas de ciberseguridad de próxima generación.

MENSAJE DEL DIRECTOR GENERAL DE AXTEL

“Comenzamos el año 2024 con resultados positivos, en línea con nuestro presupuesto, reflejando una sólida ejecución de nuestra estrategia de líneas de negocio. Asimismo, esperamos beneficios de la atención enfocada a industrias objetivo, promoviendo casos de uso que soportan la transformación digital de nuestros clientes.

La consolidación del modelo de especialización se ve reflejada en un “funnel” de nuevos proyectos 65% mayor que el promedio del año anterior. El crecimiento de ingresos, primordialmente en el segmento empresarial, aunado a una organización más esbelta, contribuyeron a alcanzar un crecimiento de 9% en el EBITDA comparable.

Los resultados favorables, un perfil de deuda sin vencimientos relevantes en los próximos años y mejores perspectivas, contribuyeron a modificar la perspectiva de Axtel de negativa a estable por parte de las agencias calificadoras. Un importante voto de confianza a nuestro desempeño y esfuerzo de la organización.

Hacia adelante, visualizamos que los servicios de ciberseguridad, nube e integración de sistemas continúen su tendencia de crecimiento de doble dígito, compensando un menor crecimiento en servicios maduros. En el sector gobierno hemos implementado estrategias para lograr mayor participación con clientes estatales y municipales, para compensar los impactos de un año electoral. Finalmente, los beneficios de una organización más ágil y eficiente contribuirán a crecer la rentabilidad de Axtel en el año.”

Armando de la Peña

INGRESOS

(EN MILLONES)

	1T24	4T23	1T23	(% 1T24 vs.		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				4T23	1T23			
Empresarial (Ps.)	2,009	2,018	1,942	(0)	3	2,009	1,942	3
Gobierno (Ps.)	214	372	358	(43)	(40)	214	358	(40)
Mayorista (Ps.)	426	407	445	5	(4)	426	445	(4)
INGRESOS TOTALES (Ps.)	2,649	2,798	2,746	(5)	(4)	2,649	2,746	(4)
US \$	156	159	147	(2)	6	156	147	6

Los ingresos totales alcanzaron Ps. 2,649 millones en el 1T24, una reducción de 4% año con año, debido a caídas de 40% y 4% en los segmentos Gobierno y Mayorista, respectivamente, parcialmente mitigando un incremento de 3% en el segmento Empresarial.

SEGMENTO EMPRESARIAL (76% de ingresos Acum.'24)

Los ingresos del segmento Empresarial totalizaron Ps. 2,009 millones en el 1T24, un incremento del 3% comparado con el 1T23, debido a aumentos del 2%, 14% y 3% en *servicios estándar*, *valor agregado* y *transformación digital*, respectivamente. (Tabla 1).

SERVICIOS ESTÁNDAR Los ingresos alcanzaron Ps. 1,271 millones en el 1T24, 2% superiores año con año, impulsados por un crecimiento del 8% en *datos e Internet*, resultado de la participación de clientes en nuevos proyectos, parcialmente mitigado por una caída del 34% en los ingresos de *hosting* explicado por una venta extraordinaria de equipos registrada en el primer trimestre de 2023.

SEGMENTO EMPRESARIAL (cont.)

VALOR AGREGADO Los ingresos totalizaron Ps. 284 millones en el 1T24; un aumento del 14% en comparación con el 1T23, debido a un mayor nivel de ventas de equipo no recurrentes, aunado a renovaciones e incrementos en estos servicios con clientes existentes.

TRANSFORMACIÓN DIGITAL Los ingresos alcanzaron Ps. 454 millones en el 1T24, 3% superiores en comparación con el 1T23, impulsados por un incremento de 15% en soluciones de *nube*, debido tanto a nuevos servicios como incrementales con clientes actuales, compensando un nivel 5% inferior de ingresos por servicios de *colaboración*.

SEGMENTO GOBIERNO (8% de los ingresos Acum.'24)

Los ingresos del segmento Gobierno alcanzaron Ps. 214 millones en el 1T24, una reducción de 40% en comparación con 1T23 por una base comparable difícil, explicado principalmente por una transacción extraordinaria de servicios de valor agregado en el trimestre del año anterior, ligeramente mitigado por un aumento del 31% en las soluciones de transformación digital. (Tabla 2).

SERVICIOS ESTÁNDAR Los ingresos alcanzaron Ps. 83 millones en el 1T24, 18% inferiores al 1T23, explicado principalmente por caídas en soluciones *VPN & Ethernet*.

VALOR AGREGADO Los ingresos alcanzaron Ps. 62 millones en el 1T24, lo cual representó una reducción del 70% afectada por una base comparable difícil de 1T23, determinada por una venta no recurrente de bajo margen con una dependencia federal registrada hace un año.

TRANSFORMACIÓN DIGITAL Los ingresos alcanzaron Ps. 68 millones en el 1T24, 31% superior al 1T23, impulsados por incrementos en todas las líneas de negocio, con fuertes resultados en *ciberseguridad* y *colaboración*.

MAYORISTA (INFRAESTRUCTURA) (16% de ingresos Acum.'24)

Los ingresos alcanzaron Ps. 426 millones en el 1T24, 4% menos en comparación con el trimestre del año anterior, explicado principalmente por una disminución en servicios de continuidad relacionados con la desinversión en el mercado masivo en 2019 y en ingresos de conectividad con operadores multinacionales, parcialmente mitigado por un mayor nivel de ingresos de contratos de fibra oscura.

UTILIDAD BRUTA

La utilidad bruta se define como los ingresos menos el costo de los ingresos. Para el 1T24, la utilidad bruta fue de Ps. 1,990 millones, un incremento de 5% respecto al 1T23, resultado impulsado por ingresos de mayores márgenes en los segmentos Empresarial y Gobierno.

EMPRESARIAL La utilidad bruta ascendió a Ps. 1,530 millones en el 1T24, 8% mayor en comparación con el trimestre del año anterior, debido al crecimiento de los ingresos y mayores márgenes como resultado de una caída en contratos no recurrentes de bajo margen.

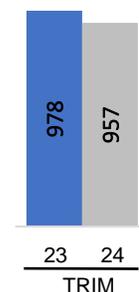
GOBIERNO La utilidad bruta ascendió a Ps. 110 millones en el 1T24, un incremento del 4% en comparación con el año anterior a pesar de la caída en ingresos, esto se explica por un significativo aumento de los márgenes, también como resultado de un contrato no recurrente de bajo margen registrado en 1T23.

MAYORISTA La utilidad bruta alcanzó Ps. 350 millones en el 1T24, una reducción del 5% alineada con la caída en ingresos.

GASTOS DE OPERACIÓN Y COMERCIALES

Los gastos de operación y comerciales, los cuales están directamente relacionados con los segmentos Empresarial, Gobierno y Mayorista, alcanzaron Ps. 957 millones en el 1T24, 2% menores en comparación con el trimestre del año anterior, principalmente debido a menores provisiones de incobrables en el segmento Mayorista asociadas a un cliente operador móvil, compensando un ligero incremento en gastos relacionados con el personal.

(en millones Ps.)



CONTRIBUCIÓN AL FLUJO (ANTES DE GASTOS CENTRALES)

La contribución de los segmentos al Flujo alcanzó Ps. 1,032 millones en el 1T24, un incremento de 13% en comparación con el 1T23, explicado por el crecimiento en la utilidad bruta y la reducción en los gastos operativos y comerciales previamente mencionada.



GASTOS CENTRALES Y OTROS INGRESOS (GASTOS)

Los gastos centrales, compuestos por áreas centrales de negocio como finanzas, recursos humanos y regulatorio, alcanzaron Ps. 235 millones en el 1T24, una caída de 1% que refleja los beneficios de la reestructuración organizacional implementada el año pasado.

Otros ingresos alcanzaron Ps. 3 millones durante el 1T24, partiendo de Ps. 63 millones en el 1T23 que excluye un gasto extraordinario de reorganización por Ps. 189 millones.

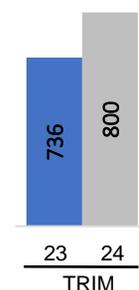


FLUJO (EBITDA)

El Flujo alcanzó Ps. 800 millones en el 1T24, 9% superior al Flujo comparable del 1T23 por Ps. 736 millones; ó 46% mayor incluyendo los gastos de reorganización registrados el año anterior.

El crecimiento del Flujo fue el resultado de una mayor contribución al Flujo por los segmentos de negocio y menores gastos centrales, mitigado por la disminución en otros ingresos.

El margen del Flujo comparable aumentó de 27% en 1T23 a 30% en 1T24.



UTILIDAD (PÉRDIDA) DE OPERACIÓN

La utilidad de operación en el 1T24 alcanzó Ps. 211 millones, en comparación con una pérdida de Ps. 91 millones hace un año, resultado impulsado por un mayor Flujo y una menor depreciación y amortización (D&A).

RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO

El costo integral de financiamiento alcanzó Ps. 258 millones en el 1T24, comparado con un beneficio de Ps. 400 millones en el 1T23. La variación se explica principalmente por una menor ganancia cambiaria (producto de una apreciación del peso mexicano frente al dólar estadounidense) en comparación con el año anterior, así como un mayor ingreso por interés durante el 1T23 asociado con las recompras en el mercado abierto de las Notas Senior 2024.

DEUDA NETA

Al 31 de marzo de 2024, la deuda neta fue de US \$588 millones, un aumento de 6% o US \$36 millones en comparación con el 1T23; compuesto por un incremento en la deuda de US \$20 millones, un aumento contable (no flujo) de US \$21 millones causado por una apreciación del 9% del peso mexicano año tras año, mitigado por un incremento en la caja de US \$5 millones.

El incremento total de US \$20 millones en la deuda contra el año anterior se explica por i) una disminución de US \$314 millones relacionada con el refinanciamiento de Notas Senior 2024; ii) un incremento de US \$264 millones relacionado con un nuevo préstamo bancario sindicado a 5 años con nueve instituciones financieras; iii) un aumento de US \$60 millones relacionado con un préstamo a 5 años con una agencia de crédito a la exportación; iv) un incremento de US\$60 millones asociado con un préstamo bilateral a 7 años con la Corporación Financiera Internacional; v) una disminución de US\$41 millones relacionada con el prepago de las líneas comprometidas y vi) una disminución de US\$9 millones en otros créditos y arrendamientos financieros.

Al cierre 1T24, el efectivo totalizó en US \$49 millones (Ps. 820 millones), en comparación con US \$44 millones (Ps. 799 millones) en el 1T23, un incremento del 12%.

Las razones financieras para el 1T24 fueron: Deuda Neta a Flujo Comparable de 2.9 veces y Cobertura de Intereses de 2.8 veces (Tabla 6).

INVERSIONES (CAPEX)

Las inversiones de capital totalizaron US \$21 millones en el 1T24, comparado con US \$19 millones en el 1T23.

El Capex como porcentaje de los ingresos totales alcanzó 13% durante el trimestre, igual que el año anterior.

INFORMACIÓN ADICIONAL

- El reporte presenta información financiera no auditada, basada en las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"). Las cifras se presentan en Pesos mexicanos (Ps.) o Dólares estadounidenses (US \$), según se indica. En su caso, los montos en Pesos se convirtieron a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- Este reporte puede contener información prospectiva basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Implican juicios con respecto a, entre otras cosas, condiciones futuras del mercado económico, competitivo y financiero, futuras decisiones comerciales y futuro desempeño financiero de la Compañía, todos los cuales son difíciles o imposibles de predecir con precisión. Estas declaraciones reflejan las opiniones actuales de la administración, las cuales están sujetas a diferentes riesgos. En consecuencia, los resultados podrían variar de los establecidos en el presente reporte. La Compañía renuncia a cualquier obligación de actualizar las declaraciones en este comunicado en función de nueva información disponible.
- Deuda Neta de Caja a Flujo Comparable: Deuda neta convertida a dólares usando el tipo de cambio de cierre dividido entre el Flujo Comparable de los últimos doce meses traducido a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de cada mes. La deuda neta se calcula restando la caja y equivalentes (incluyendo caja restringida) de la deuda total (incluyendo intereses devengados).
- Cobertura de intereses: Es la razón del Flujo Comparable UDM entre los gastos por interés (netos de ingresos por interés), ambos convertidos a Dólares estadounidenses usando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- Para reducir su exposición al riesgo cambiario, al 31 de marzo de 2024, Axtel mantenía transacciones tipo FWD por un notional de US \$35 millones @ 17.21 MXN/USD, donde Axtel compra USD y vende MXN, cubriendo sus obligaciones denominadas en dólares hasta octubre de 2024.
- Sujeto a condiciones del mercado, la posición de liquidez y obligaciones contractuales de la Compañía, de vez en cuando, la Compañía podrá adquirir o vender sus propias acciones (AxtelCPOs).

SOBRE AXTEL

Axtel es una empresa mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación que atiende los mercados empresarial y gubernamental con la marca Alestra, y al segmento mayorista a través de la marca Axtel Networks (Axnet). Se adhirió en 2011 al Pacto Mundial de la ONU, la iniciativa de responsabilidad social más grande del mundo. Ha recibido el reconocimiento por parte del CEMEFI como Empresa Socialmente Responsable desde 2008. Las acciones de Axtel, representadas por Certificados de Participación Ordinaria (CPOs), cotizan desde 2005 en la Bolsa de Valores de México bajo el símbolo "AXTELCPO".

Sitio en Internet: axtelcorp.mx

Sitio Alestra: alestra.mx

Sitio Axtel Networks: axtelnetworks.mx

Apéndice A – Tablas

TABLA 1 | INGRESOS – SEGMENTO EMPRESARIAL

(EN MILLONES)

	1T24	4T23	1T23	(% 1T24 vs.		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				4T23	1T23			
SERVICIOS ESTANDAR (Ps.)	1,271	1,235	1,250	3	2	1,271	1,250	2
VALOR AGREGADO (Ps.)	284	319	250	(11)	14	284	250	14
TRANSFORMACION DIGITAL (Ps.)	454	464	442	(2)	3	454	442	3
EMPRESARIAL TOTAL (Ps.)	2,009	2,018	1,942	(0)	3	2,009	1,942	3
<i>US \$</i>	<i>118</i>	<i>115</i>	<i>104</i>	<i>3</i>	<i>14</i>	<i>118</i>	<i>104</i>	<i>14</i>

TABLA 2 | INGRESOS – SEGMENTO GOBIERNO

(EN MILLONES)

	1T24	4T23	1T23	(% 1T24 vs.		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				4T23	1T23			
SERVICIOS ESTANDAR (Ps.)	83	97	101	(14)	(18)	83	101	(18)
VALOR AGREGADO (Ps.)	62	188	205	(67)	(70)	62	205	(70)
TRANSFORMACION DIGITAL (Ps.)	68	87	52	(21)	31	68	52	31
GOBIERNO TOTAL (Ps.)	214	372	358	(43)	(40)	214	358	(40)
<i>US \$</i>	<i>13</i>	<i>21</i>	<i>19</i>	<i>(41)</i>	<i>(35)</i>	<i>13</i>	<i>19</i>	<i>(35)</i>

TABLA 3 | INGRESOS – SEGMENTO MAYORISTA (INFRAESTRUCTURA)

(EN MILLONES)

	1T24	4T23	1T23	(% 1T24 vs.		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				4T23	1T23			
MAYORISTA TOTAL (Ps.)	426	407	445	5	(4)	426	445	(4)
<i>US \$</i>	<i>25</i>	<i>23</i>	<i>24</i>	<i>8</i>	<i>5</i>	<i>25</i>	<i>24</i>	<i>5</i>

TABLA 4 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO DE OPERACIÓN

(EN MILLONES)

	1T24	4T23	1T23	(% 1T24 vs.		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				4T23	1T23			
Utilidad de Operación (Ps.)	211	329	(91)	(36)	--	211	(91)	--
<i>US \$</i>	<i>12</i>	<i>19</i>	<i>(5)</i>	<i>(34)</i>	<i>--</i>	<i>12</i>	<i>(5)</i>	<i>--</i>
Contribución a Flujo	1,032	1,042	912	(1)	13	1,032	912	13
<i>US \$</i>	<i>61</i>	<i>59</i>	<i>49</i>	<i>2</i>	<i>24</i>	<i>61</i>	<i>49</i>	<i>24</i>
Flujo (Ps.)	800	930	547	(14)	46	800	547	46
<i>US \$</i>	<i>47</i>	<i>53</i>	<i>29</i>	<i>(11)</i>	<i>61</i>	<i>47</i>	<i>29</i>	<i>61</i>
Ajustes (Ps.)	0	198	189	--	--	0	189	--
<i>US \$</i>	<i>0</i>	<i>12</i>	<i>10</i>	<i>--</i>	<i>--</i>	<i>0</i>	<i>10</i>	<i>--</i>
Flujo Comparable (Ps.)	800	1,128	736	(29)	9	800	736	9
<i>US \$</i>	<i>47</i>	<i>65</i>	<i>40</i>	<i>(27)</i>	<i>19</i>	<i>47</i>	<i>40</i>	<i>19</i>

*Los ajustes incluyen pérdidas (ganancias) extraordinarias, como gastos relacionados con eficiencias organizacionales en el primer y cuarto trimestre de 2023.

Apéndice A – Tablas

TABLA 5 | RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF)

(EN MILLONES)

	1T24	4T23	1T23	(% 1T24 vs.)		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				4T23	1T23			
Gasto neto por interés	(304)	(300)	(33)	(1)	(813)	(304)	(33)	(813)
Ut. (Pérd.) cambiaria neta	46	179	434	(74)	(89)	46	434	(89)
Valuación derivados	0	0	0	--	--	0	0	--
Total (Ps.)	(258)	(121)	400	(114)	--	(258)	400	--
<i>US \$</i>	<i>(15)</i>	<i>(6)</i>	<i>21</i>	<i>(134)</i>	<i>--</i>	<i>(15)</i>	<i>21</i>	<i>--</i>

TABLA 6 | DEUDA NETA Y RAZONES FINANCIERAS

(US \$ MILLONES)

	1T24	4T23	1T23	(% 1T24 vs.)	
				4T23	1T23
Notas Senior 2024	0	0	314	--	--
Crédito Sindicado	268	268	0	0	--
Crédito Largo Plazo	181	179	167	1	9
Crédito Bilateral	100	100	40	(0)	150
Crédito IFC	60	60	0	(0)	--
Otros créditos y arrendamientos	16	17	62	(8)	(75)
Intereses Devengados	12	11	13	2	(12)
Deuda Total	637	635	596	0	7
<i>% deuda en US \$</i>	<i>59%</i>	<i>59%</i>	<i>64%</i>		
(-) Efectivo y Equivalentes	(49)	(71)	(44)	31	(12)
Deuda Neta	588	563	552	4	6
Deuda Neta / Flujo Comparable*	2.9	2.9	3.6		
Cobertura Intereses*	2.8	3.5	5.3		

* Veces. Ver página 7 para detalles de cálculo.

TABLA 7 | CAMBIO EN DEUDA NETA

(US \$ MILLONES)

	1T24	4T23	1T23	(% 1T24 vs.)		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				4T23	1T23			
Flujo	47	53	29	(11)	61	47	29	61
Capital Neto de Trabajo	(26)	6	(10)	--	(159)	(26)	(10)	(159)
Inversiones y Adquisiciones	(21)	(15)	(19)	(37)	(12)	(21)	(19)	(12)
Gastos Financieros	(18)	(17)	(14)	(4)	(31)	(18)	(14)	(31)
Impuestos	(0)	(0)	(0)	--	--	(0)	(0)	--
Otras Fuentes (Usos)	(7)	(20)	(2)	64	(209)	(7)	(2)	(209)
Dism. (aum.) Deuda Neta	(24)	7	(15)	--	(60)	(24)	(15)	(60)

* "Flujo" incluye gastos extraordinarios relacionados con eficiencias organizacionales en el primer y cuarto trimestre de 2023.

Apéndice B – Estados Financieros

Axtel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Situación Financiera no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	1T24	4T23	1T23	(%) 1T24 vs.	
				4T23	1T23
ACTIVOS					
ACTIVO CIRCULANTE					
Efectivo y equivalentes	820	1,207	799	(32)	3
Cuentas por cobrar	1,839	1,391	1,590	32	16
Partes relacionadas	20	22	24	(9)	(17)
Impuestos por recuperar y otras CxC	457	402	637	14	(28)
Anticipos a Proveedores	694	604	758	15	(9)
Inventarios	66	63	192	5	(66)
Instrumentos Financieros	-	-	(0)	--	--
Total Activo Circulante	3,896	3,688	3,999	6	(3)
ACTIVO NO CIRCULANTE					
Inmuebles, sistemas y equipos, neto	8,075	8,254	8,834	(2)	(9)
Activos intangibles, neto	1,364	1,377	1,478	(1)	(8)
Impuestos diferidos	2,995	2,962	2,888	1	4
Inversiones compañías asociadas y otros	1	1	1	0	0
Otros activos	451	428	423	5	7
Total Activo No Circulante	12,886	13,021	13,624	(1)	(5)
TOTAL ACTIVOS	16,782	16,709	17,623	0	(5)
PASIVO					
PASIVO A CORTO PLAZO					
Proveedores	1,609	1,361	2,078	18	(23)
Intereses acumulados	181	172	246	5	(26)
Porción circulante de deuda a LP	122	150	297	(18)	(59)
Instrumentos Financieros	16	32	156	(51)	(90)
Ingresos Diferidos	114	67	53	71	117
Provisiones	36	98	15	(63)	148
Otras cuentas por pagar	332	438	637	(24)	(48)
Total pasivo a corto plazo	2,410	2,318	3,481	4	(31)
PASIVO A LARGO PLAZO					
Deuda a largo plazo	10,230	10,308	10,199	(1)	0
Beneficios empleados	1,021	966	905	6	13
Otros pasivos a LP	0	0	55	(35)	(100)
Total del pasivo a largo plazo	11,251	11,275	11,160	(0)	1
TOTAL PASIVO	13,662	13,592	14,641	1	(7)
CAPITAL CONTABLE					
Capital Social	455	455	455	-	-
Reserva para recompra de acciones	100	96	100	4	0
Ganancias (pérdidas) acumuladas	2,566	2,566	2,428	(0)	6
TOTAL CAPITAL CONTABLE	3,120	3,117	2,983	0	5
TOTAL PASIVO MÁS CAPITAL CONTABLE	16,782	16,709	17,623	0	(5)

Apéndice B – Estados Financieros

Axcel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Resultados no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	1T24	4T23	1T23	(% 1T24 vs.		Acum'23	Acum'22	Acum.
				4T23	1T23			Δ (%)
Ingresos Totales	2,649	2,798	2,746	(5)	(4)	2,649	2,746	(4)
Costo de ventas y servicios	(659)	(829)	(855)	20	23	(659)	(855)	23
Utilidad bruta	1,990	1,969	1,891	1	5	1,990	1,891	5
Gastos operativos	(1,193)	(1,084)	(1,217)	(10)	2	(1,193)	(1,217)	2
Otros ingresos (gastos), netos	3	45	(127)	(93)	--	3	(127)	--
Depr., amort. y deterioro activos	(589)	(602)	(638)	2	8	(589)	(638)	8
Utilidad operativa	211	329	(91)	(36)	--	211	(91)	--
Resultado integral, neto	(258)	(121)	400	(114)	--	(258)	400	--
Part. de resultados compañía asociada	0	(0)	(0)	--	--	0	(0)	--
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	(47)	208	310	--	--	(47)	310	--
Total impuestos	38	79	(88)	(52)	--	38	(88)	--
Utilidad (Pérdida) Neta	(9)	287	221	--	--	(9)	221	--